

**COIN JIH ASESORIA INFORMATICA CIA. LTDA.
INFORME DE GERENCIA
AÑO 2012**

Estimados miembros de la Junta General de Accionistas de COIN JIH Asesoría Informática Cía. Ltda.

Por medio del presente, expongo ante ustedes el informe de Gerencia correspondiente al Ejercicio Económico del año 2012.

En este año los más relevante fue la firma del contrato de licenciamiento de CANORUS ERP versión 3 en ambiente WEB a la empresa MARCSEAL S.A., nuestro sistema les permitirá llevar todo el proceso Productivo bajo los mejores estándares de buena práctica de manufactura, así como también de Logística de Ventas, control de Inventario, manejo Financiero Contable, la firma de este contrato nos va a permitir posicionar nuestro sistema en el mercado nacional, también se firmo el contrato de migración de BPCS V8 Oracle a V8.3.3 LX base AS/400 de la empresa IANCEM, tuvimos también algunos proyectos de programación y consultorías puntuales en el sistema BPCS.

Quiero resaltar un hecho muy importante, uno de nuestros mejores colaboradores el Sr. Carlos Encalada se le envió a un curso de Capacitación en Genexus realizado en la ciudad de Montevideo Uruguay, considero que dicha capacitación le será a la empresa y personalmente al Sr. Encalada de mucho provecho.

El **Balance de Resultados** arrojó las siguientes cifras:

Ingresos totales	\$ 123.240	
Ingresos por Consultorías (Migraciones)	\$ 44.146	
Servicios de Programación	\$ 12.072	
Soporte Continuo	\$ 4.680	
Arrendamiento Licencias CANORUS	\$ 25.300	
Venta de Software	\$ 37.042	
Costos y Gastos Operacionales	\$ 114.148	
Costos Directos	\$ 107.034	
Gastos Operacionales	\$ 7.114	
Resultado del Ejercicio	\$ 9.092	

Los ingresos obtenidos, nos permitió cubrir los costos operacionales y generar una utilidad, la misma que sugiero sea capitalizada para fortalecerle financieramente a la empresa.

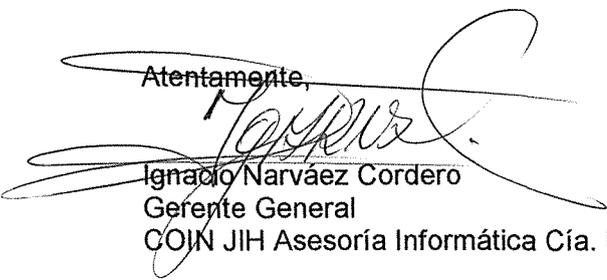
Es ya una realidad nuestro sistema ERP CANORUS, el mismo que nos permitirá entrar en el mercado Nacional e Internacional, para dar apoyo a medianas y pequeñas

empresas, que tienen las mismas necesidades de mejoramiento de sus procesos y controlar sus costos.

Debemos analizar la posibilidad de comercializar nuestro sistema bajo la modalidad de arrendamiento mensual con soporte continuo, este hará aún más competitivo nuestro sistema.

En caso de requerir mayor información sobre la gestión del año 2012, puedo proveer los detalles que la junta solicite.

Atentamente,



Ignacio Narváez Cordero
Gerente General
COIN JIH Asesoría Informática Cía. Ltda.