

Quito 17 de marzo del 2014

INFORME DE GERENCIA INDUSTRIAS LICAUCHO CIA. LTDA.

PERIODO FISCAL: Del 1ro de enero al 31 de diciembre del 2013

Señores Socios de **INDUSTRIAS LICAUCHO CIA. LTDA.**, me permito poner en conocimiento de Ustedes y de esta Junta para análisis y aprobación: El Informe de actividades y los correspondientes Estados financieros para dar cumplimiento a los Artículos: 123,124 y 125 de la Ley de Compañías, en el periodo 1ro de enero al 31 de diciembre del 2013.

PARTE I: De las Actividades

1.-Durante el año anterior, se presentó un cambio de accionistas en el mes de marzo, quedando el capital de Industrias Licaucho, conformado de la siguiente forma:

Sr. Aldo Cunalata Lara	US\$	2,00	en acciones
Cucasa Cia. LTda.	US\$	49.998,00	en acciones

Cabe señalar que en el mes de marzo se nombró como Presidente de la Compañía al Sr. Miguel Angel Cunalata Díaz.

Las buenas relaciones Obrero-Patronal en Industrias Licaucho han permitido mantener un equilibrio, entre las fuerzas de trabajo y los dueños del Capital. Por esta razón no ha existido problemas de orden legal con los señores empleados y trabajadores.

2.- He de señalar que en el año económico objeto del presente informe hemos tenido una utilidad neta de \$13.239,98; y si comparamos la utilidad del 2012 \$ 2.852,60 con la del 2013 \$ 13.239,98 tenemos un incremento del 364,14%.

3.- Considero importante destacar algunos indicadores financieros para que puedan analizar la situación de la Empresa.

3.1.- **De la Liquidez de la compañía.**- Debo manifestar que la capacidad de Pago de la Empresa es del orden del 3.22%, liquidez razonable para satisfacer obligaciones a corto plazo sin dificultad.

3.2.- **Índice de Endeudamiento.**- el mismo es del orden del 0.71% que pertenece a los dueños de la Empresa y el 0.41 % a terceras personas como: proveedores, IESS sueldos de trabajadores.

3.3.- **Rentabilidad Patrimonial.**- Por ultimo he dejado este indicador, para señalar que el mismo es de 0.59% .

4.- Con respecto a Actividades de Gestión, cabe señalar que hemos podido atender los requerimientos de nuestros clientes importantes: Comercial Kywi, Plasticos Rival y Tubertor, para consolidarnos como un proveedor indispensable para ellos; cabe señalar que estos clientes representan el 60% de nuestra ventas mensuales.

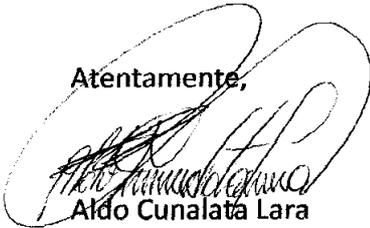
PARTE II: Conclusiones.-

Debido a la gran demanda de moqueta y perfiles, la producción se ha concentrado más a estos productos, sin embargo queda pendiente la elaboración de matrices para la fabricación de cauchos para pedales de bicicleta; un proyecto importante que la Compañía está emprendiendo para atender a las exigencias de un importante cliente como es el Estado.

PARTE III: Recomendaciones.-

Para el próximo año queremos expandir nuestro campo de trabajo, por lo cual hemos adquirido un torno; el mismo que servirá para prestar servicios que de manera frecuente solicitan nuestros clientes; cabe resaltar que si somos aceptados como proveedores de cauchos para pedales, nuestro volumen de ventas subiría de manera considerable; ante lo cual solicitamos hacer todo lo posible por cumplir con las exigencias requeridas.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Aldo Cunlata Lara', is written over a large, light-colored circular stamp or watermark.

Aldo Cunlata Lara
GERENTE