

INFORME DE GERENCIA

16040

Quito, 30 de Marzo del 2007

**Señores
ACCIONISTAS DE IMPORTADORA COMERCIAL OCHOA "S.A."
Presente**

De mi consideración:

Pongo en conocimiento de ustedes el Informe de Gerencia, correspondiente al ejercicio económico del año 2006

1. En el año 2006 se cumplieron los siguientes objetivos:

- Hemos diversificado e incrementado la gama de productos comercializado por ICO a nuestros Distribuidores a nivel nacional.
- Para da una mejor atención a nuestros clientes nos cambiamos a un local con instalaciones más funcionales ubicándonos en un lugar estratégico de la ciudad de Quito
- Se realizo un curso de capacitación dirigidos al personal técnico, a ejecutivos de ventas y gerentes de empresas de seguridad que mantenemos en nuestro registro de clientes. Este curso fue dictado por LA ASOCIACION PARA LATINOAMERICA "ALAS" con Instructores Internacionales, este curso fue realizado en el mes de Agosto.

2. EN LO ADMINISTRATIVO:

- Se procedió al cambio parcial del equipo de computación de la empresa, por desgaste y depreciación propios de su actividad.

3. EN LO LEGAL Y FISCAL:

Se procedió de acuerdo a la ley el reparto del 15% de utilidades a todos los trabajadores amparados en el código de trabajo, igualmente se procedió al pago del 25% del impuesto

a la renta; impuestos de Ley y Retenciones en la Fuentes en las fechas establecidas por las entidades de Control

No se ha podido entregar dividendos a los accionistas, se lo hará en fecha predeterminada.

No se ha podido recuperar cartera de clientes morosos, por desconocimiento de direcciones.

5. EN LO FINANCIERO:

Haciendo un análisis comparativo con el año 2006, podemos apreciar la situación económica de la empresa durante el ejercicio del año 2006:

	2005	2006	INCREMENTO
VENTAS	\$1'246.082.30	1'154.441.17	-7.00%
COSTOS / GASTOS	1'205.169,42	1'149.820,47	-5.00%

En el año 2006 nuestra empresa terminó con índices de:

SOLVENCIA :

La empresa tiene del 61% esto significa que la empresa tiene una disponibilidad de \$ 1.61 para atender cada dólar de sus deudas a corto plazo. Lo que le indica que la empresa tiene confiabilidad para cubrir sus obligaciones inmediatas.

INDICE DE LIQUIDEZ O PRUEBA ACIDA:

La empresa tiene 0.02 centavos de dólares por cada dólar de deuda, este índice indica en forma más real la capacidad que la empresa tiene para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

INDICE DE ENDEUDAMIENTO:

La empresa esta financiada por tercero el 73%. Es decir por cada dólar de activo 0.73 pertenece a terceros.

RECOMENDACIONES: se ha sugerido a los accionistas de la empresa lo siguiente:

- Que la entrega de la mercadería por parte de nuestros proveedores sean oportunas y que se ajusten a los tiempos de llegada establecidos.
- Otorgarnos créditos con plazos de acuerdo a nuestras necesidades y líneas de crédito con tasas lo mas bajas posibles.

- Buscar en el exterior productos similares a los que importamos, con buena tecnología y con precios más bajos, en lo posible, para ser los más competitivos en el mercado nacional

PROYECCIONES AÑO 2007

- Seguiremos realizando eventos de capacitación con la participación de instructores nacionales e internacionales en los segmentos de CTV y Controles de Accesos.
- Mantendremos en nuestra actividad como una empresa seria, confiable y de respaldo para nuestros clientes a nivel nacional.
- Seguiremos con la capacitación al personal administrativo y ventas de la empresa
- El crecimiento esperado para este período, dada las condiciones económicas y financieras que atraviesan el país, estimamos un 21%.
- A Quito se le asignará el 65% de las ventas totales para llegar al objetivo antes - indicado. Esto quiere decir, que las ventas para el año 2006 serán de \$ 1.400.000.00.
- Plantear otras alternativas en la forma de comercializar nuestros productos, que estén acordes a la realidad económica del país.

Atentamente,

Rosario Miño Inaño

ROSARIO MIÑO
GERENTE GENERAL
ICO S.A.