

hilos pinto

INFORME DE GERENCIA A LOS ACCIONISTAS DE FABRICA DE HILOS PINTO CIA. LTDA EJERCICIO 2008

Señores accionistas:

A continuación pongo a consideración de ustedes los estados financieros de la empresa correspondientes al ejercicio fiscal 2008, así como el presente informe de las actividades desarrolladas por la empresa en este período.

1. ENTORNO:

El 2008 nuevamente presento condiciones económicas adversas para la industria con niveles de inflación excesivamente altos, un crecimiento muy bajo y niveles de desempleo de los mas altos de la década. No solo que existe una falta de fomento a atraer capitales extranjeros para fortalecer la economía sino que se los esta ahuyentando, lo cual pone en severo riesgo la dolarización.

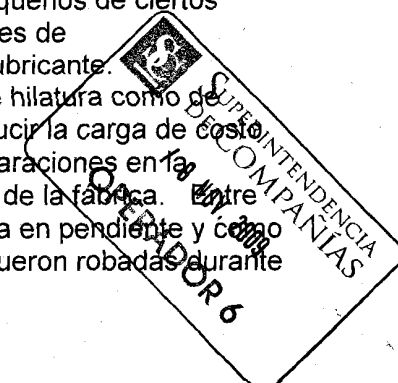
No se ve perspectiva de cambios positivos en el ámbito laboral en cuanto a una flexibilización de la contratación lo cual podría perjudicar aun mas el desempleo y la falta de inversión en la industria. Somos partidarios y uno de nuestros fines como empresarios es la generación de puestos de trabajo, pero lamentablemente el Código del Trabajo vigente impide tener empleados eficientes que mantengan sus puestos de trabajo por sus meritos y no por leyes que fomentan la ineficiencia y suben los costos de nuestros productos. Esto nos pone en clara posición de desventaja contra otros países especialmente en una economía abierta y globalizada.

2. ACTIVIDADES DESARROLADAS EN EL AÑO 2008:

La puesta en el mercado de nuestra línea de hilos de coser de algodón Cotton nos ha permitido recuperar en algo el nivel de ventas que tuvo un ligero incremento en relación al año anterior. Uno de los mayores logros en este ámbito ha sido el envío de una exportación de este producto para Colombia, como resultado de una negociación que la veníamos haciendo desde el año anterior.

Vemos a la marca Spun de hilos de poliéster ya posesionada e identificada en el mercado como un producto de alta calidad, lo cual nos diferencia del producto de fabricación China. Esta línea también a experimentado un pequeño crecimiento en sus ventas que esta en el orden del 8% en relación al año anterior. Todavía tenemos problemas con esta línea por no poder atender pedidos muy pequeños de ciertos colores. Tuvimos además en dos ocasiones problemas puntuales de desabastecimiento debido a retraso en la compra de producto lubricante.

Se incremento en este año la venta de servicios tanto de hilatura como de tintorería. Esto contribuye de manera marginal ayudando a reducir la carga de costo de mano de obra. Esto nos permitió además realizar varias reparaciones en la maquinaria que todavía estaba pendiente desde la movilización de la fábrica. Entre otros se puso en funcionamiento el caldero numero dos. Queda en pendiente y como prioritario la compra de las bobinas de la torcedora Hamel que fueron robadas durante el traslado.



3. PERSPECTIVAS Y PLANES PARA EL AÑO 2009:

Otro proyecto que queda en carpeta para el próximo año es analizar la posibilidad de adquirir una máquina de tintura de poca capacidad, aprox. 30 kilos para poder atender con mayor agilidad pedidos pequeños. Esto es indispensable tanto para subir nuestro nivel de ventas como para mejorar la calidad de nuestro servicio.

Tenemos planificado para el próximo año renovar la gráfica de nuestra carta de colores y el logo de la marca Spun con el fin de refrescar la marca y darle una imagen nueva y de mejor calidad. Además debemos aumentar el número de colores de la carta con lo cual aumentaremos el volumen de venta.

Agradezco a Ustedes el apoyo recibido y por su intermedio hago extensivo el agradecimiento a los funcionarios y empleados, motor principal de nuestra empresa.

Pongo a consideración suya el Balance General y estado de Pérdidas y Ganancias para su decisión.

Atentamente,


Pablo Pinto Albornoz
Gerente

