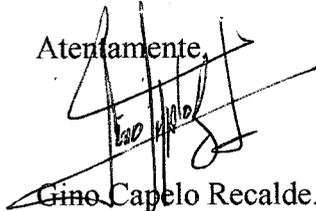


Dentro del rubro de Costos, durante el año 2013, las cuentas más significativas fueron: la de importación de Hilo, por un valor de \$ 755.824,28, que incluyó la importación de poliéster por \$ 162.222,51; la compra de hilo nacional por \$ 228.070,48 y la de Servicio de Tintura por \$ 343.739,34. En los Gastos Operacionales, las cuentas de sueldos y salarios, comisiones, beneficios sociales y depreciaciones, son las más representativas.

Para el presente año 2014, será necesario seguir realizando importación de Hilo, con el fin de tener una producción de calidad a menor costo que el mercado y de esta manera incrementar las Ventas, mediante contacto directo con los compradores antiguos y una búsqueda permanente de nuevos clientes; dar crédito hasta 90 días.

Agradezco por la confianza depositada en mi gestión como Representante Legal de GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía, Ltda., y ratifico mi compromiso para cumplir con los objetivos propuestos para el ejercicio 2014.

Atentamente,



Gino Capelo Recalde.

GERENTE GENERAL

GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda.

INFORME DE GERENCIA

Quito, 7 de Marzo del 2014

Señores Socios:
GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda..
Presente.-

Señores Socios:

En mi calidad de Gerente de la GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda. y en cumplimiento de lo dispuesto por la ley y estatutos de la compañía, presento a consideración de la Junta General de Socios, el Informe correspondiente al Ejercicio Económico comprendido entre el 1 de Enero y el 31 de Diciembre del 2013.

Durante el ejercicio 2013 la compañía cumplió a cabalidad con todas sus obligaciones laborales, Societarias y Tributarias, necesarias para un buen funcionamiento de la empresa.

Los Estados Financieros que conocerá esta Junta reflejan la realidad económica de la Compañía al 31 de diciembre del 2013.

Todos los documentos reposan en los archivos de la compañía, mismos que están a su disposición cuando lo estimen necesario.

La empresa, en el período Enero-Diciembre 2013, como ingresos por ventas gravadas obtuvo \$ 1518.362,54, correspondiendo el 31,68% a venta de Hilo y el 68,32 % a la venta de Tela. Como pueden observar, hubo un incremento de ventas en relación al 2012 en un 51.61% y esto se debió a la ampliación del mercado, a la venta de la importación del hilo poliéster (el 21% del total de las ventas de hilo). Para mantener calidad a menor precio se priorizó la utilización del hilo importado en la producción y venta de tela.

Durante el año 2013, los meses de ventas que sobrepasaron \$ 150.000,00, fueron Agosto y Noviembre, mientras que en Enero, Marzo y Septiembre las ventas fueron menores a \$ 110.000,00. En los 7 meses restantes las ventas tuvieron un promedio de \$ 124.921,87.

Hay que considerar que estas ventas se las hace a crédito, con un plazo de hasta 90 días, pudiéndose observar en el rubro de Cuentas por Cobrar que al 31 de diciembre registró un valor de \$ 170.316,53.

Se generó una utilidad contable, antes de la participación para los trabajadores e impuestos anuales de \$ 115.879,46.