

Quito, 08 de Enero del 2013

INFORME DE GERENTE  
SEGÚN REG OFICIAL 44,13-X-92  
EMR EQUIPOS MEDICOS S. A.  
AÑO 2012

1.1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS: Al igual que en otros sectores comerciales del sector productivo, este segmento tuvo una reactivación debido al impulso que el gobierno le dio a la salud, por lo tanto las expectativas fueron mejores que en años anteriores, este año se pudo optimizar la infraestructura de la empresa mejorando el servicio post-venta, lastimosamente el recurso humano no nos permitió mantener los planes establecidos, ya que hubo mucha rotación, mas este año se contrató el personal adecuado,, tomando los correctivos correspondientes.

1.2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO: En este punto el directorio estableció un cronograma de trabajo, mismo que se cumplió y se logró mejorar los resultados.

1.3.- INFORMACION DE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO (AMBITOS ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL): En la parte societaria la empresa mantuvo los mismos socios quedando el paquete accionario como se estableció anteriormente, el área laboral, contable y legal se mantiene con asesoría tercerizada y particular respectivamente, sin que hasta la fecha se tengan inconvenientes.

1.4.- SITUACION DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL PERIODO: Comparando los períodos 2011 y 2012 podemos observar un incremento de las ventas pasando de 163M vs. 193M, el efectivo en bancos se reduce de 13M a 2M, también se incrementa una cuenta por cobrar de 3M a 23M, enseres y equipos se mantienen en 8M, en cuanto al retorno de los pago con tarjeta de crédito es aproximadamente a 30 días, por lo que deberíamos eventualmente reservar fondos para prevenir una falta de liquidez.

Pese a que la utilidad reflejada en el año 2011 es de 1M vs. 11M en el año 2012 se puede interpretar como una acertada toma de decisiones, ya que las ventas se incrementaron en 30M.

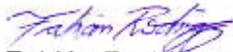
1.5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES-PERDIDA: Como se puede observar en el estado de resultados integral este período arroja una utilidad de 11M, estas, y como ya es norma en la empresa se reinvierten en inventarios, o en la posible adquisición de insumos que para poder competir con otras empresas del segmento y ser más rentables.

1.6.- RECOMENDACIONES SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO: Debemos continuar con el trabajo dentro del

sector público (IESS) y privado ya que este tipo de servicios y productos, y en ese volumen, solamente nos permitirá posicionarnos en el mercado y lograr los objetivos requeridos, esperemos que las políticas estatales beneficien al sector y podamos abaratar los costos tanto de insumos como de otros bienes complementarios

1.7.- CUMPLIMIENTO DE NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL: Pese a que no manejamos venta de productos terminados, pues somos una empresa proveedora de servicios, en caso de necesitar implementar este tipo de normas haremos los trámites respectivos en el IEPI.

Atentamente;



Fabián Rodríguez G.  
GERENTE GENERAL  
EMR EQUIPOS MEDICOS S.A.