



Quito, 31 de Marzo del 2014.

Señores Superintendencia de Compañías
Quito
Asunto: Informe del Gerente General, Periodo 2013
Presente.-

Por medio de la presente pongo en conocimiento de los señores accionistas las principales acciones tomadas durante el año 2013 en la empresa Ecuasalvar S.A.

Los resultados económicos para la compañía en este periodo no han sido lo esperado a pesar del alto nivel de importaciones que se produjeron en el 2013. Durante este año la compañía llegó al máximo nivel histórico de movimiento de importación y compras a proveedores del extranjero.

Se realizaron varias importaciones FOB de telas de punto de algodón peinado durante el año 2013. Todas desde el puerto del Callao en Perú. Las cargas ingresaron en contenedores de 20 pies y de 40 pies HC, estando en muchos momentos del año la bodega en su máxima capacidad. Se buscaron alianzas con proveedores extranjeros a fin de garantizar los inventarios en nuestras bodegas y poder atender con mayor eficiencia a nuestra cartera a nivel nacional. El año 2013 estuvo marcado por el aumento de los inventarios y el incremento de tipo de tejidos de punto para la comercialización. La calidad, como desde el inicio de la compañía, fue el punto más importante a destacar al momento de tomar decisiones de compra en el exterior.

Adicionalmente, realizo la compra de un vehículo para el transporte y distribución de textiles en la ciudad de Quito. Se tenían muchos problemas en la contratación de personal para el transporte lo que nos volvía menos eficientes.

Por otra parte, realizamos una exportación de telas de punto a Venezuela en el primer semestre del año y a petición de la aduana nos matriculamos como exportadores a Venezuela luego de la presentación de todos los requisitos previos.

Durante el año 2013 no existieron utilidades en la empresa debido a que se realizaron gastos de infraestructura y compra de vehículo para mejorar la distribución. Por otra parte y a fin de tener una alta rotación de inventarios se le dio mayor importancia a la venta en volumen antes que a tratar de obtener altos márgenes, en el mercado textil ecuatoriano no hay muchos márgenes debido al tipo de mercado y la competencia. Adicionalmente los márgenes entre los valores de compra y los vendidos no fueron altos ya que en el mercado internacional se dio un aumento en los valores de las materias primas textiles, lo que se reflejó en la nula utilidad de nuestra empresa para este periodo. Para el año 2014 se están tomando correctivos a fin de revertir esta situación de pérdida contable y poder continuar con nuestras operaciones de manera normal, poder pagar mayor cantidad de dinero a nuestros proveedores en el extranjero, mantener niveles óptimos de inventario y salir de este bache.



En síntesis somos una empresa posesionada en el mercado desde el 2009 con la mejor calidad de telas de punto del mercado, el 2014 se proyecta en ser austero y con restricciones en el gasto para poder optimizar nuestra rentabilidad y estabilizarnos.

Sin otro particular me despido.

Ecuasalvar S.A.
Carlos Javier Vargas
GERENTE