INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONOMICO 2013

Quito, Abril 18 del 2013

Señores Junta General de Accionistas.

Reciban un cordial saludo y a la vez les deseo éxitos en sus actividades, me corresponde poner a su consideración el Informe Administrativo, Económico y Financiero Anual.

A la vez reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y estarán encaminadas al logro integral de los Objetivos, definido en el Estatuto Vigente, en los reglamentos y a fé que se han cumplido, lo cual es altamente satisfactorio.

Vidal Equipamiento S.A., en el entorno económico y financiero del país, vigilada por la Superintendencia de Compañías, Ministerio de Relaciones laborales, Servicio de Rentas Internas, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y demás organismos de Control, al igual que todas las sociedades y compañías de las mismas características, tienen la obligación de cumplir con lo que establecen las leyes y demás normativa aplicada a la empresa.

Vidal Equipamiento S.A., trabaja constantemente para ser la mejor empresa dentro del servicio de instalaciones de seguridad industrial, reconocida por la calidad de sus servicios, el crecimiento de la rentabilidad económica y Financiera, así como otros objetivos referentes al engrandecimiento institucional.

17 JUN 2014
OPERADOR 3

El presente informe incluye logros enfocados a alcanzar la misión y visión empresarial, y se ajusta a los requerimientos institucionales incluyendo las metas y actividades en las áreas de gestión gerencial y administrativa.

El presente Informe de Gestión Gerencial consolida los resultados alcanzados para la vigencia 2013 y refleja la situación financiera de la empresa, los avances acumulados en algunas áreas.

El Informe se estructura en tres partes:

1.- En la primera parte, se incluyen los Planes Administrativos de la Gestión de la Gerencia.

2.- En la segunda parte, se incluyen logros en el Aspecto Económico.

3.- Y la tercera parte, corresponde a la Situación Financiera de la entidad, al término del ejercicio contable 2013.

1.- DE LO ADMINISTRATIVO

Vidal Equipamiento S.A. se enfocó durante el año 2013 a redoblar sus esfuerzos administrativos con el fin de aumentar la confianza de sus colaboradores y clientes, además de potenciar la imagen de la compañía en el mercado.

Para lograr sus objetivos, en el 2013 la gerencia de la compañía realizó importantes negociaciones con nuevos clientes y fidelizando a otros.

La estrategia comercial realizada en el 2013 permitió obtener nuevos clientes en el mercado de la seguridad electrónica.

De esta manera, en el 2013 se lograron capturar clientes nuevos para el servicio aumentando la base de clientes.

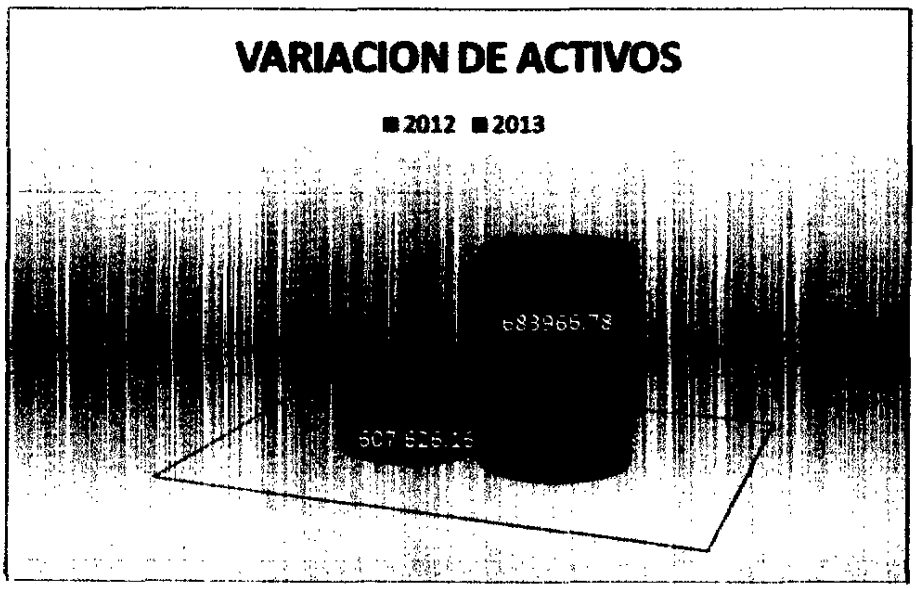
2.- ASPECTO ECONOMICO

El resultado Económico, fue importante, porque logró atender los objetivos de la entidad con todos los requerimientos solicitados por los asociados en los diferentes servicios demandados. E igualmente fueron atendidos casi en su totalidad todos los compromisos económicos adquiridos con los proveedores de bienes y servicios de la entidad.

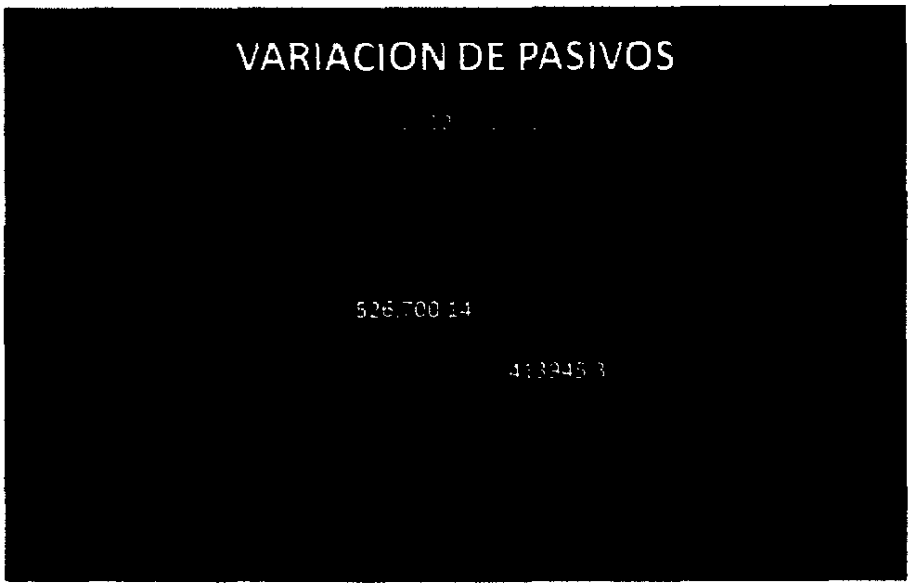
La opinión del Comisario, como resultado de la evaluación efectuada, declara la existencia de confiabilidad, razonabilidad en la información financiera y adecuados sistemas de control interno.

Emitieron sugerencias de mejora, las cuales no comprometen el sistema de control interno.

El valor total de los activos en el año 2013 fue de $ 683.966,78 con relación al año 2012, activo total de $ 607.626,16 hubo un decremento de $ 194.076,12 en valor absoluto y en porcentaje del 12.56 % de incremento real, teniendo presente la inflación del año causado 2,70 %.



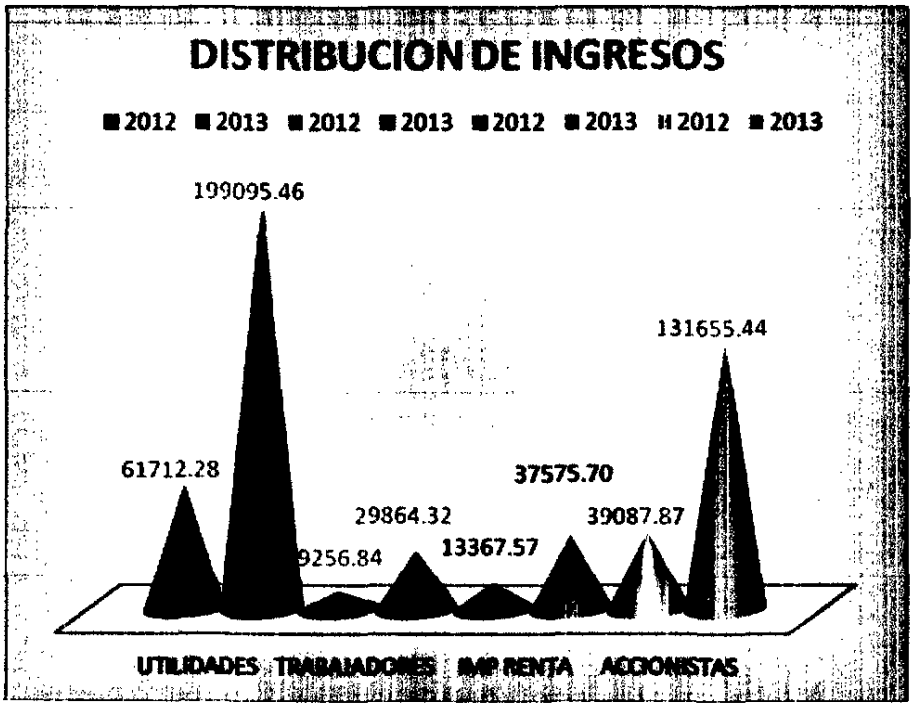
El valor total de los Pasivos en el año 2013 fue de $ 413945.3 con relación al año 2012, con un pasivo total de $ 526700.14 hubo un decremento de $ 112.754,84 en valor absoluto y en porcentaje del 27.24% de decremento real.



La empresa ha sido afectada directamente por nuevas reformas tributarias y laborales contando con estos datos los costos y gastos aumentaran y por ende los margenes de utilidad se reducen, sin embargo cabe recalcar, que a pesar de todos estos inconvenientes que han venido afectando a nuestro entorno, nuestra presencia en el mercado de servicios, no solo se mantiene, sino mas bien todos nuestros esfuerzon se han incrementado para alcanzar mejores resultados, estos pudieron ser mucho mejores, pero hemos sacrificado el obtener mayor rentabilidad, para mantener la caliddad de nuestro servicio, actualizando la tecnologia e incorporando personal administrativo y operativo de mayor capacidad e innovacion.

Por lo antes descrito tenemos los siguientes resultados económicos que sirven como datos comparativos de dos años diferentes.

DESCRIPCION	AÑO	
	2013	2012
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	199.095,46	61712.28
PARTICIPACION DE TRABAJADORES	29.864,32	9256.84
IMP A LA RENTA	37.575,70	13367.57



3.- SITUACION FINANCIERA

Durante el año 2013 el área Financiera desarrolló nuevos planes de trabajo aprobados en reuniones de trabajo gerenciales, a través del cual se agregó valor en aspectos, tales como: financiero, eficacia de controles y procesos, además de la gestión de riesgos.

Las evaluaciones incluyeron entre otros: revisiones a los procesos de: inventarios, comercialización, gestión del abastecimiento, nómina y revisión de la razonabilidad de la información financiera.

SUPERINTEN... JUN 20...
OPERADOR...

A) INDICADORES DE LIQUIDEZ

A través de los indicadores de liquidez se determina la capacidad que tiene la nuestra Empresa para enfrentar las obligaciones contraídas a corto plazo.
En consecuencia más alto es el cociente, mayores serán las posibilidades de cancelar las deudas a corto plazo.

RAZÓN CORRIENTE

Trata de verificar las disponibilidades de la empresa, a corto plazo, para afrontar sus compromisos, también a corto plazo:

Razón Corriente= Activo Corriente/ Pasivo Corriente

RC= 557024.39/ 460113.20
RC= 1.21

Por cada $ 1.00 que tenemos de deuda, tenemos $ 1.21 para cubrir esta obligación.

PRUEBA ÁCIDA

Es un test más riguroso el cual pretende verificar la capacidad de la empresa para cancelar sus obligaciones corrientes pero sin depender de la venta de sus existencias, es decir, básicamente con sus saldos de efectivo, el producto de sus ventas por cobrar y algún otro activo de fácil liquidación diferente a los inventarios.

Prueba Acida= (Activo Corriente – Inventarios) / Pasivo Corriente

PA= (557024.39-169206.95)/ 460113.2
PA= 0.84

Por cada $ 1.00 que tenemos de deuda, podemos cubrir con nuestros equivalentes de efectivo sin tomar en cuenta nuestros inventarios por $ 0.84, para cubrir nuestras obligaciones corrientes.

B) INDICADORES DE ACTIVIDAD

ROTACIÓN DE ACTIVOS FIJOS

La rotación de los activos fijos mide cuantos ingresos me generan los *activos fijos brutos*.

Rotación de activos fijos= Ventas/ Activo fijo bruto

RAF= 1170116.13/ 50006.08
RAF= 23.4

Quiere decir que por cada $ 1,00 que tengo en activos fijos, estos me generan $ 23.40 dólares.

ROTACIÓN DE LOS ACTIVOS TOTALES:

Mide cuanto ingreso me generan los activos totales

Rotación de activos totales= Ventas/ Activo totales brutos

RAT= 1170116.13/ 607626.16
RAT= 1.93

El significado que tiene este indicador es que por cada $ 1.00 que tengo en mis activos, genero unos ingresos de $ 1.93 dólares.

MARGEN NETO (DE UTILIDAD)

Indicador de rentabilidad que se define como la utilidad neta sobre las ventas netas. La utilidad neta es igual a las ventas netas menos el costo de ventas, menos los gastos operacionales, menos la provisión para impuesto de Renta, más otros ingresos menos otros gastos.

Margen neto= Utilidad neta/ Ventas Netas

MN= 58119.85/ 1170116.13
MN= 0.05

Quiere decir que tengo un margen de utilidad neta del 5%

RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO (ROE)

El rendimiento del patrimonio promedio determina la eficiencia de la administración para generar utilidades con el capital de la empresa.

ROE= Utilidad neta/ Patrimonio

ROE= 58119.85/ 80926.02
ROE= 0.72

Por cada $ 1.00 que tengo de mi capital, genero $ 0.72 dólares de ingresos.

RENDIMIENTO DEL ACTIVO (ROA)

El rendimiento del Activo total determina la eficiencia de la administración para generar utilidades con los activos total que dispone la empresa.

ROA= Utilidad neta/ Activo total bruto

ROA= 58119.85/ 607626.16
ROA= 0.10

Es decir que por cada $ 1.00 que dispongo de mis activos totales, genero un ingreso de $ 0.10 dólares.

C) INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

NIVEL DE ENDEUDAMIENTO

El indicador establece el porcentaje de participación de los acreedores dentro de la empresa.

Nivel de endeudamiento= Total pasivo con terceros/ Total activo

NE= 460113.20/ 607626.16
NE= 0.75

Este indicador nos resume que los acreedores están participando en un 75% en la empresa y es un nivel alto.

ENDEUDAMIENTO FINANCIERO

Este indicador establece el porcentaje que representa las obligaciones financieras a corto y largo plazo con respecto a las ventas del periodo.

Endeudamiento financiero= Obligaciones financieras/ Ventas netas

EF=((297464.49+62681.57)/1170119.13
EF=0.31

El porcentaje de obligaciones con instituciones financieras representa el 31% de nuestros ingresos anuales.

D) INDICADORES DE´ LEVERAJE´ O APLACAMIENTO

Estos indicadores, comparan el financiamiento originado de terceros con los recursos de los accionistas, socios o dueños de la empresa, con el fin de establecer cuál de las dos partes está corriendo el mayor riesgo.

- Apalancamiento total= Pasivo total con terceros/ Patrimonio
- Apalancamiento a corto plazo= Total pasivo corriente/ Patrimonio
- Apalancamiento financiero total= Pasivos totales con entidades financieras/ Patrimonio

APALANCAMIENTO TOTAL

APT= 483869.96/ 80926.02
APT= 5.98

Quiere decir que por cada $ 1.00 dólar de nuestros accionistas, el financiamiento de los terceros es de $ 5.98, el mayor riesgo lo tienen los terceros.

APALANCAMIENTO A CORTO PLAZO

APCP= 460113.2/ 80926.02
APCP= 5.69

Por cada $ 1.00 dólar que disponen nuestros accionistas, tenemos por cubrir nuestras obligaciones corrientes por $ 5.69 dentro de un plazo máximo de 1 año.

APALANCAMIENTO FINANCIERO TOTAL

APFT= 360146.06/ 80926.02
APFT= 4.45

Por cada $ 1.00 que dispone la empresa como patrimonio, $ 4.45 dólares, *tenemos por cubrir* obligaciones financieras a corto y largo plazo.

PROPUESTAS EJERCICIO 2013

Para la obtención de mejores resultados por parte de la organización a la que represento me permito sugerir lo siguiente:

- ✓ Capacitación a los colaboradores en toda la estructura orgánica de la empresa.
- ✓ Inversión en calidad del servicio prestado.
- ✓ Inversiones en activos fijos.
- ✓ Optimización de los costos.
- ✓ Y demás que se presenten en el ejercicio propuestos.

SUGERENCIA Y AGRADECIMIENTO

En base a lo expuesto me es grato sugerir que la utilidad del presente periodo sea capitalizada por lo menos en un 50% y la diferencia sea repartida a los accionistas.

Es tdo lo que puedo informar con relación a VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA, en calidad de GERENTE Y REPRESENTANTE LEGAL, no sin antes agradecer a todos los Asociados, a la Junta General de Accionistas, Asesores y a todos nuestros Colaboradores que con su apoyo entusiasta y dedicación responsable permitieron el logro de estos resultados positivos en el ejercicio fiscal 2013.

Juan Fernando Vidal Fiallo
GERENTE GENERAL
VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA

SUPERINTENDENCIA
JUN 20

23956

VIDAL
Equipamiento
Vidalequip Sociedad Anónima

QUITO: Av. 10 de Agosto N37-288 y
Villalengua Edf. INTECA 1er. piso Of. 101
Telf.: 2461-641 • Fax: 2446-808
E-mail: gerencia@vidalequipamiento.com

Quito DM, Junio 04 del 2014

Superintendencia de Compañías
11 JUN. 2014
Oscar
Registro de Sociedades
16h

Señores:
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS

A quien corresponda

*Yo, **Juan Fernando Vidal Fiallo**, con cedula de identidad No. **170645953-2**, **Gerente General y Representante Legal** de **VIDAL EQUIPAMIENTO S. A., RUC 1792150752001 Y NUM DE EXPEDIENTE 160778,** solicito se le permita entregar por mi cuenta y bajo mi responsabilidad. **EL INFORME DE GERENCIA ORIGINAL** correspondiente al ejercicio fiscal **2013,** solicitado por ustedes, al señor **Christian Mauricio Tipan Simbaña**, con cedula de identidad No. **171845733-4**.*

Anticipo mi agradecimiento por la atención que se digne dar a esta,

Atentamente,

Juan Fernando Vidal
C.I. 170645953-2

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
RECIBIDO
10 JUN 2014
Dra. Ma. Isabel Montesinos A.
C.A.U. - QUITO

Inf gerente 13