



INFORME EJECUTIVO

Código: CQGG-IE-2000-001-13

Pag.: 1 de 3

Edición N°: 1

Rev. N°: 0

Date:
10/04/2014

INFORME DE GERENCIA GENERAL PERIODO 2013

PRESENTACION:

Por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones como GERENTE de la Compañía denominada CODEQUALITY S.A., y conforme a las Disposiciones de la Superintendencia de Compañías, la Gerencia presenta el informe de Labores durante el ejercicio económico por el período comprendido entre el 1 de Enero del 2013 al 31 de diciembre del 2013 con el siguiente contenido.

En el cual se ha trabajado en equipo, integrando a los Directivos, personal Administrativo y personal de Taller por lo que les agradezco su valiosa colaboración y su gran espíritu de lucha por alcanzar un objetivo común que es el verle a la empresa en sitios importantes.

GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y OPERATIVA:

1. Seguimos con las estrategias y actividades planteadas, para lograr que la empresa sea más conocida a nivel nacional.
2. Nos hemos calificado como proveedores de AGIP una gran empresa, y la cual ofertamos directamente, fue una GRAN satisfacción, que la adjudicación sea directa a nuestra empresa. Y será muy beneficioso para el 2014. Además se agregó a nuestro listado de clientes las empresas CONSORCIO DGC., MONTECZ Y HERRERA ING.
3. Se ratificó por 2 años más al Gerente General y al Presidente

de la Compañías.

4. Se realizó un convenio administrativo para el pago de planillas de aportes IESS que no se pudieron cancelar, ya que el cobro de cartera no fue éxito en el último trimestre del año, en cuanto al SRI, Superintendencias de Compañías nos mantenemos al día en nuestras obligaciones.
5. Se incrementó el personal tanto administrativo como operativo, exclusivamente para los proyectos
6. Se contrató a la empresa CDOQ Consultores para capacitaciones permanentes al personal.
7. Se aplicó con éxito las NIFF dentro de nuestro sistema contable.

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL:

1. Se actualizaron los documentos que permiten el normal funcionamiento de la empresa y son:
 - a) Manual para la licencia ASME.
 - Certificación de válvulas
 - Certificación de tanques
 - b) Manual de Salud y Seguridad Industrial, se encuentra en proceso de aprobación por el MRL.
 - c) Calificación con de la SGS, para ingresar como
2. Se capacito al personal en los siguientes temas:

 CODEQUALITY S.A.	<h2>INFORME EJECUTIVO</h2>		Código: CQGG-IE-2000-001-13	
			Pag.: 2 de 3	Edición N°: 1
	Rev. N°: 0	Date: 10/04/2014		

- a) Trabajo en equipo - Equipo de Alto desempeño.
- b) Motivación al personal.
- c) Costos de producción
- d) Seguridad Industrial

PROGRAMA DE POSESIONAMIENTO Y COMERCIALIZACIÓN:

Se realizaron las siguientes actividades:

3.- Hemos tratado que se cumpla con los objetivos planteados en el ejercicio económico del 2013.

ESTRATEGIAS DE MEJORAMIENTO APLICADAS:

- ✓ Capacitación permanente al personal a través de talleres y cursos.
- ✓ Aplicación de Manuales de Calidad bajo Normas ASME e ISO 9000.
- ✓ Aplicación de reglamentos internos, Código de ética, Manual de Salud y Seguridad industrial, Planes de contingencia, etc.
- ✓ Instalación de Programas computarizados necesarios para mejorar el desempeño de nuestros trabajadores
- ✓ Continuamos garantizando la **Calidad** de todo producto elaborado en la empresa. Aplicando todos los procedimientos implantados.
- ✓ Se procedió a ejecutar procesos de evaluación a los empleados con el objetivo de corregir problemas que se reflejaban en el desempeño de las actividades. Como se puede analizar seguimos con las mismas estrategias de los años anteriores pues son parte determinante para el mejoramiento de nuestra empresa

- a) Con la obtención de nuevos clientes, como AGIP la empresa está siendo reconocida en el mercado ya que cuidamos que nuestros productos sean fabricados con calidad, además que reúnan todos los requerimientos que el cliente solicite y que los trabajos se entreguen a tiempo. Para CODEQUALITY S.A. es importante que nuestros clientes queden satisfechos.
- b) Estamos ya interviniendo en licitaciones grandes y esperamos que se nos adjudiquen las mismas.
- c) Hemos iniciado el proceso para Acceder a un crédito a través del proyecto Progresar CFN- Banco Pacifico.

CONTRATOS EJECUTADOS

Hemos podido desarrollarnos como una empresa de servicios petroleros y sector metalmecánico con la participación en los siguientes proyectos

- a. Fabricación de Skid para sistema de aguas – AF HIDROTECNOLOGIA
- b. Suministro y Fabricación de Estructura Estación Sto. Domingo
- c. Trabajos de Fase Mecánico Estaciones de Faisanes y Esmeraldas.
- d. Suministro y fabricación de tres estructuras metálicas



INFORME EJECUTIVO

Código: CQGG-IE-2000-001-13

Pag.: 3 de 3

Edición N°: 1

Rev. N°: 0

Date:
10/04/2014

- e. galvanizadas CONCUCIP
- e. Fabricación de accesorios como: grating, tapas, canastillas, placas, ángulos, perfiles.
- f. Suministro y Fabricación de estructura metálica – CONCUCIP
- g. Servicios Estación Guangolopo – SEIN S.A
- h. Fabricación e instalación de las Soportarías eléctricas en Sto Domingo y esmeraldas – MONTECZ
- i. Dotación de Personal Campo Singue – CONSORCIO DGC
- j. Inspección y Reparación del Surge Tank – AGIP

ACTIVIDADES NO CUMPLIDAS

Por motivos económicos se nos ha extendido la obtención de la licencia ASME para la fabricación de tanque de presión. La misma que se avanza con la obtención del crédito financiero.

Estamos trabajando para poder cumplir con todos los objetivos no cumplidos

PRINCIPALES ACTIVIDADES Y ESTRATEGIAS A ACUMPLIR EN EL AÑO 2014:

Durante el año 2013 hemos considerado las siguientes actividades:

1. Seguir manteniendo una excelente relación comercial con nuestros clientes.
2. Terminar los proyectos en el tiempo establecido para general utilidad.
3. Realizar alianzas estratégicas con más empresas
4. Incrementar el departamento de Ventas y de Ingeniería.
5. Seguir participando en los concursos públicos e invitaciones de empresas

- públicas y privadas, como contratistas directos.
- 6. Seguir con la implementación el sistema ISO – ASME de la empresa.
- 7. Incremento de las ventas en relación al año anterior.
- 8. Seguimiento de clientes nuevos como antiguos y mantener una atención personal con cada uno de ellos, para lo cual se asignará un presupuesto.
- 9. Incrementar la lista de proveedores
- 10. Conseguir el crédito para la producción nacional de válvulas y su distribución en el área industrial. Petrolera y energética.
- 11. Mejorar los procesos y técnica en cada una las áreas: Administrativa, contables y producción
- 12. Ampliar nuestros servicios y productos.
- 13. Realizar nuevas estrategia para introducirnos en nuevos mercados.
- 14. Actualizar la página Web.
- 15. Afianzar el compañerismo entre empleados

Atentamente,

Lcda. Myrian Benalcázar A.
GERENTE GENERAL