

160 441

INFORME DE GERENCIA

Quito, 26 de Marzo del 2010

Señores Socios:
GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda..
Presente.-

Señores Socios:

En mi calidad de Gerente de la GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda. y en cumplimiento de lo dispuesto por la ley y estatutos de la compañía, presento a consideración de la Junta General de Socios, el informe correspondiente al Ejercicio Económico comprendido entre el 1 de Enero y el 31 de Diciembre del 2009.

Durante el ejercicio 2009 la compañía cumplió a cabalidad con todas sus obligaciones laborales, Societarias y Tributarias, necesarias para un buen funcionamiento de la empresa.

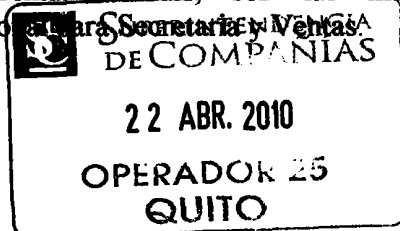
Los Estados Financieros que conocerá esta Junta reflejan la realidad económica de la Compañía al 31 de diciembre del 2009.

Todos los documentos reposan en los archivos de la compañía, mismos que están a su disposición cuando lo estimen necesario.

La empresa, en el período Enero-Diciembre 2009, obtuvo ingresos por ventas y otras rentas gravadas de \$ 308.547,80 correspondiendo el 52,08% a venta de Hilo, el 47,32 % a la venta de Tela y el 0,6% a otros ingresos.

Durante el año en mención las ventas fueron incrementándose progresivamente a partir del mes de Marzo, llegando a su punto más alto en los meses de Septiembre y Octubre (cerca de \$ 40.000,00 cada mes). Considerando que, en el segundo semestre del año 2008, recién se constituyó la empresa, el alcanzar un promedio de ventas de \$ 25.712,00 es muy significativo. Estos ingresos permitieron cubrir los costos y gastos, que ascendieron a un total de \$ 308.547,80, generando una utilidad, antes de la participación para los trabajadores e impuestos, de \$ 2.111,14.

Dentro del rubro de Costos, durante el año 2009, las cuentas más significativas fueron: la de importación de Hilo, que se realizó por cinco ocasiones y por un valor de \$ 213.250,80, la de Costos Directos e Indirectos que incluye la elaboración y tintura de tela, la compra de materia prima local, etc.. En los Gastos Operacionales, las cuentas de sueldos, salarios, beneficios sociales y otras remuneraciones, son las más representativas por cuanto fue necesario contratar personal para la Secretaría y Ventas.



160441

Para cumplir con las metas planteadas, en relación a las Ventas, fue necesario efectuar la compra de un vehículo, mediante un préstamo personal que me dio el Banco de Pichincha. Además, se obtuvo un préstamo de la Sra. Fabiola Carrera por \$ 30.000,00 para mantener liquidez en la empresa.

Para el presente año 2010, se tiene como metas incrementar las Importaciones de Hilo y por consiguiente las Ventas, mediante contacto directo con los compradores antiguos y buscar nuevos clientes; dar crédito hasta 90 días y ofrecer los mejores productos del mercado.

Agradezco por la confianza depositada en mi gestión como Representante Legal de GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía, Ltda., y ratifico mi compromiso para cumplir con los objetivos propuestos para el ejercicio 2010.

Atentamente,



Gino Capelo Recalde.
GERENTE GENERAL
GCAPTELAS Y REPRESENTACIONES Cía. Ltda.

