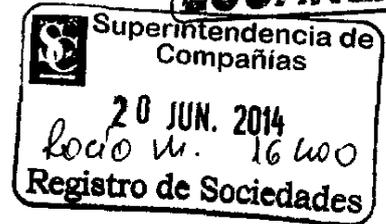


25391

ESCANEAR



Oficio Nro. GC-SIC-004

Quito, 18 de junio de 2014.

Quito

Señores

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

Ciudad.-

534

De mi consideración:

Auto.

Yo, Carlos Mario Cardona Velasco, portador de la C.I. 1721917357, en mi calidad de Representante Legal de la Empresa **MAZMOTORS S.A.**, con Número de Registro Único de Contribuyentes **1792142792001** y expediente No. **160360**, en respuesta al requerimiento recibido por correo el 04 de junio del presente según Razón: TR-MITE NO. 22582, adjunto el Informe de auditoría del año 2013.

Por la atención que dé a la presente, anticipo mis agradecimientos.

Atentamente,


Carlos Mario Cardona Velasco
REPRESENTANTE LEGAL
C.I. 1721917357



Sra. Adela Villacís V.
C.A.U. - QUITO

Adj.:- Copia Simple de Nombramiento de Representante Legal
- Copia de cédula y papeleta de votación.

MAZMOTORS S.A.

**ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL
2013**

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Informe de los auditores independientes	1
Estado de situación financiera	3
Estado de resultado integral	4
Estado de cambios en el patrimonio	5
Estado de flujos de efectivo	6
Notas a los estados financieros	7

Abreviaturas:

NIC	Normas Internacionales de Contabilidad
NIIF	Normas Internacionales de Información Financiera
SRI	Servicio de Rentas Internas
US\$	U.S. dólares
IVA	Impuesto al Valor Agregado

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los señores Accionistas de
Mazmotors S.A.:

Informe sobre los estados financieros

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Mazmotors S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2013 y los correspondientes estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha y un resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Gerencia por los estados financieros

La gerencia de la Compañía es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF, y del control interno determinado por la gerencia como necesario para permitir que la preparación de los estados financieros estén libres de errores materiales, debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros basados en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con normas internacionales de auditoría. Dichas normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener certeza razonable de si los estados financieros están libres de errores materiales.

Una auditoría comprende la realización de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y revelaciones presentadas en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de error material en los estados financieros debido a fraude o error. Al efectuar esta evaluación de riesgo, el auditor toma en consideración los controles internos relevantes para la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la Compañía a fin de diseñar procedimientos de auditoría apropiados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de que las políticas contables utilizadas son apropiadas y de que las estimaciones contables hechas por la gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los referidos estados financieros presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la posición financiera de Mazmotors S.A. al 31 de diciembre del 2013, el resultado de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF.

Asunto de énfasis

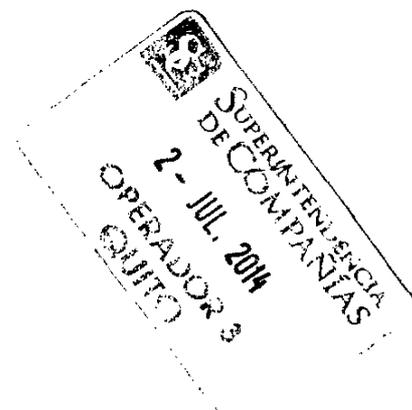
Sin calificar nuestra opinión informamos que tal como se explica con más detalle en la Nota 1, Mazmotors S.A. es una subsidiaria de Corporación Maresa Holding S.A., razón por la cual, los estados financieros adjuntos están incorporados en los estados financieros consolidados de su controladora preparados de acuerdo a NIIF y sobre los cuales se emite un informe de auditoría por separado.

Otro asunto

Los estados financieros de Mazmotors S.A. por el año terminado el 31 de diciembre del 2012, fueron examinados por otros auditores, quienes emitieron una opinión sin salvedades el 31 de julio del 2013.

Deloitte & Touche
Quito, Mayo 2, 2014
Registro No. 019

Rodrigo López
Rodrigo López
Socio
Licencia No. 22236



MAZMOTORS S.A.

**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

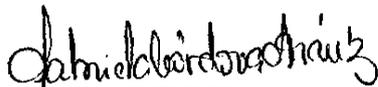
<u>ACTIVOS</u>	<u>Notas</u>	Diciembre 31,	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
		(en U.S. dólares)	
ACTIVOS CORRIENTES:			
Efectivo y bancos	4	1,226,009	1,442,171
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	5	7,269,969	8,819,449
Inventarios	6	2,685,550	7,148,080
Activos por impuestos corrientes	11	108,921	224,259
Otros activos	7	<u>13,113</u>	<u>15,704</u>
Total activos corrientes		<u>11,303,562</u>	<u>17,649,663</u>
ACTIVOS NO CORRIENTES:			
Propiedades y equipo	8	1,801,520	1,955,009
Activos intangibles		83,022	227,355
Impuesto a la renta diferido	11	17,960	25,311
Otros activos	7	<u>97,775</u>	
Total activos no corrientes		<u>2,000,277</u>	<u>2,207,675</u>
TOTAL ACTIVOS		<u>13,303,839</u>	<u>19,857,338</u>

Ver notas a los estados financieros


Carlos Mario Cardona Velasco
Gerente General

<u>PASIVOS Y PATRIMONIO</u>	<u>Notas</u>	Diciembre 31,	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
		(en U.S. dólares)	
PASIVOS CORRIENTES:			
Préstamos	9	4,286,409	5,383,593
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	10	6,379,831	11,812,550
Pasivos por impuestos corrientes	11	197,575	120,061
Obligaciones acumuladas	13	<u>275,605</u>	<u>256,749</u>
Total pasivos corrientes		<u>11,139,420</u>	<u>17,572,953</u>
PASIVOS NO CORRIENTES:			
Obligaciones por beneficios definidos y total pasivos no corrientes	14	<u>187,671</u>	<u>314,330</u>
Total pasivos		<u>11,327,091</u>	<u>17,887,283</u>
PATRIMONIO:			
Capital social	16	3,000,000	3,000,000
Reserva legal		66,173	66,173
Reserva facultativa		453,930	453,930
Déficit acumulado		<u>(1,543,355)</u>	<u>(1,550,048)</u>
Total patrimonio		<u>1,976,748</u>	<u>1,970,055</u>
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO		<u>13,303,839</u>	<u>19,857,338</u>

Ver notas a los estados financieros


 CPA María Gabriela Córdova
 Contadora

MAZMOTORS S.A.

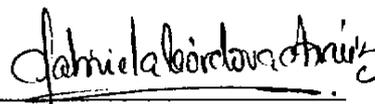
**ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

	<u>Notas</u>	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
INGRESOS	17,21	81,706,762	55,441,364
COSTO DE VENTAS	18,21	(74,069,127)	(49,562,682)
MARGEN BRUTO		7,637,635	5,878,682
Gastos de administración	18	(5,727,673)	(5,085,487)
Gastos de ventas	18	(1,317,964)	(499,374)
Costos financieros	19	(1,020,529)	(1,080,987)
Otros ingresos, neto		<u>604,548</u>	<u>769,734</u>
UTILIDAD (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		<u>176,017</u>	<u>(17,432)</u>
Menos gasto por impuesto a la renta:	11		
Corriente		389,059	332,195
Diferido		<u>7,351</u>	<u>61,734</u>
Total		<u>396,410</u>	<u>393,929</u>
PÉRDIDA DEL AÑO		<u>(220,393)</u>	<u>(411,361)</u>
OTRO RESULTADO INTEGRAL			
<i>Partidas que no se reclasificarán posteriormente a resultados:</i>			
Nuevas mediciones de obligaciones por beneficios definidos y otro resultado integral del año, neto de impuestos	14	<u>227,086</u>	<u>(63,344)</u>
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO		<u>6,693</u>	<u>(474,705)</u>

Ver notas a los estados financieros



Carlos Mario Cardona Velasco
Gerente General



CPA María Gabriela Córdoba
Contadora

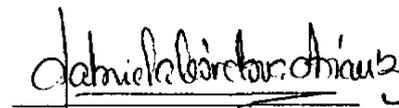
MAZMOTORS S.A.

**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

	<u>Capital social</u>	<u>Reserva legal</u>	<u>Reserva facultativa</u>	<u>Déficit acumulado</u> <u>Pérdidas</u> ... (en U.S. dólares) ...	<u>Adopción por primera vez</u>	<u>Total</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2011	3,000,000	66,173	453,930	(1,023,216)	(52,127)	2,444,760
Pérdida del año, restablecida				(411,361)		(411,361)
Otro resultado integral del año				(63,344)		(63,344)
Saldos al 31 de diciembre del 2012, restablecido	3,000,000	66,173	453,930	(1,497,921)	(52,127)	1,970,055
Pérdida del año				(220,393)		(220,393)
Otro resultado integral del año				227,086		227,086
Saldos al 31 de diciembre del 2013	<u>3,000,000</u>	<u>66,173</u>	<u>453,930</u>	<u>(1,491,228)</u>	<u>(52,127)</u>	<u>1,976,748</u>

Ver notas a los estados financieros


Carlos Mario Cardona Velasco
Gerente General


CFA María Gabriela Córdoba
Contadora

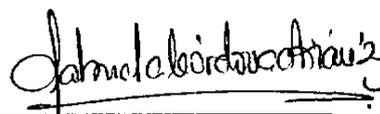
MAZMOTORS S.A.

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
FLUJOS DE EFECTIVO DE (EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN:		
Recibido de clientes	81,961,669	55,375,612
Pagos a proveedores y a empleados	(79,605,680)	(57,053,004)
Intereses pagados	(991,068)	(1,067,523)
Impuesto a la renta	(497,980)	(362,425)
Otros ingresos neto	<u>579,527</u>	<u>756,270</u>
 Flujo de efectivo neto proveniente de (utilizado en) actividades de operación	 <u>1,446,468</u>	 <u>(2,351,070)</u>
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN:		
Adquisición de propiedades y equipo	(366,912)	(916,546)
Precio de venta de propiedades y equipo	6,846	4,290
Adquisición de activos intangibles	<u> </u>	<u>(60,602)</u>
 Flujo de efectivo neto utilizado en actividades de inversión	 <u>(360,066)</u>	 <u>(972,858)</u>
FLUJO DE EFECTIVO DE (EN) ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO:		
Incremento (disminución) de préstamos y flujo neto de efectivo proveniente de (utilizado en) actividades de financiamiento	<u>(1,302,564)</u>	<u>3,721,367</u>
EFFECTIVO Y BANCOS:		
Incremento (disminución) neto durante el año	(216,162)	397,439
Saldos al comienzo del año	<u>1,442,171</u>	<u>1,044,732</u>
 SALDOS AL FIN DEL AÑO	 <u>1,226,009</u>	 <u>1,442,171</u>

Ver notas a los estados financieros


Carlos Mario Cardona Velasco
Gerente General


CPA María Gabriela Córdova
Contadora

MAZMOTORS S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

1. INFORMACIÓN GENERAL

Mazmotors S.A. se constituyó en la ciudad de Quito el 2 de enero del 2008, con el objetivo de dedicarse a la compra-venta y comercialización de vehículos y repuestos y a la prestación de servicios de taller; inició sus operaciones en agosto del 2008. La Compañía es subsidiaria directa de Corporación Maresa Holding S.A., entidad ecuatoriana que posee el 99.99% de su capital social.

La oficina principal de la Compañía está ubicada en la Av. de los Granados E11-67 y las Hiedras, en la ciudad de Quito.

La Compañía comercializa principalmente vehículos y repuestos de marcas Mazda, Chrysler y FIAT, los cuales son adquiridos a sus compañías relacionadas. Distrivehic Distribuidora de Vehículos S.A. (desde el mes de junio del 2013) y Manufacturas Armaduras y Repuestos Ecuatorianos S.A. Maresa (hasta el mes de junio del 2013).

La Compañía durante los últimos años ha generado pérdidas recurrentes y al 31 de diciembre del 2013 alcanzó un déficit acumulado por US\$1.5 millones; por lo que, la Administración ha reforzado el área comercial y de marketing con el fin de incrementar la comercialización y servicios postventa de vehículos y repuestos y así lograr el volumen de ventas adecuado para soportar la estructura de costos de la Compañía.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el personal total de la Compañía alcanza 172 y 168 empleados respectivamente.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la Administración de la Compañía.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

2.2 Bases de preparación - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y o de revelación en los estados financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las mediciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros:

- 2.3 **Efectivo y bancos** - Corresponde principalmente a depósitos en efectivo en cuentas corrientes.
- 2.4 **Inventarios** - Son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. Son valuados al costo promedio ponderado. Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia, la cual es determinada en función de un análisis de la posibilidad real de utilización en la venta.
- 2.5 **Propiedades y equipo**

2.5.1 **Medición en el momento del reconocimiento** - Las partidas de propiedades y equipo se miden inicialmente por su costo.

El costo de propiedades y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento.

2.5.2 **Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo** - Después del reconocimiento inicial, las propiedades y equipo son registradas al costo menos la depreciación acumulada.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

2.5.3 **Método de depreciación y vidas útiles** - El costo de propiedades y equipo se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación se presentan las principales partidas de propiedades y equipo y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

<u>Ítem</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Vehículos	5
Muebles, enseres y equipos de oficina	10
Equipo	3 - 10
Herramientas electromecánicas	10
Equipos de computación	3
Adecuaciones	4 - 13

2.5.4 Retiro o venta de propiedades y equipo - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

2.6 Activos intangibles

2.6.1 Activos intangibles adquiridos de forma separada - Son registrados al costo menos la amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

2.6.2 Método de amortización y vidas útiles - La amortización de los activos intangibles se carga a resultados sobre sus vidas útiles utilizando el método de línea recta.

Se estima que el valor residual de todos los activos intangibles de la Compañía son igual a cero.

A continuación se presentan los activos intangibles y las vidas útiles utilizadas en el cálculo de la amortización:

<u>Ítem</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Software	3
Licencias	10

2.7 Deterioro del valor de los activos tangibles e intangibles - Al final de cada período, la Compañía evalúa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo o unidad generadora de efectivo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna).

Las pérdidas y reversiones por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

2.8 Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

2.8.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

2.8.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

2.8.3 Impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

2.9 Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

2.10 Beneficios a empleados

2.10.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las nuevas mediciones, que comprenden las ganancias y pérdidas actuariales, se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro resultado integral, en el período en que se producen. El reconocimiento de las ganancias y pérdidas actuariales en otro resultado integral se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del período.

2.10.2 Participación a trabajadores - La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

2.11 Arrendamientos - Se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

SUPERINTENDENCIA
DE COMPANIAS
2 - JUL 2014
GERADOR 3
SMTC

- 2.11.1 La Compañía como arrendataria** - Los arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento.
- 2.12 Reconocimiento de ingresos** - Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.
- 2.12.1 Venta de bienes** - Se reconocen cuando la Compañía transfiere los riesgos y beneficios, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes; el importe de los ingresos y los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad y es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción.
- 2.12.2 Prestación de servicios** - Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros, siempre y cuando el importe de los ingresos ordinarios y costos incurridos puedan valorarse con fiabilidad.
- 2.13 Costos y gastos** - Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.
- 2.14 Compensación de saldos y transacciones** - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma o al valor razonable legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

- 2.15 Activos financieros** - Todos los activos financieros se reconocen y dan de baja a la fecha de negociación cuando se realiza una compra o venta de un activo financiero y son medidos inicialmente al valor razonable, más los costos de la transacción.

Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad al costo amortizado y se presentan en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimientos originales inferiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que se presentan como activos corrientes.

La Compañía clasifica sus activos financieros en cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los instrumentos financieros. La Administración determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

- 2.15.1 Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar** - Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro.

2.15.2 Deterioro de activos financieros al costo amortizado - Los activos financieros que se miden al costo amortizado, son probados por deterioro al final de cada periodo.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de provisión. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de provisión se reconocen en el estado de resultados.

2.15.3 Baja de un activo financiero - La Compañía da de baja un activo financiero únicamente cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfiera de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero.

2.16 Pasivos financieros - Los instrumentos de deuda son clasificados como pasivos financieros de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual.

Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.16.1 Pasivos financieros medidos al costo amortizado - Se reconocen inicialmente a su costo, neto de los costos que se hayan incurrido en la transacción. Posteriormente, se miden a su costo amortizado y cualquier diferencia entre los fondos obtenidos (neto de los costos necesarios para su obtención) y el valor del reembolso, se reconoce en el estado de resultados durante la vida del acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

2.16.2 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar - Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.16.3 Baja de un pasivo financiero - La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones.

2.17 Normas nuevas y revisadas sin efecto material sobre los estados financieros

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de normas nuevas y revisadas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), efectivas a partir del 1 de enero del 2013.

Modificaciones a la NIC 1 - Presentación de partidas en otro resultado integral

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado por primera vez las modificaciones a la NIC 1- Presentación de partidas en otro resultado integral. Las modificaciones de la NIC 1 conservan la opción de presentar el resultado del período y otro resultado integral en un único estado o en dos estados separados pero consecutivos. Sin embargo, las modificaciones a la NIC 1 requieren que las partidas de otro resultado integral sean agrupadas en dos categorías: (a) las partidas que no serán reclasificadas posteriormente al resultado del ejercicio, y (b) las partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período cuando se cumplen determinadas condiciones. El impuesto sobre la renta de las partidas de otro resultado integral se asignarán sobre la misma base, y estas modificaciones no cambian la opción de presentar partidas de otro resultado integral antes de impuestos o después de impuestos. Las modificaciones se han aplicado de forma retrospectiva, y por lo tanto, la presentación de partidas de otro resultado integral se han modificado para reflejar los referidos cambios. Aparte de los cambios de presentación antes mencionados, la aplicación de las modificaciones a la NIC 1 no dan lugar a ningún impacto en el resultado del período, la utilidad integral y el resultado integral total.

NIC 19 - Beneficios a los empleados (revisada en el 2012)

En el año 2013, la Compañía ha aplicado la NIC 19 - Beneficios a los Empleados (revisada en el 2012) y las enmiendas consiguientes, por primera vez.

La NIC 19 (revisada en el 2012) cambia la contabilización de los planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. El cambio más importante se refiere a la contabilización de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos. Las modificaciones requieren el reconocimiento de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos cuando se producen, y por lo tanto eliminan el método de la "banda de fluctuación" permitida por la versión previa de la NIC 19, y acelera el reconocimiento de los costos de servicios pasados. Adicionalmente, todas las ganancias y pérdidas actuariales (nuevas mediciones) se reconocen inmediatamente en otro resultado integral. Estos cambios han tenido un impacto en los importes reconocidos en el resultado del período y otro resultado integral en años anteriores. Adicionalmente, la NIC 19 (revisada en el 2012) introduce algunos cambios en la presentación del costo por beneficios definidos incluyendo extensas revelaciones adicionales.

El efecto de la aplicación de la NIC 19 en el año 2012 fue disminuir la pérdida del año en US\$63 mil y disminuir el otro resultado integral por el mencionado importe.

La Administración de la Compañía considera que la aplicación de las normas nuevas y revisadas durante el año 2013, detalladas anteriormente, no han tenido un efecto material sobre la posición financiera de la Compañía, los resultados de sus operaciones o sus flujos de efectivo.

2.18 Normas nuevas y revisadas emitidas pero aún no efectivas - La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y activos financieros	Enero 1, 2014

NIIF 9 Instrumentos financieros

La NIIF 9 emitida en noviembre del 2009, introdujo nuevos requisitos para la clasificación y medición de activos financieros. Esta norma se modificó en octubre del 2010, la cual incluyó los requisitos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como su baja en los estados financieros.

Requisitos claves de la NIIF 9:

- El reconocimiento y medición de los activos financieros que se clasifican dentro del alcance de la NIC 39 - Instrumentos Financieros se reconocerán posteriormente a su costo amortizado o valor razonable.
- En la medición de los pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados, la NIIF 9 requiere que el importe generado por cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del referido pasivo, se presente en otro resultado integral, a menos que, el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otro resultado integral genere una asimetría contable en el resultado del período. Los cambios en el valor razonable atribuible al riesgo de crédito de un pasivo financiero no son posteriormente reclasificados a utilidad o pérdida. Según la NIC 39, la totalidad del importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como valor razonable con cambios en resultados se presenta en la cuenta de resultados.

Modificaciones a la NIC 32 - Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Las modificaciones de la NIC 32 clarifican los requisitos requeridos para la compensación de los activos financieros y pasivos financieros.

La Administración anticipa que la aplicación de las normas detalladas anteriormente y que serán adoptadas en los estados financieros de la Compañía en los períodos futuros no tendrán un impacto significativo sobre los importes de los activos y pasivos y las revelaciones de la Compañía.

3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

A continuación se presentan las estimaciones y juicios contables críticos que la administración de la Compañía ha utilizado en el proceso de aplicación de los criterios contables:

- 3.1 **Deterioro de activos** - A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en períodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

- 3.2 **Provisiones para obligaciones por beneficios definidos** - El valor presente de las provisiones para obligaciones por beneficios a definidos depende de varios factores que son determinados en función de un cálculo actuarial basados en varios supuestos. Estos supuestos utilizados para determinar el valor presente de estas obligaciones incluye una tasa de descuento. Cualquier cambio en los supuestos impacta en el valor en libros de las provisiones de estos beneficios.

El actuario contratado por la Compañía para realizar el cálculo actuarial, utiliza la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y de rotación al final de cada año reportados por la Administración de la Compañía. La tasa de descuento es la tasa de interés que debe ser utilizada para determinar el valor presente de los flujos futuros de caja estimados que se esperan a ser requeridos para cumplir con la obligación de estos beneficios.

Las obligaciones por prestaciones definidas de la Compañía se descuentan a una tasa establecida por referencia a las tasas de mercado al final del período considerando los bonos del gobierno. Se requiere un juicio significativo al establecer los criterios para bonos a ser incluidos en la población de la que se deriva la curva de rendimiento.

- 3.3 **Estimación de vidas útiles de propiedades y equipo** - La estimación de las vidas útiles y el valor residual se efectúan de acuerdo a lo mencionado en la Nota 2.5.3.

- 3.4 **Impuesto a la renta diferido** - La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. EFECTIVO Y BANCOS

Un resumen de efectivo y bancos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Efectivo	140	626,984
Bancos	<u>1,225,869</u>	<u>815,187</u>
Total	<u>1,226,009</u>	<u>1,442,171</u>

5. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Un resumen de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Cuentas por cobrar comerciales:</i>		
Clientes locales	6,542,927	8,197,718
Compañías relacionadas (Nota 21)	429,552	108,354
Provisión para cuentas dudosas	<u>(313,801)</u>	<u>(166,884)</u>
Subtotal	6,658,678	8,139,188
<i>Otras cuentas por cobrar:</i>		
Anticipos a proveedores:		
Compañías relacionadas (Nota 21)	361,183	315,740
Proveedores locales	113,967	250,285
Empleados	4,723	11,141
Otros	<u>131,418</u>	<u>103,095</u>
Total	<u>7,269,969</u>	<u>8,819,449</u>

La Compañía ha reconocido una provisión para cuentas dudosas por el 100% de todas las cuentas por cobrar con una antigüedad de 360 días o más debido a que la experiencia histórica establece que las cuentas por cobrar vencidas a más de 360 días no son recuperables. La provisión se realiza en base a un análisis individual de la cartera de clientes y en consideración a que la Compañía no mantiene ningún tipo de garantía sobre estos saldos.

Antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas: Un detalle de la antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas pero no deterioradas es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
60-90 días	5,830,876	366,653
90-120 días	<u>401,960</u>	<u>213,199</u>
Total	<u>6,232,836</u>	<u>579,852</u>
Antigüedad promedio (días)	<u>135</u>	<u>90</u>

Cambios en la provisión para cuentas dudosas: Los movimientos de la provisión para cuentas dudosas fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	166,884	106,975
Provisión del año	<u>146,917</u>	<u>59,909</u>
Saldos al fin del año	<u>313,801</u>	<u>166,884</u>

La concentración del riesgo de crédito es limitada debido a que la base de clientes es larga e independiente.

6. INVENTARIOS

Un resumen de inventarios es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Vehículos	1,526,694	6,210,512
Respuestos	1,128,884	924,213
Otros	63,847	47,230
Provisión para obsolescencia	<u>(33,875)</u>	<u>(33,875)</u>
Total	<u>2,685,550</u>	<u>7,148,080</u>

Durante los años 2013 y 2012, los costos de los inventarios reconocidos como costo fueron de US\$72.2 millones y US\$47.9 millones respectivamente.

Cambios en la provisión para obsolescencia: Los movimientos de la provisión para obsolescencia fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	33,875	141,582
Provisión del año		5,425
Reversión	<u> </u>	<u>(113,132)</u>
Saldos al fin del año	<u>33,875</u>	<u>33,875</u>

7. OTROS ACTIVOS

Un resumen de otros activos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Seguros	13,113	15,704
Garantías	<u>97,775</u>	<u> </u>
Total	<u>110,888</u>	<u>15,704</u>
<i>Clasificación:</i>		
Corriente	13,113	15,704
No corriente	<u>97,775</u>	<u> </u>
Total	<u>110,888</u>	<u>15,704</u>

ESPACIO EN BLANCO

8. PROPIEDADES Y EQUIPO

Un resumen de propiedades y equipo es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo	3,989,149	2,434,586
Depreciación y amortización acumulada	<u>(2,187,629)</u>	<u>(479,577)</u>
Total	<u>1,801,520</u>	<u>1,955,009</u>
<i>Clasificación:</i>		
Adecuaciones	1,273,184	1,398,688
Equipo	334,837	363,464
Equipos de computación	61,211	58,902
Vehículos	49,065	75,626
Muebles y enseres	37,307	39,725
Equipos de oficina	12,212	15,658
Herramientas electromecánicas	2,590	2,946
Construcciones en curso	<u>31,114</u>	<u> </u>
Total	<u>1,801,520</u>	<u>1,955,009</u>

ESPACIO EN BLANCO

Los movimientos de propiedades y equipo fueron como sigue:

	<u>Adecuaciones</u>	<u>Equipo</u>	<u>Equipo de computación</u>	<u>Vehículos</u> ... (en U.S. dólares) ...	<u>Muebles y enseres</u>	<u>Equipo de oficina</u>	<u>Herramientas electro Mecánicas</u>	<u>Construcciones en curso</u>	<u>Total</u>
<u>Costo:</u>									
Saldos al 31 de diciembre del 2011	891,642	454,717	110,322	171,051	51,027	14,567	1,530	4,300	1,699,156
Adquisiciones	629,474	135,958	57,983	59,085	21,742	8,625	3,679		916,546
Ventas y/o retiros	<u>(8,506)</u>	<u>(6,863)</u>	<u>(6,863)</u>	<u>(145,010)</u>	<u>(12,967)</u>	<u>(1,811)</u>	<u>(1,659)</u>	<u>(4,300)</u>	<u>(181,116)</u>
Saldos al 31 de diciembre del 2012	1,521,116	582,169	161,442	85,126	59,802	21,381	3,550		2,434,586
Adquisiciones	227,734	30,307	38,002	36,149	3,606			31,114	366,912
Ventas y/o retiros			<u>(640)</u>	<u>(62,180)</u>					<u>(62,820)</u>
Ajustes y reclasificaciones	<u>1,250,471</u>								<u>1,250,471</u>
Saldos al 31 de diciembre del 2013	<u>2,999,321</u>	<u>612,476</u>	<u>198,804</u>	<u>59,095</u>	<u>63,408</u>	<u>21,381</u>	<u>3,550</u>	<u>31,114</u>	<u>3,989,149</u>
<u>Depreciación acumulada:</u>									
Saldos al 31 de diciembre de 2011			(75,715)	(7,458)	(12,298)	(3,804)	(6)		(262,895)
Gasto por depreciación	(551,886)	(54,228)	(33,440)	(10,664)	(7,008)	(1,806)	(410)		(659,442)
Ventas y/o retiros				8,622					8,622
Ajustes	<u>429,458</u>	<u>(863)</u>	<u>6,615</u>		<u>(771)</u>	<u>(113)</u>	<u>(188)</u>		<u>434,138</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2012	(122,428)	(218,705)	(102,540)	(9,500)	(20,077)	(5,723)	(604)		(479,577)
Gasto por depreciación	(353,238)	(58,934)	(35,586)	(14,662)	(6,024)	(3,446)	(356)		(472,246)
Ventas y/o retiros			313	14,132					14,445
Ajustes y reclasificaciones	<u>(1,250,471)</u>		<u>220</u>						<u>(1,250,251)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2013	<u>(1,726,137)</u>	<u>(277,639)</u>	<u>(137,593)</u>	<u>(10,030)</u>	<u>(26,101)</u>	<u>(9,169)</u>	<u>(960)</u>		<u>(2,187,629)</u>
Saldos netos al 31 de diciembre del 2013	<u>1,273,184</u>	<u>334,837</u>	<u>61,211</u>	<u>49,065</u>	<u>37,307</u>	<u>12,212</u>	<u>2,590</u>	<u>31,114</u>	<u>1,801,520</u>

9. PRÉSTAMOS

Un resumen de los préstamos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>No garantizados - al costo amortizado:</i>		
Compañías relacionadas y subtotal (Nota 21)	29,872	4,861,342
<i>Garantizados - al costo amortizado:</i>		
Préstamos bancarios y subtotal(1)	<u>4,256,537</u>	<u>522,251</u>
Total	<u>4,286,409</u>	<u>5,383,593</u>

- (1) Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, corresponde a préstamos con un banco local con vencimientos hasta diciembre del 2014 (hasta febrero del 2013 para el año 2012) y una tasa de interés efectiva anual del 7.71% (7.5% para el año 2012). Estos préstamos fueron solicitados a fin de cancelar los préstamos con compañías relacionadas.

Los préstamos bancarios están garantizados bajo la figura de back to back. La Compañía en su calidad de deudora liquidó obligaciones con sus relacionadas y estas a su vez constituyeron inversiones por los mismos montos con una tasa de interés nominal del 6.5%, para respaldar la operación crediticia. Las inversiones fueron constituidas en la misma institución financiera en la cual se contrajo la obligación.

10. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Cuentas por pagar comerciales:</i>		
Proveedores locales	268,369	462,688
Compañías relacionadas (Nota 21)	<u>5,216,097</u>	<u>9,314,447</u>
Subtotal	5,484,466	9,777,135
<i>Otras cuentas por pagar:</i>		
Anticipos de clientes (1)	729,480	1,808,167
Otros	<u>165,885</u>	<u>227,248</u>
Total	<u>6,379,831</u>	<u>11,812,550</u>

- (1) Corresponde a valores entregados por los clientes por compra de vehículos marca Chrysler. Actualmente la Compañía es la única autorizada para distribuir la marca por lo que los clientes entregan un anticipo para asegurar la compra hasta la adjudicación del vehículo.

11. IMPUESTOS

11.1 *Activos y pasivos del año corriente* - Un resumen de activos y pasivos por impuestos corrientes es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Activos por impuesto corriente:</i>		
Impuesto al Valor Agregado - IVA		194,029
Crédito tributario de impuesto a la renta	<u>108,921</u>	<u>30,230</u>
Total	<u>108,921</u>	<u>224,259</u>
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Retenciones de Impuesto al Valor Agregado - IVA por pagar	115,986	30,958
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	<u>81,589</u>	<u>89,103</u>
Total	<u>197,575</u>	<u>120,061</u>

11.2 *Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente* - Una reconciliación entre la utilidad (pérdida) según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Utilidad (pérdida) según estados financieros antes de impuesto a la renta (por el año 2012, incluye pérdidas del otro resultado integral)	176,017	(80,776)
Amortización de pérdidas tributarias (1)	(138,914)	
Gastos no deducibles	259,115	26,526
Ajuste por precios de transferencia	120,524	
Otras deducciones (remuneraciones empleados con discapacidad)		(56,070)
Utilidad gravable (Pérdida tributaria)	<u>416,742</u>	<u>(110,320)</u>
Impuesto a la renta causado (2)	<u>91,683</u>	<u>-</u>
Anticipo calculado (3)	<u>389,059</u>	<u>332,195</u>
Impuesto a la renta cargado a resultados	<u>389,059</u>	<u>332,195</u>

(1) De acuerdo con disposiciones legales, las pérdidas tributarias pueden ser compensadas con las utilidades gravables que se obtengan dentro de los cinco (5) períodos impositivos siguientes sin que exceda, en cada período, del 25% de las utilidades gravables. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el saldo por amortizar de pérdidas tributarias asciende a US\$256 mil y US\$395 mil respectivamente.

(2) De conformidad con disposiciones legales, la tarifa para el impuesto a la renta, se calcula en un 22% sobre las utilidades sujetas a distribución (23% para el año 2012) y del 12% sobre las utilidades sujetas a capitalización (13% para el año 2012).

(3) A partir del año 2010, se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0.4% del activo, 0.2% del patrimonio, 0.4% de ingresos gravados y 0.2% de costos y gastos deducibles.

Para el año 2013, la Compañía determinó un anticipo de impuesto a la renta de US\$389 mil (US\$332 mil para el año 2012); sin embargo, el impuesto a la renta causado del año es de US\$91.7 mil (en el año 2012 la Compañía no determinó impuesto a la renta causado). Consecuentemente, la Compañía registró en resultados US\$389 mil (US\$332 mil para el año 2012) correspondiente al impuesto a la renta mínimo.

Las declaraciones de impuestos han sido revisadas por las autoridades tributarias hasta el año 2009 y son susceptibles de revisión las declaraciones de los años 2010 al 2013.

11.3 Movimiento del crédito tributario para impuesto a la renta - Los movimientos del crédito tributario para impuesto a la renta fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	(30,230)	
Provisión del año	389,059	332,195
Pagos efectuados	(497,980)	(362,425)
Reclasificación (otras cuentas por cobrar)	<u>30,230</u>	<u> </u>
Saldos al fin del año	<u>(108,921)</u>	<u>(30,230)</u>

Pagos efectuados - Corresponde al anticipo pagado y retenciones en la fuente.

11.4 Saldos del impuesto diferido - Los movimientos de activos por impuestos diferidos fueron como sigue:

	<u>Saldos al</u> <u>comienzo del año</u>	<u>Reconocido en</u> <u>los resultados</u>	<u>Saldos al fin</u> <u>del año</u>
	... (en U.S. dólares) ...		
<i>Año 2013</i>			
<i>Activos por impuestos diferidos en</i> <i>relación a:</i>			
Provisión de jubilación patronal y total	<u>25,311</u>	<u>(7,351)</u>	<u>17,960</u>

	<u>Saldos al</u> <u>comienzo del año</u>	<u>Reconocido en</u> <u>los resultados</u> ... (en U.S. dólares) ...	<u>Saldos al fin</u> <u>del año</u>
--	---	--	--

Año 2012

Activos por impuestos diferidos en relación a:

Propiedades y equipo	76,465	(76,465)	
Provisión de jubilación patronal	<u>10,580</u>	<u>14,731</u>	<u>25,311</u>
Total	<u>87,045</u>	<u>(61,734)</u>	<u>25,311</u>

11.5 Aspectos Tributarios:

Código Orgánico de la Producción - Con fecha diciembre 29 de 2010 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 351 el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el mismo que incluye entre otros aspectos tributarios, la reducción progresiva en la tarifa de impuesto a la renta para sociedades, así tenemos: 23% para el año 2012 y 22% a partir del año 2013. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, para la medición del activo por impuestos diferidos, la Compañía utilizó una tasa de impuesto a la renta promedio del 22% y 23% respectivamente.

Efectos Tributarios de la Revaluación - Decreto Ejecutivo No. 1180 - Con fecha 19 de junio del 2012, se promulgó el Decreto Ejecutivo No. 1180, en el que se reforma el Reglamento para la Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno, eliminando el literal mediante el cual, se señalaba que la revaluación de activos fijos no tenía efectos tributarios.

12. PRECIOS DE TRANSFERENCIA

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o del exterior, dentro de un mismo período fiscal por un importe acumulado superior a US\$6 millones, están obligados a presentar un estudio de Precios de Transferencia. La Compañía preparó dicho estudio por el año terminado el 31 de diciembre del 2013, y el resultado del mismo, determinó que el margen neto es menor al margen de las compañías comparables, esta situación originó, que la Compañía determine un ajuste por precios de transferencia de US\$120,524 (Ver Nota 11); sin embargo, el impuesto a la renta causado fue menor al anticipo mínimo registrado como gasto de impuesto a la renta.

13. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Un resumen de obligaciones acumuladas es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Sueldos y beneficios sociales	150,933	123,910
IESS por pagar	65,044	56,287
Participación a trabajadores	31,062	
Otros	<u>28,566</u>	<u>76,552</u>
Total	<u>275,605</u>	<u>256,749</u>

14. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Un resumen de obligaciones por beneficios definidos es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Jubilación patronal	114,517	237,534
Bonificación por desahucio	<u>73,154</u>	<u>76,796</u>
Total	<u>187,671</u>	<u>314,330</u>

14.1 Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte y cinco años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	237,534	133,154
Costo de los servicios	68,442	54,162
Costo por intereses	19,003	10,653
Transferencia de personal	(3,640)	
Ganancias actuariales por cambios en supuestos demográficos	(17,678)	
Ganancias (pérdidas) actuariales por ajustes provenientes de experiencias	<u>(189,144)</u>	<u>39,565</u>
Saldos al fin del año	<u>114,517</u>	<u>237,534</u>

14.2 Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio

Los movimientos en el valor presente de obligación de bonificación por desahucio fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	76,796	35,136
Costo de los servicios	18,131	15,070
Costo por intereses	6,018	2,811
(Ganancias) pérdidas actuariales	(20,264)	23,779
Beneficios pagados	(6,779)	
Transferencia de personal	<u>(748)</u>	
Saldos al fin del año	<u>73,154</u>	<u>76,796</u>

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2013 y 2012 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

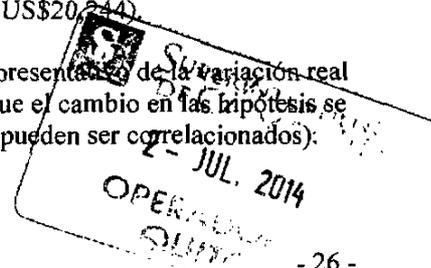
Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a otro resultado integral.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la mortalidad. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

Si la tasa de descuento varía en 0.5 puntos mayor (o menor), la obligación por beneficios definidos, disminuiría por US\$19,278 (aumentaría por US\$21,932).

Si los incrementos salariales esperados aumentan (o disminuyen) en un 0.5%, la obligación por beneficios definidos se incrementaría en US\$22,952 (disminuiría por US\$20,844).

El análisis de sensibilidad presentado anteriormente puede no ser representativo de la variación real en la obligación por beneficios definidos, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produzcan en forma aislada unos de otros (algunos de los supuestos pueden ser correlacionados).



Es importante mencionar, que en el análisis de sensibilidad desarrollado, el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calculó utilizando el método de crédito unitario proyectado, que es el mismo que el aplicado en el cálculo de la obligación por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera. No hubo cambios en los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad respecto a años anteriores.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	%	%
Tasa(s) de descuento	8.00	8.00
Tasa(s) esperada del incremento salarial	3.00	3.00

Los importes reconocidos en el estado de resultado integral respecto a dichos planes de beneficios definidos son los siguientes:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo del servicio	86,573	69,232
Costo por intereses	<u>25,021</u>	<u>13,464</u>
Subtotal costo de beneficios definidos reconocidos en Resultados	<u>111,594</u>	<u>82,696</u>
Nuevas mediciones:		
Ganancias (pérdidas) actuariales reconocidas por ajustes y experiencia y subtotal costo de beneficios definidos reconocidos en otro resultado integral	<u>(227,086)</u>	<u>63,344</u>
Total	<u>(115,492)</u>	<u>146,040</u>

15. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

15.1 Gestión de riesgos financieros - Acorde al giro de negocio en el que desenvuelve su actividad comercial, la Compañía se encuentra expuesta a varios riesgos de naturaleza financiera que podrían afectar significativamente sus resultados y por ende el valor de la Compañía.

La Compañía cuenta con los servicios de un Centro Corporativo (Mareadvisor) el que está integrado por un equipo especializado en distintas áreas, incluido el equipo de finanzas, quienes son los responsables de evaluar y mitigar los potenciales riesgos financieros, proponer a la Junta de Accionistas medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.. Los mismos que resumimos a continuación:

15.1.1 Riesgo en las tasas de interés - La Compañía no se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que mantiene préstamos a tasas de interés fijas y de corto plazo.

15.1.1 Riesgo de crédito - Es la potencial afectación que podría sufrir la Compañía en el caso que uno o varios de sus clientes, incumplan con los pagos ofrecidos. Este riesgo surge principalmente en el efectivo y la cuentas por cobrar a clientes. Este riesgo se encuentra regulado con la solicitud de garantías para avalar de manera puntual las operaciones.

15.1.2 Riesgo de disponibilidad de crédito a clientes finales.- En el tipo de negocio en el que tiene su actividad económica la Compañía, uno de los dinamizadores de su economía es la disponibilidad de liquidez y créditos que oferten la Instituciones Financieras para la compra de vehículos. Frecuentemente la empresa monitorea las condiciones de crédito y la colocación de nuevas operaciones para estar atentos a cualquier fluctuación.

15.1.3 Riesgo de liquidez - El riesgo de liquidez es el riesgo de que una entidad encuentre dificultades en cumplir obligaciones asociadas con pasivos financieros que son liquidados entregando efectivo u otros activos financiero, o que estas obligaciones deban liquidarse de manera desfavorable para la Compañía. La Compañía monitorea semanalmente sus flujos de caja para evitar endeudamiento con instituciones financieras y mantiene una cobertura adecuada para cubrir sus operaciones.

15.1.4 Riesgo de capital - La Compañía gestiona su capital para asegurar la capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

15.2 Categorías de instrumentos financieros - El detalle de los activos y pasivos financieros mantenidos por la Compañía es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Activos financieros - medidos al costo amortizado:</i>		
Efectivo y bancos (Nota 4)	1,226,009	1,442,171
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 5)	<u>7,269,969</u>	<u>8,819,449</u>
Total	<u>8,495,978</u>	<u>10,261,620</u>
<i>Pasivos financieros - medidos al costo amortizado:</i>		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar neto de anticipos (Nota 10)	5,656,562	10,012,145
Préstamos (Nota 9)	<u>4,286,409</u>	<u>5,383,593</u>
Total	<u>9,942,971</u>	<u>15,395,738</u>

15.3 Valor razonable de los instrumentos financieros - La Administración considera que los importes en libros de los activos y pasivos financieros reconocidos al costo amortizado en los estados financieros se aproximan a su valor razonable.

16. PATRIMONIO

16.1 Capital social - El capital social autorizado consiste de 3,000,000 acciones de US\$1.00 valor nominal unitario, los cuales otorgan un voto por acción y un derecho a los dividendos.

16.2 Reservas

Reserva legal - La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo pero puede ser capitalizada en su totalidad.

Reserva facultativa - La Compañía destina parte de la utilidad neta del año a esta reserva, es de libre disponibilidad, previa disposición de la Junta General de Accionistas.

16.3 Déficit acumulado - Un resumen del déficit acumulado es como sigue:

	Diciembre 31,	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Déficit acumulado	(1,491,228)	(1,497,921)
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	<u>(52,127)</u>	<u>(52,127)</u>
Total	<u>(1,543,355)</u>	<u>(1,550,048)</u>

Los saldos de las siguientes cuentas surgen de la aplicación por primera vez de las NIIF, los cuales según Resolución emitida por la Superintendencia de Compañías el 14 de octubre del 2011, podrán ser utilizados de la siguiente forma:

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. El saldo deudor podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

17. INGRESOS

Un resumen de los ingresos es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Ingresos provenientes de la venta de vehículos	71,138,371	44,089,889
Ingresos provenientes de la venta de repuestos	7,870,441	9,125,377
Ingresos provenientes de la prestación de servicios de taller	<u>2,697,950</u>	<u>2,226,098</u>
Total	<u>81,706,762</u>	<u>55,441,364</u>

18. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

Un resumen de los gastos administrativos y operativos reportados en los estados financieros es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de ventas	74,069,127	49,562,682
Gastos de administración	5,727,673	5,085,487
Gastos de ventas	<u>1,317,964</u>	<u>499,374</u>
Total	<u>81,114,764</u>	<u>55,147,543</u>

Un detalle de costos y gastos por su naturaleza es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de bienes vendidos	72,175,467	47,883,700
Gastos por beneficios a los empleados	3,244,693	2,736,192
Costo por servicios de taller	1,719,241	1,390,397
Gasto por arriendos y servicios	1,145,434	872,705
Gastos por publicidad y mercadeo	750,025	1,257
Gasto por depreciación y amortización	430,597	490,099
Gastos por adicionales de vehículos vendidos y de operación	303,947	268,202
Gastos por fletes y despachos	246,254	206,655
Costo por depreciación y amortización	174,419	288,585
Gastos por comisiones	87,435	83,136
Gasto por impuestos y contribuciones	42,837	79,382
Gastos por seguros	33,544	22,696
Gastos por garantías	17,738	23,259
Otros gastos	<u>743,133</u>	<u>801,278</u>
Total	<u>81,114,764</u>	<u>55,147,543</u>

Gastos por beneficios a los empleados - Un detalle de gastos por beneficios a empleados es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Sueldos y salarios	2,254,924	1,924,682
Beneficios sociales	600,112	511,674
Aportes al IESS	272,022	230,604
Beneficios definidos	86,573	69,232
Participación a trabajadores	<u>31,062</u>	<u> </u>
Total	<u>3,244,693</u>	<u>2,736,192</u>

Gasto por depreciación y amortización - Un detalle de gastos por depreciación y amortización es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Amortización de adecuaciones a locales arrendados	353,238	551,886
Amortización de activos intangibles	132,770	119,242
Depreciación de propiedades y equipo	<u>119,008</u>	<u>107,556</u>
Total	<u>605,016</u>	<u>778,684</u>

19. COSTOS FINANCIEROS

Un detalle de costos financieros es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Intereses pagados a compañías relacionadas	641,775	573,691
Intereses por préstamos bancarios	353,733	493,832
Costos financieros por beneficios definidos	<u>25,021</u>	<u>13,464</u>
Total	<u>1,020,529</u>	<u>1,080,987</u>

20. CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

20.1. La Compañía como arrendatario

20.1.1. Acuerdos de arrendamiento - Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de locales comerciales cuyo período de arrendamiento oscila entre 4 y 13 años. La Compañía no tiene la opción de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los períodos de arrendamiento.

20.1.2 Pagos reconocidos como gastos

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Pagos mínimos de arrendamiento y total	<u>780,361</u>	<u>622,943</u>

21. TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

La controladora de la Compañía es Corporación Maresa Holding. Constituida en Ecuador.

21.1 *Transacciones Comerciales* - Durante los años 2013 y 2012, la Compañía realizó las siguientes transacciones comerciales con partes relacionadas:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	... (en U.S. dólares) ...	
<i>Venta de bienes y servicios:</i>		
Manufacturas, Armaduras y Ecuatorianos S.A.		
Maresa	419,083	869,495
Mareauto S.A.	166,052	216,307
Distrivehic Distribuidora de Vehículos S.A.	157,065	
Nikkei Motors S.A.	113,620	447,090
Autosharecorp S.A.	64,550	65,529
GPS Track S.A.	45,257	98,871
Kawa Motors S.A.	6,570	5,874
Mareadvisor S.A.	<u>190</u>	<u>118</u>
Total	<u>972,387</u>	<u>1,703,284</u>
<i>Compra de bienes y servicios:</i>		
Distrivehic Distribuidora de Vehículos S.A.	47,362,640	
Manufacturas, Armaduras y Ecuatorianos S.A.		
Maresa	20,348,547	47,616,807
GPS Track S.A.	378,122	403,585
Mareadvisor S.A.		380,827
Autosharecorp S.A.	13,370	458,405
Nikkei Motors S.A.	381	769,482
Comercializadora de los Granados Granadocomerc S.A.		186,761
Comercializadora Ecuatoriana Automotriz Comeraut S.A.		7,839
Comercial Orgu S.A.		681
Kawa Motors S.A.		77,145
Mareauto S.A.		<u>20,798</u>
Total	<u>68,103,060</u>	<u>49,922,330</u>

Los siguientes saldos se encontraban pendientes al final del año sobre el que se informa:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	... (en U.S. dólares) ...	
<i>Saldos adeudados por partes relacionadas:</i>		
Mareadvisor S.A.	361,377	315,686
Nikkei Motors S.A.	208,391	47,547
Manufacturas, Armaduras y Ecuatorianos S.A.		
Maresa	89,711	
Distrivehic Distribuidora de Vehículos S.A.	82,121	
Mareauto S.A.	32,046	22,124
Autosharecorp S.A.	10,608	38,737
GPS Track S.A.	<u>6,481</u>	<u> </u>
Total	<u>790,735</u>	<u>424,094</u>

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	... (en U.S. dólares) ...	
<i>Saldos adeudados a partes relacionadas:</i>		
Distrivehic Distribuidora de Vehículos S.A.	4,946,540	
Manufacturas, Armaduras y Ecuatorianos S.A.		
Maresa	210,981	9,309,929
Nikkei Motors S.A.	52,256	
Comercializadora Ecuatoriana Automotriz		
Comeraut S.A.		393
Autosharecorp S.A.	5,013	
Comercializadora de los Granados Granadocomerc		
S.A.	728	908
Mareadvisor S.A.	529	
Mareauto S.A.	50	
Kawa Motors S.A.		1,882
GPS Track S.A.	<u> </u>	<u>1,335</u>
Total	<u>5,216,097</u>	<u>9,314,447</u>

21.2 Préstamos de partes relacionadas

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Manufacturas, Armaduras y Ecuatorianos S.A.		
Maresa	19,382	2,802,093
Comercializadora Ecuatoriana Automotriz		
Comeraut S.A.	7,958	425,000
Nikkei Motors S.A.	2,532	
Kawa Motors S.A.		1,459,657
Comercial Orgu S.A.	<u> </u>	<u>174,592</u>
Total	<u>29,872</u>	<u>4,861,342</u>

22. COMPROMISOS

Contrato de prestación de servicios técnicos especializados- Mediante contrato suscrito el 1 de enero del 2012, Mareadvisor S.A. se obliga a prestar a la Compañía, servicios técnicos especializados de talento humano, finanzas, contraloría y auditoría interna, supply chain, tecnología, sistemas y marketing. El plazo de este contrato es de un año a partir de la fecha de suscripción, su renovación es automática a menos que una de las partes notifique su terminación.

Contrato de concesión Mazda - Mediante contrato suscrito el 31 de diciembre del 2010, Comercializadora Ecuatoriana Automotriz Comeraut S.A., distribuidor exclusivo en el Ecuador de vehículos de la marca Mazda, autoriza a la Compañía a promocionar y comercializar los vehículos y repuestos Mazda en la provincia del Guayas, Pichincha, Manabí, Santo Domingo de los Tsachilas y Francisco de Orellana. El plazo de este contrato es de dos años a partir de la fecha de suscripción.

La Compañía ha emitido comunicaciones de prórroga a la vigencia de los contratos mientras están listos los definitivos.

Contrato de concesión FIAT - Mediante contrato suscrito el 13 de marzo del 2012, con Fiat Group Automobile S.P.A. y Fiat Automóveis S/A, su compañía relacionada Manufacturas, Armaduras y Repuestos Ecuatorianos S.A. Maresa se establece como distribuidor no exclusivo para la importación de vehículos de la marca FIAT; las ventas de estos vehículos se las realiza a través de Mazmotors S.A.. El plazo de este contrato entra en vigencia desde la fecha de su suscripción por un año y su renovación es automática a menos que una de las partes notifique su terminación.

Contrato de concesión Chrysler - Mediante contrato suscrito el 1 de diciembre del 2012, con Chrysler Group International LLC, su compañía relacionada Manufacturas, Armaduras y Repuestos Ecuatoriano S.A. Maresa se establece como distribuidor exclusivo para la importación de vehículos de la marca Chrysler; las ventas de estos vehículos se las realiza a través de Mazmotors S.A.. El plazo de este contrato entra en vigencia desde la fecha de su suscripción por dos años y su renovación es automática a menos que una de las partes notifique su terminación.

Contrato de arrendamiento de inmueble - Mediante contrato suscrito el 1 de septiembre del 2013, Comercializadora de los Granados S.A. Granadocomerc arrienda a la Compañía la planta baja del inmueble ubicado en Av. de los Granados E11-67 y las Hiedras en la ciudad de Quito, para el funcionamiento de sus oficinas, bodegas y áreas de exhibición y venta de vehículos. El plazo de este contrato es de siete años a partir de la fecha de suscripción, su renovación es automática a menos que una de las partes notifique su terminación.

23. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de los estados financieros (mayo 2 del 2014) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

24. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013, han sido aprobados por la Gerencia de Mazmotors S.A. en mayo 2 del 2014 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia de Mazmotors, los estados financieros serán aprobados por la Junta de Accionistas sin modificaciones.
