ASPROC CÍA. LTDA.

INFORME DEL GERENTE GENERAL

AÑO FISCAL 20

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
25 ABR. 2012
OPERADOR 5
QUITO

MARCELO ALVAREZ H. **12 DE ABRIL DE 2012**

El año 2011, la empresa mantuvo las divisiones de Servicios Administrativos, de Soluciones empresariales y de Soluciones Inteligentes, dejando a la división de calidad inactiva.

En la División de Servicios Administrativos, se mantuvo la atención a los clientes logrados en el 2010, entregando servicios tanto en el área contable y financiera como en el soporte informático, en algunos casos con personal a tiempo parcial y en otros con participación completa mientras se solucionaban los problemas diagnosticados.

Las ventas logradas en ésta división fueron de 122.461.50 dólares frente a 160.000 dólares presupuestados. Se logró el 76.53% del objetivo

La división de Soluciones empresariales se caracterizó por alta demanda de tiempo relacionado con las implementaciones contratadas en el 2010 y por el deseo de que el cliente esté satisfecho con el producto comprado y con la implementación y soporte ofrecido por la empresa.

Las ventas logradas en esta división ascienden a 102.164.31 dólares frente a 240.000 dólares presupuestados, Se logró el 42.57% del objetivo. El año 2011 se dio prioridad a las implementaciones en curso, como se expuso anteriormente.

En la división de Soluciones Inteligentes se realizó un esfuerzo comercial enfocado a desarrollar a la empresa en la comercialización e instalación de Cámaras IP, así como equipos de networking y accesorios. Se contrató personal y se estableció un plan de acercamiento a clientes potenciales. Se contrataron algunos proyectos pequeños, no al nivel esperado.

Las ventas logradas en esta división fueron de 13.761 dólares frente a un presupuesto de 100.000 dólares, Se logró el 13.7% del objetivo.

La división de Sistemas de Calidad se decidió suspenderla por cuanto el proveedor de software Colombiano no realizó el esfuerzo de fortalecimiento del producto ni brindo el soporte esperado para desarrollar el mercado ecuatoriano. Hasta lograr un nuevo proveedor o redefinir acciones esta división queda inactiva.

los resultados finales del año arrojan una utilidad antes de impuestos y participaciones de $ 19.192,15 y la utilidad neta del año es de $ 12.486.03

Para el año 2011 se establece un presupuesto de $ 525.000,00 dólares compuesto por $ 220.000 en productos ERP; $ 154.000 en Asesoría Administrativa e informática y $ 150.000 en Soluciones Tecnológicas.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
25 ABR. 2012
OPERADOR 5
QUITO

Un agradecimiento a todas las personas que apoyaron en el año 2011 y que al momento contribuyen incondicionalmente para su fortalecimiento.

MARCELO ALVAREZ H.
GERENTE GENERAL