

	INFORME EJECUTIVO		Código: CQGG-IE-2000-001-12
			Pag.: 1 de 3 Edición N°: 1
	Rev. N°: 0		Date: 23/04/2011

GERENCIA GENERAL INFORME EJECUTIVO ENE-2011 A DIC-2011

PRINCIPALES ACTIVIDADES REALIZADAS DURANTE EL AÑO 2011:

En Cumpliendo con la disposición de la Superintendencia de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de Gerencia correspondiente al periodo 2011.

GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y OPERATIVA:

1. Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.
2. Ha Mantenido e incrementado alianzas estratégicas con diferentes empresa para mejorar la calidad de los productos y servicios
3. Se ratifico por 2 años más al Gerente General y al Presidente de la Compañías
4. Se cumplió con el pago de los títulos 2010 al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL:

1. Se actualizaron los documentos que permiten el normal funcionamiento de la empresa y son:

- a) Manual de Estructura Organizacional
- b) Manual para la licencia ASME.
 - Certificación de válvulas
 - Certificación de tanques
- c) Manual de Salud y Seguridad Industrial.

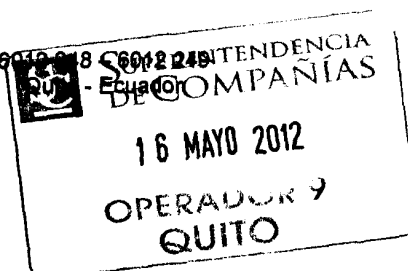
2. Se capacito al personal en los siguientes temas:

- a) Seguridad Industrial.
- b) Servicio al cliente y motivación.
- c) Normas NIFF Departamento Contable
- d) Programas de Diseños Departamento de Ingeniería SAIT

4. Se cumplió con las políticas planteadas en el informe del 2010.

ESTRATEGIAS DE MEJORAMIENTO APLICADAS:

- ✓ Capacitación permanente al personal a través de talleres y cursos para la aplicación de Normas NIFF
- ✓ Aplicación de Manuales de Calidad bajo Normas ASME e ISO 9000.
- ✓ Aplicación de reglamentos internos, Código de ética, Manual de Salud y Seguridad industrial, Planes de contingencia, etc.
- ✓ Instalación de Programas



	INFORME EJECUTIVO	Código: CQGG-IE-2000-001-12	
		Pag.: 2 de 3	Edición N°: 1
		Rev. N°: 0	Date: 23/04/2011

computarizados necesarios para mejorar el desempeño de nuestros trabajadores

- ✓ Continuamos garantizando la calidad de todo producto elaborado en la empresa. Aplicando todos los procedimientos implantados.
- ✓ Continuamos con el Proceso Certificación ASME e ISO 9000, incrementando para este año la certificación en válvulas de presión
- ✓ Se procedió a ejecutar procesos de evaluación a los empleados con el objetivo de corregir problemas que se reflejaban en el desempeño de las actividades

- b. Estructura metálica galvanizada para Casa de Maquinas Proyecto: Multipropósito Baba
- c. Modificación del poliducto Santo Domingo Pascuales 10" Baba.
- d. Fabricación de una torre para Tubería Proyecto: Multipropósito Baba
- e. Servicio de Gritblasting y Pintura para tubería de 10" API 5L X 56 interno y externo.
- f. Fabricación de dos tanques aireador y sedimentador
- g. Fabricación de accesorios como: grating, tapas, canastillas, placas, ángulos, perfiles
- h. Fabricación de pasamanos pintados y en acero inoxidable.
- i. Suministro de accesorios como válvulas, bridas y kit de pintura.

PROGRAMA DE POSESIONAMIENTO Y COMERCIALIZACIÓN:

Se realizaron las siguientes actividades:

1. Se adquirió nuevas herramientas y maquinaria / equipos para el área de producción.
2. Se consiguió la fidelidad de nuestros clientes en base a:
 - a) Brindarles una atención personalizada de calidad
 - b) Entregarles productos terminado que cumplan todas las normas de calidad
 - c) Entregarles el producto terminado a tiempo y

CONTRATOS EJECUTADOS

Hemos podido desarrollarnos como una empresa de servicios petroleros y sector metalmecánico con la participación en los siguientes proyectos

- a. Fabricación de Barcaza

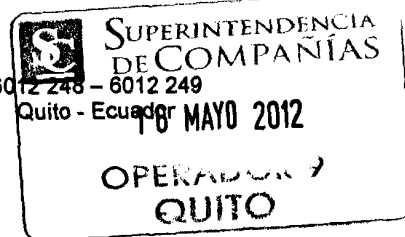
ACTIVIDADES NO CUMPLIDAS

Esta pendiente la conformación de un departamento completo de comercialización y ventas para fortalecer el crecimiento de la empresa, que por motivos económicos no lo hemos podido realizar en el 2011 y lo creemos posible realizar en este periodo

PRINCIPALES ACTIVIDADES Y ESTRATEGIAS A CUMPLIR EN EL AÑO 2011:

Durante el año 2011 hemos considerado las siguientes actividades:

1. Seguir manteniendo una excelente relación comercial con nuestros clientes.
2. Conformar el Departamento de ventas de la empresa y comercialización



 CODEQUALITY S.A.	INFORME EJECUTIVO		Código: CQGG-IE-2000-001-12
			Pag.: 3 de 3 Edición N°: 1
	Rev. N°: 0		Date: 23/04/2011

3. Expandir el Departamento de Ingeniería
4. Realizar la Planificación estratégica de la empresa.
5. Participar en los concursos públicos e invitaciones de empresas públicas y privadas.
6. Seguir con la implementación el sistema ISO – ASME de la empresa.
7. Incremento de las ventas en relación al año anterior.
8. Seguimiento de clientes nuevos como antiguos y mantener una atención personalizada con cada uno de ellos
9. Incrementar nuestra lista de proveedores

Atentamente,


 Lcda. Myrian Benalcázar A.
GERENTE GENERAL

