

INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO ECONOMICO 2014

Quito, Marzo 16 del 2015

Señores Junta General de Accionistas.

Reciban ustedes un cordial saludo, me corresponde poner a su consideración el Informe Administrativo, Económico y Financiero Anual.

Vidal Equipamiento S.A., en el entorno económico y financiero del país, vigilada por la Superintendencia de Compañías, Ministerio de Relaciones laborales, Servicio de Rentas Internas, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y demás organismos de Control, al igual que todas las sociedades y compañías de las mismas características, tienen la obligación de cumplir con lo que establecen las leyes y demás normativa aplicada a la empresa.

Vidal Equipamiento S.A., trabaja constantemente para ser la mejor empresa dentro del servicio de instalaciones de seguridad industrial, reconocida por la calidad de sus servicios, el crecimiento de la rentabilidad económica y Financiera, así como otros objetivos referentes al engrandecimiento institucional.

El presente informe incluye logros enfocados a alcanzar la misión y visión empresarial, y se ajusta a los requerimientos institucionales incluyendo las metas y actividades en las áreas de gestión gerencial y administrativa.

A la vez reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y estarán encaminadas al logro integral de los Objetivos, definido en el Estatuto Vigente, en los reglamentos y a fe que se han cumplido, lo cual es altamente satisfactorio.

El presente Informe de Gestión Gerencial consolida los resultados alcanzados para la vigencia 2014 y refleja la situación financiera de la empresa, y todos los avances acumulados en algunas áreas.

El Informe se estructura en tres partes:

- 1.- En la primera parte, se incluyen los Planes Administrativos de la Gestión de la Gerencia.
- 2.- En la segunda parte, se incluyen logros en el Aspecto Económico.
- 3.- Y la tercera parte, corresponde a la Situación Financiera de la entidad, al término del ejercicio contable 2014.

1.- DE LO ADMINISTRATIVO

Vidal Equipamiento S.A. se enfocó durante el año 2014 a redoblar sus esfuerzos administrativos con el fin de aumentar la confianza de sus colaboradores y clientes, además de potenciar la imagen de la compañía en el mercado.

Para lograr sus objetivos, La Gerencia de la compañía realizó importantes negociaciones con nuevos clientes y fidelizando a otros.

La estrategia comercial realizada en el 2014 permitió mantener y obtener nuevos clientes en el mercado de la seguridad electrónica.

De esta manera, en el ejercicio citado, se lograron capturar clientes nuevos para el servicio aumentando la base de clientes.

Las acciones generales del plan de mercadeo buscaron lograr que la oferta de valor de Vidal Equipamiento S.A. se reposicionara en los servicios de instalación de equipos de seguridad electrónica en servicios IP, así como el aumento de la base de clientes satisfechos y leales.

Para ello, la empresa comenzó a trabajar sobre 3 ejes principales:

- ✓ Inteligencia del negocio,
- ✓ Desarrollo de productos innovadores.
- ✓ Alianzas estratégicas.

SITUACIÓN INTERNA

Con respecto a la Situación interna de la empresa diré que en lo que respecta a los trabajadores, estos se sienten parte de la empresa y que nuestro objetivo es el de crear una buena expectativa con relación al apoyo de nuestros colaboradores y mantener solidez en las relaciones del día a día, el objetivo común es el de llegar a ser una empresa solida en todos los ámbitos, y uno de los principales es de contar con colaboradores que nos ayuden a cumplir con este objetivo para el engrandecimiento de la compañía.

Frente al capital humano se realizaron dos acciones importantes durante el año, que fueron el programa de actualización, así como la continuidad de algunos beneficios referentes a alimentación, movilización y bono por cumplimiento mensual, que incrementa el bienestar de nuestros colaboradores.

No obstante el constante crecimiento de la competencia, que en los últimos años ha ampliado su cobertura y su capacidad de servicios similares, no han mermado nuestras metas de tiempo y calidad, definidas para el proceso de nuevos servicios, por el contrario, se siguen mejorando, conservando una alta oportunidad y aceptación en la entrega de nuevos servicios a nuestros clientes.

En su proceso de vigilancia y control, la administración dio respuesta con oportunidad en la entrega de información a los diferentes entes de control gubernamental.

2.- ASPECTO ECONOMICO

El resultado Económico, fue importante, porque logró atender los objetivos de la entidad con todos los requerimientos solicitados por los asociados en los diferentes servicios demandados. E igualmente fueron atendidos casi en su totalidad todos los compromisos económicos adquiridos con los proveedores de bienes y servicios de la entidad.

La opinión del Comisario, como resultado de la evaluación efectuada, declara la existencia de confiabilidad, razonabilidad en la información financiera y adecuados sistemas de control interno.

Emitieron sugerencias de mejora, las cuales no comprometen el sistema de control interno.

El valor total de los activos en el año 2013 fue de \$ 683.966,78 con relación al año 2014, activo total de \$ 385.882.11 hubo un decremento de \$ 298.084,67 en valor absoluto y en porcentaje del 43.58 % de decremento real, teniendo presente la inflación del año causado 3,67 %.



El valor total de los Pasivos en el año 2013 fue de \$ 481.385,30 con relación al año 2014, con la reducción del pasivo por un valor de \$ 156.771,93, hubo un decremento de \$ 324.613,37 en valor absoluto y en porcentaje del 67.43% de decremento real.



La empresa ha sido afectada directamente por nuevas reformas tributarias y laborales contando con estos datos los costos y gastos aumentarían y por ende los márgenes de utilidad se reducen, sin embargo cabe recalcar, que a pesar de todos estos inconvenientes que han venido afectando a nuestro entorno, nuestra presencia en el mercado de servicios, no solo se mantiene, sino más bien todos nuestros esfuerzos se han incrementado para alcanzar mejores resultados, estos pudieron ser mucho mejores, pero hemos sacrificado el obtener mayor rentabilidad, para mantener la calidad de nuestro servicio, actualizando la tecnología e incorporando personal administrativo y operativo de mayor capacidad e innovación.

Por lo antes descrito tenemos los siguientes resultados económicos que sirven como datos comparativos de dos años diferentes.

DESCRIPCION	AÑO	
	2013	2014
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS	199.095,46	42974.96
PARTICIPACION DE TRABAJADORES	29.864,32	6446.24
IMP A LA RENTA	37.575,70	16921.01



3.- SITUACION FINANCIERA

Durante el año 2014 el área Financiera desarrolló nuevos planes de trabajo aprobados en reuniones de trabajo gerenciales, a través del cual se agregó valor en aspectos, tales como: financiero, eficacia de controles y procesos, además de la gestión de riesgos.

Las evaluaciones incluyeron entre otros: revisiones a los procesos de: inventarios, comercialización, gestión del abastecimiento, nómina y revisión de la razonabilidad de la información financiera.

PROPUESTAS EJERCICIO 2015

Para la obtención de mejores resultados por parte de la organización a la que represento me permito sugerir lo siguiente:

- Capacitación a los colaboradores en toda la estructura orgánica de la empresa.
- Inversión en Equipos innovadores para el año 2015, no producidos por la Empresa.
- Optimización de los Costos de Proyectos.
- Aumento en el Precio del servicio de la modalidad Día a Día.
- Y demás que se presenten en el ejercicio 2015 propuesto.

SUGERENCIA Y AGRADECIMIENTO

En base a lo expuesto me es grato sugerir que la utilidad del presente periodo sea capitalizada por lo menos en un 10% y la diferencia sea repartida a los accionistas.

Es todo lo que puedo informar con relación a VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA, en calidad de GERENTE Y REPRESENTANTE LEGAL, no sin antes agradecer a todos los Asociados, a la Junta General de Accionistas, Asesores y a todos nuestros Colaboradores que con su apoyo entusiasta y dedicación responsable permitieron el logro de estos resultados positivos en el ejercicio fiscal 2014.



Juan Fernando Vidal Fiallo
GERENTE GENERAL

VIDAL EQUIPAMIENTO VIDALEQUIP SOCIEDAD ANÓNIMA