

ERFOLG CIA LTDA

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 07 de abril del 2017

ENTORNO EMPRESARIAL

El año 2016 se agudizó el problema económico fruto de la caída del petróleo más una serie de decisiones económicas que lo que han hecho es afectar a la industria en general, lo anterior sumado a que el dólar se apreció en estos dos últimos años han ocasionado prácticamente que muchas empresas a nivel nacional se encuentren al borde de la quiebra nivel.

Los índices de inflación, relacionados con el comportamiento de la economía ecuatoriana en los tres últimos años, son como sigue:

Diciembre 31	Índice de inflación anual
2016	1.12%
2015	3.38%

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

El año 2016 al igual que el año 2015 fue un año que impactó fuertemente la economía de muchas empresas lo que ocasionó que prácticamente muchas empresas ya no decidan proveer de uniformes para el personal y por ende afectar de manera radical a la Compañía.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante el año 2016 hemos acatado fielmente las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados a buscar un espacio en el mercado nacional, posicionamiento de la Compañía, sostenimiento de las operaciones en condiciones adversas, y mejoramiento en los estándares de calidad y servicio; sin embargo no ha sido posible llegar a tener una mejoría.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que los resultados de la Compañía durante el presente período fue una pérdida de USD 25.21, por lo cual se propone que el valor de las pérdidas acumuladas sean absorbidas con las utilidades acumuladas y resultados acumulados de niif y reservas.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2015

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2017:

- 1.- Una vez que se absorban las pérdidas existentes para mantener a la Compañía habilitada.
- 2.- Diseñar un plan de trabajo que permita la consecución de clientes nuevos o potenciales.
- 3.- Conseguir alianzas estratégicas que permitan en principio mantenerse en el mercado y adicionalmente crecer financieramente.

Agradezco la confianza que los señores Socios me dispensaron durante el año 2016, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2017 se alcanzará los objetivos y metas propuestos por la Administración.

Atentamente,



Esteban Chediak
GERENTE GENERAL