

**QUANTICAEXPRES QUANTICA EXPRESS CIA LTDA.**  
**Calle del Establo N.-50 y del Carro**  
**Teléfono No. 3801-159**  
**Quito - Ecuador**

**INFORME DEL GERENTE**  
**SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO**  
**DEL 2014**

Quito, 08 de abril del 2015.

**1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO DEL 2014.**

La Junta de Accionistas resolvió facturar desde enero del 2014 y supervisar las rutas, brindar el mejor servicio a nuestros clientes. El cual ha traído un mejor rendimiento.

**2. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

La disposición de la Junta General de la empresa ha sido cumplida, la cual es empezar la facturación desde enero, brindar el mejor servicio y la puntualidad en la entrega de la mercadería implementamos custodia opcional.

**3. INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.**

No se produjeron acontecimientos de importancia que merecieran resaltarse.

**4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA Y RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.**

Respecto a los ingresos en el año 2014 incremento a US\$ **2.320.821,43** en tanto que en el año 2013 fueron de US\$ **2.066.391,93** por servicios de transporte que es la actividad de la empresa. Obteniendo una incremento de (US\$ **254.429,50**) o sea el 12.31%.

Respecto a los gastos de operación en el año 2014 incremento a **US\$ 2.263.684,24** en tanto que en el año 2013 fueron de **US\$ 1.980.966,44**, lo que significa un incremento de (**US\$ 282.717,80**) o sea el 14.27 %.

En el año 2014 tenemos una utilidad contable de **USD\$ 78.605,87** motivo por el cual se realiza la distribución del 15% participación trabajadores el valor es de **USD\$ 11.790,88** y el Impuesto a la Renta después de la Conciliación Tributaria fue de **USD\$ 24.489,71**

Y el resultado en el año 2013 en la declaración del formulario 101, el anticipo de impuesto a la renta para el año 2014 fue de \$13.423.60 y el impuesto causado para el 2014 es de \$ 24.489,71 como es mayor que el anticipo se liquida con el impuesto causado menos retenciones del periodo \$ 22.274.92 y menos retenciones años anteriores \$ 6.446.66 quedando un saldo a favor del contribuyente de \$ **4.231.87**

En el año 2013 se obtuvo una utilidad contable de **USD\$ 66.426,00** motivo por el cual se realiza la distribución del 15% participación trabajadores el valor es de **USD\$ 9.963,90** y el Impuesto a la Renta después de la Conciliación Tributaria fue de **USD\$ 21.663,77**.

Y el resultado en el año 2012 en la declaración del formulario 101, el anticipo de impuesto a la renta para el año 2013 fue de \$11.936.88 y el impuesto causado para el 2013 es de \$ 21.663,77 como es mayor que el anticipo se liquida con el impuesto causado menos retenciones del periodo \$ 20.663.91 y menos retenciones años anteriores \$ 7.446.52 quedando un saldo a favor del contribuyente de \$ **6.446.66**

El total de activos en el año 2014 se obtiene **US\$ 484.009.93** y para el año 2013 fue de **US\$ 458.278.04**, lo que significa un incremento de (**US\$ 25.731.81**) o sea el **5.61%**. Y es por la compra de 2 vehículos para aumentar la flota vehicular de QUANTICA EXPRESS. Cabe destacar que se vendió la volqueta el 28 de agosto obteniendo una utilidad en Activo fijo por **19.566.67** y las cuentas por cobrar quedan en su totalidad a ser canceladas los primeros días de enero, es la facturación solo del mes.

## **5. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES.**

Este año al tener una utilidad para los accionistas se decide no distribuir los dividendos, más bien dejar como utilidades acumuladas y tener un mejor nivel patrimonial, solamente se asigna el 10% de las utilidades 43.637,25, se distribuye el 5% como reserva legal \$ 2.181,86 y Reserva facultativa 5% \$ 2.181,86 . En el siguiente año se analizara el destino de las mismas esperando los resultados del próximo ejercicio.

**6. RECOMENDACION A LA JUNTA GENERAL, RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO.**

- Analizar nuevos mercados de carga pesada para incrementar el nivel de ventas.
  - Incrementar unidades para el transporte y buscar otros mercados.
  - Incentivar a los empleados para que tengan una mejor manera de tratar al cliente, de la misma forma brindar seguridad en la transportación, tener comunicación constante hasta que llegue a destino la mercadería, es decir brindar un valor agregado.
- 
- Capacitar al personal para de esta manera obtener mejores resultados.
  - Trabajar en todos los procesos mejorando la calidad de servicio y a la vez poder incrementar la capacidad de ventas, y obtener resultados efectivos en este periodo.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'D. Molina Z.', is written over a light blue rectangular stamp or watermark.

**David Molina Z.**  
**GERENTE GENERAL**