

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL

2008-04-30

A los señores Accionistas de
DISTRIBUIDORA DITONI QUITO S.A.

Conforme a las disposiciones vigentes en la Ley de Compañías, presento mi informe con relación a los resultados de mi gestión en DISTRIBUIDORA DITONI QUITO S.A. Por el ejercicio económico correspondiente al año 2007.

El periodo económico está comprendido entre el 1º de Enero al 31 de Diciembre 2007.

Las inversiones y gastos se han manejado de acuerdo a los presupuestados, tratando de reducir al mínimo los costos operativos. Durante este año se han hecho adquisiciones de vehículos para la distribución de nuestros productos, como de equipos para el área de sistemas, para mejorar los procesos informáticos y administrativos – financieros de la empresa.

A continuación detallo los aspectos relevantes del área comercial.

1. Durante el ejercicio 2007, hemos mejorado los resultados respecto al año 2006, atribuimos nuestro resultado positivo a una estrategia enfocada a una mayor cobertura de ventas.
2. Las ventas se incrementaron en un 17.7% respecto al año 2006, debido al incremento de nuestra fuerza de ventas y las decisiones oportunas que hemos tomado en cuanto a estrategias de mercado.
3. Nuestra meta para el año 2008 es tener un crecimiento en ventas superior al 14.1% respecto al año 2007, para lograr este objetivo tenemos planificado crear nuevas rutas de ventas en la ciudad de Quito y sucursales, con lo que lograremos incrementar las ventas y tener un mayor número de clientes; así como la distribución de productos nuevos.
4. Con la finalidad de dar mayor soporte al numeral tres, se tiene planificado implementar un sistema de venta en línea con la adquisición de un software denominado BM PEDIDOS; lo que agilizará la toma de pedidos, puesto que una de las bondades que brinda, es ingresar directamente el pedido a nuestro sistema desde el establecimiento del cliente.
5. Para mejorar el sistema de despachos de bodega, se contratará una empresa especializada en logística, lo que indiscutiblemente contribuirá a un eficiente manejo y rotación de nuestros inventarios.
6. En cuanto a inversiones para el año 2008, se tiene planificado adquirir 11 camiones, 4 para aumentar y 7 para renovar la flota. Así mismo se renovará y aumentará los equipos electrónicos para la toma de pedidos de acuerdo a las exigencias del nuevo software para toma de los mismos.

Atentamente,



Ing. Galo Granizo Cedeno
Representante Legal

