

INFORME ANUAL DEL GERENTE A LOS SOCIOS DE TESSUTIDILANA S.A.

Señores socios, en mi calidad de Gerente de la Empresa TESSUTIDILANA S.A., conforme a lo establecido en los estatutos sociales, cumpro con informarles sobre la gestión realizada durante el ejercicio económico del año 2017.

Situación de la Empresa

Durante el período 2017, se dio al cumplimiento a los objetivos que se trazaron, el cual ha se ha demostrado en un crecimiento de la empresa, buscando estabilidad de negocio; siendo esto posible al desempeño de todos los colaboradores que conforman TESSUTIDILANA S.A.

En este ejercicio económico nos enfocamos a generar nuevas expectativas de negocios con el crecimiento de nuevos productos y búsqueda de nuevos clientes, demostrando así que la venta de los productos comercializados sean de buena y alta calidad.

Referente al cumplimiento de la administración, esta se ha efectuado con responsabilidad y agilidad, pudiendo denotar lo siguiente:

1. Mantener los bienes ofrecidos con precios competitivos de acuerdo al mercado.
2. Mantener un seguimiento adecuado de ventas.
3. Con respecto a lo laboral, se ha cumplido conforme lo estipulan los reglamentos que los exige el IESS y otras entidades de control, se ha llevado un correcto manejo en el cumplimiento de obligaciones y presentación de reportes; los beneficios que brindan los entes de control son utilizados por el personal que labora en la empresa.

Situación Financiera de la Empresa

Después de realizar el proceso y seguimientos de los movimientos de la empresa, puedo mencionar que los siguientes movimientos tantos de la presentación de los estados financieros, con corte diciembre 2017:

ACTIVOS	2.062.429,83
PASIVOS	1.553.315,21
PATRIMONIO	509.114,62

INGRESOS	1.166.425,40
COSTOS Y GASTOS	1.076.537,64
UTILIDAD	89.887,76

La utilidad generada, es el objetivo principal de los accionistas y de la empresa para seguir generando nuevas opciones de negocio en la comercialización de nuevos productos.

A través de los movimientos, puedo mencionar los siguientes factores positivos:

- Atención efectivo a todos los clientes
- Mantener una adecuada comunicación con clientes de ventas al por mayor
- Gestión y seguimiento de cobranzas
- Cuidar la fidelidad de los clientes.
- Un adecuado y aprovechamiento en el manejo de personal, en todas las áreas tanto administrativas y ventas.

Menciono los factores negativos:

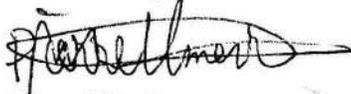
- Incremento en aranceles, con respecto a los bienes importados

Hasta la fecha de la presentación del presente informe, no existen valores que alteren o modifiquen los resultados presentados anteriormente.

Sin comentarios adicionales, informo de la gestión realizada.

Quito, 23 de abril de 2018

Atentamente,



Pierre Nmeir
TESSUTIDILANA S.A.
GERENTE