



Tel: 02-6036149
Dir: Av. Manuel Córdova Galarza Km. 10
E-mail: info@systemparts.com.ec
Web: www.systemparts.com.ec

Quito, 2 de marzo del 2011

Señores
SOCIOS DE SYSTEMPARTS S. A.
Presente.-

De mi consideración:

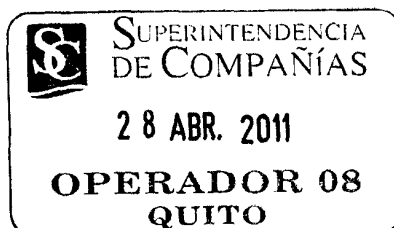
De acuerdo a las disposiciones legales y estatutarias de la Compañía, presento el siguiente Informe de Gerencia, correspondiente al ejercicio terminado al 31 de diciembre del año 2010.

El índice inflacionario del año terminó en el 3,33%, la inestabilidad política en el país y el excesivo gasto fiscal, no ha permitido el crecimiento de la actividad productiva en todos los sectores.

El negocio de la compañía se ha mantenido en la comercialización de repuestos y accesorios de equipos de computación y bajo la política establecida solo se atiende al sector privado, sin embargo, a pesar de existir una gran competencia, ha logrado identificar nichos de mercado que le ha permitido mantenerse en el mercado.

La situación financiera de **SYSTEMPARTS S. A.**, cerrada al 31 de diciembre del año 2010, consta en su respectivo estado financiero y en sus aspectos más importantes se puede destacar lo siguiente:

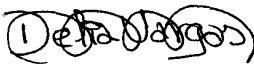
GRUPO DE CUENTAS	2009	2010	Diferencia
Activos Corrientes	62,547.93	29,215.61	(33,332.32)
Activos No Corrientes	-	1,720.50	1,720.50
Pasivos Corrientes	54,204.28	31,468.05	(22,736.23)
Pasivo No Corriente	2,613.37	-	(2,613.37)
Patrimonio	5,730.28	(531.94)	(6,262.22)



- El Activo Corriente se ha reducido por una mejora en el sistema de recaudación que disminuyó notablemente las cuentas por cobrar clientes pero tampoco esto redundó en la cuenta caja bancos, determinando la reducción de liquidez de la compañía.
- Los Activos No Corrientes se incrementaron con la inversión de equipos que facilitan la labor del personal.
- El Pasivo Corriente se ha reducido por las cuentas por pagar a los proveedores y las cuentas por pagar a instituciones financieras.
- La reducción del Patrimonio se fundamenta en la pérdida del resultado del año 2010 y la acumulación de las pérdidas de los ejercicios anteriores, esto refleja que la compañía ha logrado mantenerse con los aportes de los Socios para Futuras Capitalizaciones.

El mercado tecnológico es muy competitivo en el país, por lo que se deberá realizar un mayor esfuerzo para poder revertir los resultados de años anteriores con el incremento de la cartera de clientes y diversificando los productos para mejorar los rendimientos de la empresa.

Atentamente,



Delia Vargas Lara
Gerente General

