INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONÓMICO 2012

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS:

Conforme a lo previsto en la Ley de Compañías, en el Estatuto Social de MUNDOSOLUCIÓN S. A., y en el Reglamento para la presentación de informes de administradores emitido por el correspondiente organismo de control, presento a ustedes este **Informe Anual de Gerencia,** respecto a las actividades desarrolladas en el ejercicio económico 2012.

ANTECEDENTES

La Compañía MUNDOSOLUCIÓN S.A. fue constituida el 24 de junio del 2008 mediante escritura pública otorgada ante el Notario Vigésimo Noveno del Distrito Metropolitano de Quito, e inscrita mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías Nº 08.Q.IJ.002313 del 27 de junio del 2008, bajo el número 3438 del Registro Mercantil, Tomo 139. Se anotó en el Repertorio bajo el número 39656, en Quito a 23 de septiembre del 2008.

Sin embargo de su creación, no tuvo funcionamiento por cuanto los socios fundadores así lo decidieron.

En el mes de junio del 2012, luego de varias conversaciones mantenidas desde marzo del 2012 entre los señores Oswaldo Fernando Cortez Recalde, María Fernanda Cortez Román y José Ignacio Dávila Paredes, deciden adquirir las acciones de la compañía Mundosolución S.A. a fin de ejecutar la **Propuesta De Negocio** planteada por la Ing. María Fernanda Cortez Román, referente Representaciones, distribuciones, importaciones, instalaciones y ventas de equipos y sistemas (hardware y software) de control, seguridad y vigilancia de activos y control y asistencia de personal, sistemas de RFID, CCTV, Lectores de Huella digital, etc.

Debe quedar claro que la compañía de la que actualmente forman parte los señores Oswaldo Fernando Cortez Recalde y María Fernanda Cortez Román denominada Sistemas Innovados de Control, Seguridad y Vigilancia Electrónica SYSTINOVACONT Cía. Ltda., debe liquidarse en el ejercicio económico 2013, una vez que culmine el proceso de implementación de la **Propuesta De Negocio** referida en el párrafo anterior, y que ninguno de los socios de SYSTINOVACONT Cía. Ltda. ni la mencionada compañía limitada, ni en conjunto, ni cada cual por su cuenta, podrán dedicarse a los objetivos y actividades de la empresa Mundosolución S.A.. Todas las operaciones comerciales y los contratos que tenía vigentes SYSTINOVACONT Cía. Ltda. debían ser trasferidos a Mundosolución S.A..

También debe quedar claro que se requiere aumentar el capital y efectuar un cambio de objetivos en la compañía Mundosolución S.A.. El monto del aumento de capital lo determinará oportunamente la Junta General de Accionistas.

I. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EMPRESARIALES

Mundosolución S.A. es una empresa de tecnología de avanzada, que tiene por objeto realizar operaciones de comercialización de equipos y sistemas para control electrónico, seguridad electrónica, vigilancia por circuitos cerrados de televisión, sistemas de control por identificación de radio frecuencia, sistemas de control de accesos, sistemas de telecomunicación e intercomunicación alámbricos e inalámbricos, sistemas electrónicos y mecánicos de bloqueo, sistemas automáticos para puertas, sistemas informáticos con todas sus partes, accesorios y software relacionado. Para el cumplimiento de la mayoría de estos objetivos empresariales se cuenta con el personal adecuado que tiene el conocimiento requerido. Lo más novedoso e interesante son los sistemas de control por identificación de radio frecuencia que a futuro reemplazará a los sistemas de control con etiquetas de códigos de barras.

El funcionamiento de la compañía comenzó en el mes de julio, habiendo realizado los trámites respectivos para la reactivación de la compañía tanto en el SRI como en la Superintendencia de Compañías, y se procedió a registrar los nombramientos de Presidente y Gerente General de la compañía, dignidades para las cuales la Junta General de Accionistas celebrada el día 13 de junio del 2012, nombró a la Ing. María Fernanda Cortez Román y al señor José Ignacio Dávila Paredes respectivamente.

La **Propuesta De Negocio** planteada por la Ing. María Fernanda Cortez, no se ha podido poner en práctica, ya que faltó en la misma incluir el estudio de mercado que determine quienes serían los compradores y/o usuarios de los equipos y sistemas detallados en dicha propuesta.

En cuanto a equipos y sistemas RFID, se ha realizado investigaciones de proveedores, equipos, usos, aplicaciones, costos y desarrollo de software de demostración y aplicación, competencia nacional e internacional, y desarrollo de seminarios internacionales. En el país falta mucho por hacer en estos sistemas, y tendremos que pensar en un plan de introducción y masificación de los sistemas RFID. Hasta ahora, en cuanto tiene que ver con estos sistemas, solo hemos realizado actividades de investigación (no de desarrollo), pero puedo asegurar con un alto grado de probabilidades que hay mucho futuro a nivel nacional y mundial para estos sistemas.

En cuanto a operaciones y contratos vigentes de SYSTINOVACONT Cía. Ltda., se ha realizado su transferencia a Mundosolución S.A., vía facturación de bienes y servicios, aún cuando estas operaciones y contratos son de montos bajos.

II. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

La Junta General de Accionistas reunida el 13 de junio del 2012 designó a la Ing. María Fernanda Cortez Román y al señor José Ignacio Dávila Paredes, por un periodo de dos años de acuerdo a los artículos décimo cuarto y décimo quinto del estatuto social de

Mundosolución S.A. para las dignidades de Presidente de la Compañía y Gerente General respectivamente, habiendo procedido con el registro de los correspondientes nombramientos.

Esta misma junta, autorizó la contratación de los servicios profesionales contables de la Dra. Elizabeth Moya de la Torre, de los servicios profesionales de asesoría jurídica de la Dra. Betty Vásquez, de los servicios profesionales para desarrollo de software y sistemas del Ing. Carlos Iván Cortez Recalde, todos ellos sin relación de dependencia; de la Ing. María Fernanda Cortez Román y del Ing. Oswaldo Fernando Cortez Recalde, en calidades de profesionales técnicos y vendedores en relación de dependencia. Los costos de estos contratos, fueron determinados por la Junta General de Accionistas.

Así mismo esta Junta autorizó que se contrate el arrendamiento de las oficinas de la empresa, las mismas que estuvieron listas para su ocupación a partir del 15 de noviembre del 2012. El costo y la forma de pago fueron debidamente autorizados por la Junta General de Accionistas. En cuanto a la contratación del resto de personal y costos a pagar, la Junta General de Accionistas dejó a la Gerencia General que tome las respectivas decisiones.

El hecho que los cheques lleven la doble firma (de Presidente y Gerente de la compañía) no tiene nada que ver las resoluciones de la Junta General de Accionistas, sino más bien es una decisión de esta gerencia, a fin de mantener permanentemente una comunicación respecto a los asuntos económicos entre los dos directivos de la empresa.

III. INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN LOS AMBITOS: ADMINISTRATIVO, LABORAL, LEGAL, TÉCNICO.

Contrato con la Dra. Elizabeth Moya.- Desde Agosto del 2012 , por el período de un año, se cuenta con la asesoría contable y tributaria de la Dra. Elizabeth Moya de la Torre, profesional en contabilidad y auditoría, con un costo mensual de $350,00 (trescientos cincuenta dólares) más IVA, sin relación de dependencia, quien tiene a su cargo la elaboración de las cuentas contables y estados financieros, revisión y aprobación de todos los libros sociales, el archivo de toda la documentación contable y documentación legal de la compañía, declaraciones y reclamos tributarios, la elaboración y tramitación de declaraciones de impuestos mensuales y anuales, actualizaciones del RUC y todo tipo de documentos que tengan que ver con el SRI, la Superintendencia de Compañías y cualquier otro organismo de control, y en general el asesoramiento contable, financiero y tributario que requiera la compañía.

Contrato con la Dra. Betty Vásquez.- Desde octubre del 2012 , por el período de un año, se cuenta con la asesoría legal y jurídica de la Dra. Betty Lilian Vásquez Carrera, profesional en derecho, con un costo mensual de $130,00 (ciento treinta dólares) más IVA, sin relación de dependencia, quien tiene a su cargo la elaboración, revisión y aprobación de contratos de todo tipo, la defensa y patrocinio en juicios, litis y reclamos judiciales, la revisión de actas, minutas, escrituras, y en general el asesoramiento legal y jurídico que requiera la compañía.

Contrato con el Sr. Oswaldo Cortez.- Desde Julio del 2012 , por el período de un año, se cuenta con el trabajo en relación de dependencia del Ing. Oswaldo Fernando Cortez Recalde, profesional en ingeniería electrónica, con un costo mensual de $1800,00 (un mil ochocientos dólares) más beneficios sociales legales, quien tiene a su cargo la división técnica de la compañía.

Contrato con la Ing. María Fernanda Cortez.- Desde Julio del 2012 , por el período de un año, se cuenta con el trabajo en relación de dependencia de la Ing. María Fernanda Cortez Román, profesional en ingeniería comercial, con un costo mensual de $1800,00 (un mil ochocientos dólares) más beneficios sociales legales, quien tiene a su cargo la división de ventas de la compañía.

Contrato con el Sr. Iván Cortez.- Desde Enero del 2013 , por el período de cinco años, se contará con los servicios autónomos e independientes del Ing. De Sistemas Carlos Iván Cortez Recaldo, profesional en ingeniería de sistemas, con un costo unitario de $90,00 (noventa dólares) más IVA por cada licencia o demo validados y funcionando, sin relación de dependencia, quien tiene a su cargo la elaboración, desarrollo, revisión y validación de software que Mundosolución requiera para los equipos que la compañía comercializa, para satisfacer las necesidades de los clientes de la empresa en la comercialización del hardware y en general el desarrollo, instalación, aplicación y correcto funcionamiento de sistemas o software que requiera la compañía para sus clientes.

Contrato de telefonía e internet con TV Cable.- Desde el 17 de Noviembre del 2012 contamos con los servicios de telefonía fija e internet por el período de un año, con el costo mensual de $8,50 más IVA y $25,46 más IVA respectivamente. El número de teléfono fijo es 6004996.

Contrato de arrendamiento de las oficinas.- Desde el 15 de Noviembre del 2012 la compañía tiene a su disposición, por el tiempo de dos años, el local para el funcionamiento de las oficinas, autorizado por la Junta General de Accionistas, en el segundo piso del Edificio Lasso ubicado en la avenida 6 de Diciembre N23-74 entre Wilson y Veintimilla, piso de propiedad de la señora María del Consuelo Román Luna y con costos mensuales conocidos, autorizados y aprobados por la Junta General de Accionistas.

IV. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA MUNDOSOLUCIÓN S.A. AL CIERRE DEL EJERCICIO 2012, Y RESULTADOS ANUALES COMPRADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Si bien los estados financieros de la compañía arrojan saldos nada favorables ni halagadores, debe tomarse en cuenta que hemos empezado de niveles bajo cero. Hemos tenido que adecuar una compañía ya formada, para acelerar los procesos de negociación entre las partes interesadas. Se ha trabajado permanentemente en la creación del banco de datos de posibles clientes, y básicamente en la investigación, desarrollo e introducción al mercado de

sistemas y equipos para control con RFID, y en la apertura de relaciones con posibles clientes a fin de interesarles en estos sistemas.

Cuentas Comparativas	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012
Ingresos Operacionales	0	3.588,33
Ingresos No Operacionales	0	104,76
Costos de Operación	0	1.517,27
Gastos de Ventas	0	24.569,25
Gastos Administrativos	0	12.607,65
Gastos No Deducibles	0	5.533.52
Pérdida del Ejercicio	0	40.534,60

Del cuadro comparativo precedente se puede visualizar con claridad que la compañía no tuvo operaciones en el ejercicio económico 2011, por cuanto no estuvo en funcionamiento. Los datos del ejercicio 2012 corresponden a los meses de julio a diciembre del ejercicio económico 2012, tal como quedó explicado en el segundo párrafo del numeral I de este informe.

Es posible que esta situación económica haga pensar que vamos a la quiebra, más hay que tomar en cuenta que apenas son seis meses del primer ejercicio económico, que aún se está trabajando en la investigación, desarrollo e introducción de equipos y sistemas nuevos y desconocidos como son los RFID, que todavía hay que trabajar en los prospectos de ventas y contratos con posibles clientes por montos que superarán los treinta o cuarenta mil dólares cada uno, con contratos de mantenimiento anuales por no menos del 12% de estos valores.

Hay que pensar que tenemos que realizar en forma urgente el aumento de capital de la compañía, a un valor que no debe ser menor a TREINTA MIL DÓLARES, lo cual permitirá dar otra visión diferente de la situación financiera de la compañía.

V. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO.

Esta Gerencia se permite recomendar que los resultados del ejercicio económico 2012 sean amortizados, ya sea como Pérdida del Ejercicio Económico 2012 o como Gastos de Investigación, desarrollo e introducción de los sistemas RFID, a fin de diferir la totalidad de los valores que correspondan a estos conceptos. Por tanto pido la opinión escrita de la Dra. Elizabeth Moya de la Torre, a este respecto.

VI. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.

Recomiendo a la Junta General de Accionistas se acelere con urgencia los trámites para la Reforma del Estatuto Social de la compañía y para el aumento de capital. Recomiendo también que el capital de Mundosolución S.A. se eleve a CUARENTA MIL DOLARES ($40.000,00).

Recomiendo mantener reuniones mensuales a fin de analizar estados financieros cada mes, junto con la profesional contratada para esta área, Presidencia y Gerencia.

Mantener reuniones periódicas con los profesionales de las áreas de ventas y técnica a fin de analizar los resultados de cada periodo y buscar las soluciones o alternativas respectivas, para que las ventas se concreten.

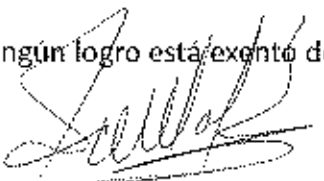
Hacer alianzas estratégicas con empresas o profesionales que ofrezcan servicios que complementen los servicios que ofrecemos en nuestra empresa.

Abrir relaciones comerciales con empresas y personas naturales de importancia en el medio en que se desenvuelve la empresa, a fin de obtener resultados eficaces y consolidar las ventas.

Tratar de asociarse con compañías o personas naturales afines en este tipo de negocios, tendiendo a la formación de un gran consorcio que consolide estas actividades y que de mayor seguridad a posibles grandes clientes.

Creer en nosotros mismos, en nuestras capacidades y valores para enfrentar la realidad y tomar acciones que nos permitan lograr las metas propuestas.

Ningún logro está exento de sacrificios.



José Ignacio Dávila Paredes

Gerente General

Mundosolución S.A.