

Informe de Gerencia Agrícola Idoecha.

Resultados 2016.

Por medio de la presente informamos a la junta de accionistas que durante el año 2016 se realizaron actividades de control, manejo y administración en todos los procesos técnico-administrativos que el negocio así lo requirió.

Personalmente corroboramos que toda la información y los pagos requeridos en la ley del estado ecuatoriano fueran realizados oportunamente.

La compañía cumplió con todas sus obligaciones estipuladas en la ley, tanto con el IESS, SRI, municipio y la Superintendencia de Compañías.

La empresa no mantiene deudas en el sistema financiero. Tampoco tiene deudas con proveedor alguno.

Como representante legal de la compañía me encargue de que cada uno de los trabajadores esté capacitado en las actividades que su cargo lo requiere y de que haya recibido las herramientas y equipo de protección para realizarlas.

La empresa AGRICOLA IDOECHA Cia. Ltda en el periodo comprendido entre el 01 de Enero y el 31 de Diciembre del 2016 obtuvo ventas por 37,676.47 USD, y después de deducir costos y gastos obtuvo una utilidad de 619,09 USD. Esto represento una decremento en ventas con relación a los resultados obtenidos en el año anterior, resultando así el segundo año consecutivo con disminución.

El 2016 fue un año sumamente duro para la empresa. Los primeros cuatro meses la industria procesadora de palmito (comprador) impuso menores cupos de recepción, recibiendo menos del 35% del producto listo para entregar que se tuvo en campo. Esta situación se venía arrastrando desde el mes de septiembre del año 2015. Técnicamente esto afecta significativamente la plantación, los tallos represados pierden su potencial para ser cosechados, se pasan, y la planta canaliza toda su energía a desarrollarse como un árbol, impactando directamente en la brotación de hijuelos. Esto a su vez afectará la producción de por lo menos un año y medio posterior al corte de ese tallo en sobredesarrollo. En términos económicos estos tallos se pierden, no pueden ser comercializados, y recuperar la plantación toma tiempo y recursos. Adicional a los cupos impuestos, también hubo retrasos en los pagos por parte de la industria, ocasionando un problema muy serio de flujo de efectivo, lo que obligó a recurrir a préstamos por parte de los socios, que al finalizar el año aún no pudieron ser cancelados. En el mes de abril 2016 se pudo cambiar de comprador, con quien se acordó un menor precio pero el firme compromiso de recibir toda la producción que se tenga. En los subsiguientes 4 meses se cortó todo el tallo represado, pero el problema técnico-biológico antes mencionado de tallos represados se comenzó a sentir en el último trimestre del año, con producciones muy bajas que se mantendrán por lo menos hasta el mes de Junio del 2017. En relación a los precios del producto, estos se mantuvieron durante todo el segundo semestre, a pesar de que las obligaciones tributarias y salariales se incrementaron, así como el costo de la vida diaria, dando como resultado que cada vez el

negocio resulta menos rentable. Como empresa se hizo todos los esfuerzos necesarios para no realizar ningún recorte de personal y procuramos siempre mantenernos al día en pagos, cumpliendo además con todos los beneficios de ley.

Cerramos el año con la convicción de levantar el nivel de las plantaciones en el 2017, de incrementar los volúmenes de producción y de recuperar la rentabilidad del negocio.

Agradezco el apoyo recibido por toda la junta de accionistas, atentamente,



Francisco José Donoso Donoso

GERENTE.