



INFORME DE GERENCIA GENERAL AÑO 2012

Cumpliendo a lo establecido en la Resolución No. 92-1-4-3-0013 de 18 de Septiembre de 1992, publicado en el Registro oficial No. 44 del 13 de octubre de 1992, que contiene el Reglamento para la presentación de los informes anuales de los Administradores a las juntas Generales, a continuación, presento el siguiente

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2012

En el mes de Marzo, el día 19 del 2012 se cumple un año de operaciones es decir nos encontramos al momento en las regiones costa, sierra y oriente y prácticamente se siguen cumpliendo las expectativas y metas hasta el momento, considerando que al ser una Comercializadora nueva se haya llegado a tener ya 11 Estaciones de Servicio a nivel nacional.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

DISPENGAS COMERCIALIZADORA S.A., se trazó como objetivo fundamental para el ejercicio económico en análisis, el establecimiento de procedimientos adecuados para la captación y crecimiento de la comercializadora, puesto que la inclusión del mayor número de Estaciones de Servicios a la Red de Dispengas seguirá siendo la meta, inclusive crecer en los segmentos de distribución a otros sectores, iniciando con el Sector Industrial.

Se ha mantenido el cumplimiento estricto a las disposiciones impartidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía durante la gestión del año 2012 cuyas gestiones se han efectuado dentro de la observancia de la Ley y de los Reglamentos respectivos.

Debe insistirse en el aspecto económico especialmente, que al momento el mercado (captación de Estaciones de Servicio) se sigue manejando principalmente en el otorgamiento de créditos a las Estaciones de Servicio montos que en los mejores de los casos son de \$ 5.000 a \$6.000 dólares elevándose hasta montos entre \$50.000 y \$80.000 dólares, solicitando que además éstos sean cobrados mediante la facturación del combustible con descuentos de 1 y 2 centavos por galón y otros inclusive se les otorgue como bono no reembolsable valores similares.

Por tal razón, nos hemos visto con un obstáculo y desventaja para la captación de las Estaciones frente a otras Comercializadoras, dadas las circunstancias en que al momento la Compañía no cuenta con mayor liquidez para brindar este servicio tan solicitado por los propietarios de Estaciones de Servicio.

Pese a esta dificultad, inclusive limitación en lo que respecta a movilidad para visitas que son necesarias a nivel Nacional, a continuación me permito detallar algunas de las Estaciones de Servicio que estarían dispuestas a formar parte de la Red mediante créditos a entregarles:



ESTACION	UBICACION	OBSEQUIO/PRESTAMO	MONTO SOLICITUD
SALVAGGIO	QUEVEDO		
BEJUCAL	VINCES	PRESTAMO	USD 7.000
MARACAIBO	GUAYAQUIL	PRESTAMO TEMPORAL	USD 15.000
VENTANAS	VENTANA		
PONCIANO	QUITO		
EL TERMINAL	LATACUNGA		
CORAZON DE JESUS	ALAUQUEZ		
SAN LAZARO	BABAHOYO		10.000

Cabe señalar manifestar e indicar que por parte del Sr. Mancheno se ha recibido la mayor parte de gestión, apoyo económico con la cual también se ha podido manejar y enfrentar los múltiples gastos inclusive recién considerados por las Entidades Pertinentes, así como Seguros, Cambios de Imagen entre otros.

3.- INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS

Durante el año 2012, se debe señalar que DISPENGAS COMERCIALIZADORA S.A. se encuentra al día en todas sus obligaciones (SRI, EP-PETROECUADOR, IESS, ARCH, M.AMBIENTE, SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS, MUNICIPIO)

Es así que todas las operaciones se desarrollaron con normalidad y dentro del marco legal y el respeto a las disposiciones de los Organismos Superiores.

Así también las múltiples gestiones que se efectúan y se ejecutan al día son diversas y positivas, entre esas están el aumento de cupo que son un problema cuando la Estación de Servicio deja de comprar, la gestión en la Arch para las calibraciones aumento de cupo verificación y distribución del combustible, la gestión de cobro a los clientes impuntuales, o las dificultades o situaciones que se les pueda presentar a las Estaciones de Servicio.

4.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DEL RESULTADO OBTENIDO DEL EJERCICIO ECONOMICO 2012

Durante el ejercicio económico en análisis y considerando se produjo una utilidad, mínima pero se empieza a ver los resultados de este gran trabajo conjunto que se lleva a cabo, sin dejar de recordar que jamás la COMERCIALIZADORA inició sus operaciones con el Proyecto que fue aprobado por la ARCH, lo cual representó un inicio de ventas por un volumen aproximado de 700.000 glns mensuales.

Así también me permito adicionar, igualmente la COMERCIALIZADORA ha asumido en su totalidad los diferentes pagos por las emisiones de las garantías bancarias a favor de EP-PETROECUADOR, valores que notablemente restan disponibilidad que pudiere ser destinado para la captación de nuevas Estaciones de Servicio, igualmente restando para obtener al fin del ejercicio mayor utilidad.

Debo recalcar e insistir en que por parte del Accionista mayoritario Sr. Mancheno se llegó a realizar el aumento de Capital acorde a lo que fue señalado y aprobado por todos los accionistas, siendo a diferencia del resto de accionistas que llegaron a hacerlo de forma parcial o simplemente a no hacerlo,



por lo que en eso si hago énfasis en hacer notar a los señores accionistas que son aportaciones que benefician directamente en el crecimiento de la compañía, inclusive acelerando una mayor utilidad en la compañía ya que son valores que reiterando lo antes dicho serían utilizados para captaciones de Estaciones que acrecentarían el volumen de venta por tanto mayor ganancia.

Entre otros estos fondos (pequeño incremento de capital) se necesitan principalmente para crear fondo rotativo que sirva de reserva para las diferentes eventualidades que puedan surgir, como son (temporadas de invierno) baja la compra del combustible y al dejar de comprar ese cupo se pierde siendo casi imposible el poder recuperar dicho volumen, por lo que de cierta manera nosotros como Comercializadora podríamos seguir comprando y dependiendo del cliente inclusive otorgarle unos días más de crédito, otro motivo que se puede dar es el estado de vacaciones en el sector estudiantil ya sea costa o sierra también se da el efecto de baja de combustible; necesitándose así también un fondo que se pueda conjuntamente jugar con el fondo del incremento de capital para captaciones de Estaciones de Servicio.

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Se recomienda a la Junta General de Accionistas que determine el mejor sistema para financiar los proyectos para captación de Estaciones de Servicios, considerando que desde un inicio DISPENGAS S.A. no contó con un capital operativo y que a través de la Gerencia sólo se pueden realizar actividades de administración.

Debo hacer énfasis en lo que respecta a la captación de Estaciones de Servicio en que hace falta mayor cubrimiento económico, así como también una mejor logística que facilite el reconocimiento, seguimiento al cliente, como es un vehículo, ya que este negocio no se basa en una o dos visitas generalmente esto requiere de más de tres visitas, así como también un flujo que lo podamos manejar para otorgamiento de préstamos cobrables vía facturación, de darse esta entrega, inmediatamente nos veremos con mayor número de Estaciones.

En resumen debo concluir diciendo que pese a estos obstáculos económicos fue un año exitoso en el que hemos llegado a contar ya con once Estaciones de Servicio, manteniéndonos como una de las comercializadoras caracterizadas por un excelente servicio y beneficio que mantiene complacida a la Red, lo cual nos beneficia ya que somos referidos por los ya clientes afiliados, asegurándonos que para el año 2013 contaremos con un mayor número de Estaciones de Servicio que están al momento en nuestra Red. Cabe señalar que pese a que el día de hoy se cumplen dos años de operaciones de la Comercializadora, contamos con un buen número de Estaciones en referencia a las otras Comercializadoras que están en el mercado más ocho años y se encuentran aún con cinco seis siete, como es el caso de Petrocondor, Dispetrol, Tecplus, entre otras.



Con gran agrado y positivismo me permito indicar a los señores Accionistas que hemos iniciado ya con la recopilación y tramitación necesaria para la calificación al sector primeramente industrial, lo cual será de un notable aumento de ventas por tal ingreso económico, siendo este un sector que mayormente no necesita de egresos en la atención ya que no incurriremos en el gasto de cambio de imagen, de uniformes etc, valores que igualmente restan nuestras utilidades

7.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO

Adjunto al presente informe, entrego los estados financieros correspondientes al ejercicio 2012, el mismo que presenta una utilidad de USD\$ 89,24 dólares americanos.

Atentamente,

Econ. Wilson López C.
GERENTE GENERAL
AÑO 2012