INFORME ANUAL DE GERENCIA DEL EJERCICIO FISCAL 2018

Sres.
Socios de EcuadorQuest Cia. Ltda.
Presentes:

Ciudad .- Quito 15 de febrero 2019

Análisis de resultados del año 2018.

En el año 2018 hemos presenciado un decrecimiento en la economía del Ecuador en el ámbito turístico por falta de promoción internacional por parte del Ministerio de turismo y por factores inseguridad, incrementando la delincuencia interna en puntos turísticos.
El déficit de ventas es causado por la inestabilidad política del país y la poca promoción internacional, en vista de ese suceso bajo junta de reunió extraordinaria se determina método de promoción turística y generación de convenios con agencias turísticas internacionales, este año se promovió el Lodge Mandan Panga en Yasuni, convirtiéndose en un destino reconocido en el Ecuador y el mundo, de esta manera la venta de tours a este lugar a ayudado a mantener un ingreso económico constante para la empresa.
El resultado de las inversiones realizadas en el transcurso de el año fiscal 2018 fueron visualizadas en un bajo porcentaje esperando que el año 2019 tenga mayores resultados, por lo que de manera definitiva por este periodo fiscal tenemos:

Total de Ingresos	**242,372.11**
Total de Egresos	**247,052.57**
Total de Activos	68,727.26
Utilidades del presente ejercicio fiscal fuera de impuestos	(4,680.46)

Proyecciones.
EcuadorQuest Cia. Ltda. en este año se enfocó en promover el proyecto Mandari Panga como producto propio con la visión de tener un crecimiento para los años siguientes, la falta de promoción por el Ministerio de turismo al nivel internacional y el incremento del índice delincuencial dificulta la venta de tours en Ecuador, cuya consecuencia nos deja una pequeña perdida pero con perspectivas para el nuevo periodo fiscal.
Se a creado un plan de marketing para el año siguiente que permitirá que la empresa sea mas conocida a nivel internacional, se esta desarrollando nuevos paquetes turísticos que permitirá una mayor gama de productos para las agencias internacionales con las cuales tenemos convenios.
A demás para el nuevo año se piensa incrementar personal en áreas de ventas y marketing a si como darles la oportunidad a pasantes universitarios del Ecuador y de países relacionados para que con sus ideas frescas puedan aportar en el crecimiento de la Empresa.

David de la Houssaye
Representante Legal y Gerente
ECUADORQUEST CIA. LTDA.