

**GERENCIA GENERAL
INFORME EJECUTIVO
ENE-2009 A DIC-2009**

**PRINCIPALES ACTIVIDADES
REALIZADAS DURANTE EL AÑO
2009:**

**INICIACION DE LA GESTIÓN
ADMINISTRATIVA Y OPERATIVA:**

Como parte del proceso de formación de CODEQUALITYS.A., fue importante definir los lineamientos generales en que se sustentará el desarrollo y crecimiento de la empresa para los próximos años.

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL:

1. Se ratifico la estructura organizacional de la empresa, conformándola de la siguiente manera

- a) Directorio
- b) Gerente General
- c) Gerencias operativas:
 - Gerencia de Calidad
 - Gerencia Operacional
 - Gerencia Comercial
 - Gerencia Administrativa
 - Gerencia Financiera
- d) Departamentos y Secciones.

2. Se diseñaron y elaboraron los siguientes documentos los mismos que han permitido el normal funcionamiento de la empresa:

- a) Manual para la licencia ASME.
- b) Manual de Salud y Seguridad, todavía en proceso.

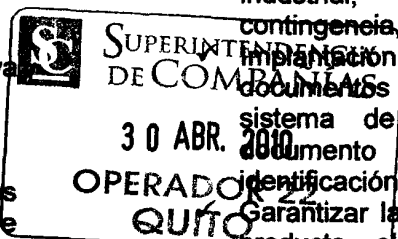
3. Se proporcionó capacitación al personal en los siguientes temas:

- a) Programa de seguridad industrial.
- b) Normas ISO 9000.
- c) Código ASME.
- d) Servicio al cliente y motivación.

4. Se definió la política de la empresa así como sus objetivos estratégicos.

**ESTRATEGIAS DE MEJORAMIENTO
APLICADAS:**

- ✓ Capacitación permanente al personal a través de cursos, talleres y programas de capacitación que ha permitido desarrollar habilidades y destrezas dentro del desarrollo de la cultura de calidad.
- ✓ Elaboración de Manuales de Calidad bajo Normas ASME e ISO 9000.
- ✓ Aplicación de reglamentos internos, Código de ética, Manual de Salud y Seguridad industrial, Planes de contingencia, etc.
- ✓ Implementación del Control de documentos y datos dentro sistema de calidad. Todo documento tiene como identificación un código.
- ✓ Garantizar la calidad de todo producto elaborado en la empresa.
- ✓ En Proceso Certificación ASME e ISO 9000, lo que garantizará que nuestros procesos estén debidamente estructurados y controlados.



**PROGRAMA DE POSESIONAMIENTO
Y COMERCIALIZACIÓN:**

Se realizaron las siguientes actividades:

1. Se adquirió nuevas herramientas y maquinaria para el área de producción.
2. Se continuó con el seguimiento de la base de datos de los potenciales clientes de empresas petroleras, agua potable, industriales de la construcción y otras, a los cuales se les entregó personalmente una carta de presentación.
3. Nos calificamos como proveedores en nuevas empresas.

CONTRATOS EJECUTADOS

Aun cuando participamos en algunas invitaciones y concursos públicos, convocados por PetroEcuador, no fuimos favorecidos con ninguno de los concursos. Por no contar con el Manual de Salud y Seguridad que otorga el Ministerio de Relaciones Laborales, pues nos encontramos mas de un año en trámite.

Hemos podido ir desarrollándonos y tomando experiencia como una empresa del sector metalmecánico con la participación en los siguientes proyectos

1. SEIN S.A., se participó como subcontratista en los siguientes proyectos:
 - a) Estudios y especificaciones

técnicas para determinación de accesorios de sensores de densidad en el Oleoducto Transecuatoriano.

- b) Sensores de densidad By-Pass.
- c) Suministros de materiales mecánicos necesarios, para la instalación de transmisores de presión. Temperatura y flujo de aceite en las diferentes estaciones de bombeo de PetroEcuador.
- d) Elaboración de soportes, tableros y pedestales
- e) Soportes para actuadores de válvulas del sistema SOTE de PetroEcuador.
- f) Suministro de Materiales para la instalación e sensores de densidad para Hot-tapping
- g) Fabricación de accesorios para flujo de aceite.
- h) Servicio de Sand blasting y pintura primer.
- i) Instalación mecánica de medidores de flujo de aceite en la estación de Lago Agrio.
- j) Accesorios para estación reductora en Ambato.
- k) Skid para By -Pass reductora Ambato.
- l) Estructuras metálicas para soporte de actuadores del sistema PETROECUADOR.

ACTIVIDADES NO CUMPLIDAS

Considero que no hay actividades pendientes o que hemos dejado de hacer, este año hemos realizado todo el esfuerzo para que la empresa sea conocida en el mercado nacional como una empresa de ingeniería metalmecánica y servicios petroleros.

	INFORME EJECUTIVO	Código: CQGG-IE-2000-001-10	
		Pag.: 3 de 3	Edición Nº: 1
		Rev. Nº: 0	Date: 30/04/2010

Nos encontramos en la fase de calificación con el sector petrolero privado, específicamente con las empresas: SANTOS CMI, Petro Amazonas, Azul, Petróleos y Servicios, Conduto, Bloque 7 y 21 entre otras.

Algo que queda pendiente es la conformación de un departamento completo de comercialización.

PRINCIPALES ACTIVIDADES Y ESTRATEGIAS A ACUMPLIR EN EL AÑO 2009:

Durante el año 2009 hemos considerado las siguientes actividades:

1. Conformar el Departamento de ventas de la empresa.
2. Realizar la Planificación estratégica de la empresa.
3. Participar en los concursos públicos e invitaciones de empresas públicas y privadas.
4. Implantar el sistema ISO – ASME de la empresa.
5. Incremento de las ventas en relación al año anterior.

Atentamente,


 Lcda. Myrian Benalcázar A.
GERENTE GENERAL