

VIDAL EQUIPAMIENTO S.A.

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONÓMICO 2017 VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD

ANÓNIMA

Quito, 13 Junio 2018

Señores Junta General de Accionistas.

Reciban ustedes un cordial saludo, me corresponde poner a su consideración el Informe Administrativo, Económico y Financiero año 2017.

Vidal Equipamiento S.A., en el entorno económico y financiero del país, vigilada por la Superintendencia de Compañías, Ministerio de Relaciones laborales, Servicio de Rentas Internas, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y demás organismos de Control, al igual que todas las sociedades y compañías de las mismas características, tienen la obligación de cumplir con lo que establecen las leyes y demás normativa aplicada a la empresa.

Vidal Equipamiento S.A., trabaja constantemente para ser la mejor empresa dentro del servicio de instalaciones de seguridad industrial, reconocida por la calidad de sus servicios, el crecimiento de la rentabilidad económica y financiera, así como otros objetivos referentes al engrandecimiento institucional.

El presente informe incluye logros enfocados a alcanzar la misión y visión empresarial, y se ajusta a los requerimientos institucionales incluyendo las metas y actividades en las áreas de gestión gerencial y administrativa.



A la vez reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y estarán encaminadas al logro integral de los Objetivos, definido en el Estatuto Vigente, en los reglamentos y a fe que se han cumplido, lo cual es altamente satisfactorio.

El presente Informe de Gestión Gerencial consolida los resultados alcanzados en el año 2017 y refleja la situación financiera de la empresa, y todos los avances acumulados en algunas áreas.

El Informe se estructura en tres partes:

- 1.- En la primera parte, se incluyen los Planes Administrativos de la Gestión de la Gerencia.
- 2.- En la segunda parte, se incluyen logros en el Aspecto Económico.
- 3.- Y la tercera parte, corresponde a la Situación Financiera de la entidad, al término del ejercicio contable 2017.

1.- DE LO ADMINISTRATIVO

Todo el tiempo, como compañía estamos tratando de ofrecer el mejor servicio a nuestros clientes y colaboradores ya que constituyen lo más importante de nuestra compañía

La estrategia comercial realizada en el 2017 permitió mantener y obtener nuevos clientes en el mercado de la seguridad electrónica.

De esta manera, en el ejercicio citado, se lograron capturar clientes nuevos para el servicio aumentando la base de clientes.

Las acciones generales del plan de mercadeo este año dieron frutos en los servicios de instalación de equipos de seguridad electrónica en servicios IP, así como el aumento de la base de clientes satisfechos y leales.

La empresa continúa trabajando como en años anteriores sobre 3 ejes principales:



- ✓ Inteligencia del negocio,
- ✓ Desarrollo de productos innovadores.
- ✓ Alianzas estratégicas.

SITUACIÓN INTERNA

Con respecto a la Situación interna de la empresa diré que en lo que respecta a los trabajadores, se siente la unión y la entrega de los trabajadores, ellos se sienten parte importante de la empresa. Nuestro objetivo como empresa siempre ha sido y será crear buenas relaciones de trabajo que nos permitan contar con el apoyo de nuestros colaboradores y mantener solidez en las relaciones del día a día, nuestro objetivo común sigue siendo llegar a ser una empresa sólida en todos los ámbitos.

Frente al capital humano seguimos con las dos acciones importantes durante todo el año, objetivo que se repite año tras año es el programa de actualización, así como la continuidad de algunos beneficios referentes a alimentación, movilización y bono por cumplimiento mensual, esto ha incrementado el bienestar de nuestros colaboradores.

2.- ASPECTO ECONÓMICO

El resultado Económico, en el año 2017 mejoró en relación al año 2016, no fue el que esperábamos, pero pese a que la situación económica del país sigue sin favorecer a las compañías si se logró obtener utilidad y eso es muy positivo porque estamos recuperándonos.

En relación a las ventas del año 2016 y el 2017 tuvo disminución de sus ingresos en un 14.28% es decir, bajo de USD 530.392,18 a USD 456.643.33, la razón es básicamente la misma que el año anterior, este problema se dio porque nuestros clientes por optimizar costos decidieron prescindir de algunos de nuestros servicios pese a que logramos seguir manteniéndoles como clientes las ventas bajaron. debido a la decisión de los clientes seguimos bajando los ingresos en relación a años anteriores.

El valor total de los activos en el año 2016 fue de USD 286.570.24 con relación al año 2017 que fue de \$ 288.844.00 tuvo un aumento del 1,00% que se dio

debido a que las ventas aumentaron y por ende nuestra cartera de clientes, efectivo e inventarios también aumento.

El valor total de los Pasivos en el año 2016 fue de USD 128.660.88 en relación al año 2017 que fue de USD 149.248.23 tuvo un aumento del 13.79% debido a

que las ventas generaron cuentas por pagar a proveedores y a proveedores del exterior

La empresa sigue siendo afectada año con año directamente por nuevas reformas tributarias y laborales, los costos y gastos aumentarán y por ende los márgenes de utilidad se reducen, sin embargo, a pesar de todos estos inconvenientes que han venido afectando a nuestro entorno, nuestra presencia en el mercado de servicios, sigue mateniéndose, este año obtuvimos una utilidad de USD. 7.099.485, seguimos entregando calidad en nuestro servicio y continuamos mejorando en forma continua de la mano con la tecnología.

Por lo antes descrito tenemos los siguientes resultados económicos que sirven como datos comparativos de dos años diferentes. Este comparativo nos permite ver la Utilidad que se obtuvo en relación a la pérdida del año 2016.

DESCRIPCIÓN	AÑO	
	2016	2017
UTILIDAD/PÉRDIDA ANTES DE IMPUESTOS	-43.105,20	7.099.48
PARTICIPACIÓN DE TRABAJADORES	0.00	1.064.92
IMP. A LA RENTA	0.00	3166.66
ANTICIPO IMPUESTO A LA RENTA MAYOR QUE EL IMPUESTO A LA RENTA	- 6. 275,51	-
UTILIDAD/ PÉRDIDA DESPUÉS DE PARTIC. E IMPUESTOS	-49.380,71	2.917.91

3.- SITUACIÓN FINANCIERA

Durante el año 2017 se le dio vital importancia al área Financiera, seguimos año a año con planes de trabajo y este año no ha sido la excepción, estos planes de trabajo nos han permitido mejorar en áreas como: el área financiera, eficacia de controles y procesos, además se puede evaluar la gestión de riesgos.

Las evaluaciones incluyeron entre otros: revisiones a los procesos de: inventarios, comercialización, gestión del abastecimiento, nómina y revisión de la razonabilidad de la información financiera. Estas revisiones trajeron consigo mejoramiento en estas áreas tan importantes.

PROPUESTAS EJERCICIO 2018

Para la obtención de mejores resultados por parte de la organización a la que represento me permito sugerir lo siguiente:

- Seguir con capacitaciones continuas a nuestros trabajadores, sobre todo en el área técnica que son el personal que trabaja directamente con nuestros clientes, el área administrativa también es muy importante porque permite que todo el trabajo de la compañía funcione y de buenos resultados.
- Inversión en Equipos innovadores para el año 2018, no producidos por la Empresa. Ya sean importados o nacionales lo importante es la calidad del producto.
- Optimización de los Costos de Proyectos. En el 2018 nos vamos a concentrar en optimizar los costos de los proyectos con el fin de obtener utilidad y no pérdida.

AGRADECIMIENTO

En base a lo expuesto me es grato comunicar que logramos tener utilidad seguimos en crecimiento y esperamos superar en mayor valor la utilidad obtenida en el 2017.



Es todo lo que puedo informar con relación a VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA, en calidad de GERENTE Y REPRESENTANTE LEGAL, Agradezco a todos los Asociados, a la Junta General de Accionistas, Asesores y a nuestros colaboradores que pese a las dificultades que se presentaron durante el año seguimos de pie para encontrar mejoras y enfrentar los cambios.



Juan Fernando Vidal Fiallo

GERENTE GENERAL

VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA