

Quito, 18 de abril de 2012



Srs.
ACCIONISTAS
COLECTIONSAFE
Presente,

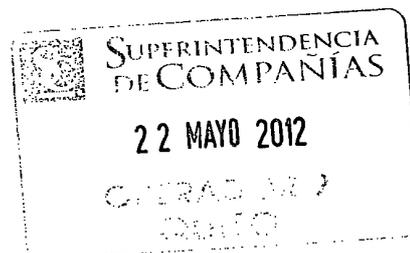
Informe de Gerencia

Actividades del 2011

De conformidad de lo dispuesto en el CAP. 4° art. 19° Lit I) tengo el agrado de presentar a ustedes el informe de actividades correspondientes al periodo anual de 2011 el cual registró las siguientes novedades.

El año del 2011 se desarrolló con ciertas situaciones a nivel nacional las cuales marcaron niveles muy altos de incertidumbre pues en su curso se registraron niveles muy altos del precio del petróleo seguido muy de cerca por la inestabilidad económica lo cual no ha permitido a esta organización el despegue que se planifico a mediados del 2011. Más aun los niveles de crecimiento marcados por esta organización nos demuestran que en el futuro a corto plazo se iniciara en retorno de remanentes de la inversión dada en este periodo anual mostrándonos por lo tanto el crecimiento económico sistemático.

1. DEL ENTORNO.- El avance de la industria en cuanto al manejo de la cartera vencida va eliminando los nichos de trabajo, a si mismo el avance de la competencia en su crecimiento desmedido se apresta a copar los espacios de trabajo llamados selectos dejándonos a las empresas en crecimiento como la nuestra parte del mercado con bajos niveles de cartera vencida, por lo que he considerado pertinente direccionar medidas agresivas en cuanto a la competitividad, costos del valor agregado, así como también la decisión de incrementar la inversión de activos con la finalidad de a través de la reducción del precio final ofertado planear la consolidación de nuevos negocios que nos permitan nuevos ingresos y por supuesto cumplir con los objetivos trazados.
2. DDEL RECURSO HUAMANO.- esta empresa dando fiel cumplimiento a la ley "mandato 08" ha dispuesto el ingreso a la nómina de todos los trabajadores de esta empresa es decir que al momento el 100% del talento humano se encuentra generado roles mensuales y a la vez está siendo remunerados conforme lo dispuesto por la Seguridad Social, Código de trabajo, entre otros, para constancia de lo expuesto, pongo a disposición los diferentes documentos relacionados con los pagos de haberes, de valores por compensaciones Actas de Finiquito, pagos de IESS y demás documentos que abalicen la gestión del cumplimiento legal y Laboral.
3. DE LO COMERCIAL.- SAFE durante este año en la parte comercial ha logrado importantes alianzas de negocios con instituciones importantes de esta ciudad las cual han confiado en nosotros; ellas son; Gestiona S.A. , Muebles el Bosque, Banco Territorial, . Además de estos se han comprometido con ellos a entregar un servicio de gestión de Cartera y Courier para de esta forma y con el paso del tiempo ir fortaleciendo nuestros negocios de comercio, aumentando la confianza depositada en nuestra empresa y de esta forma seguir siendo con cada uno de sus clientes su primera opción de gestión integral de Cartera y Manejo y entrega de comunicación física. Cabe mencionar por supuesto que los lazos de negocios con otras instituciones se irán incrementando con la planificación estratégica planteado en el inicio de este informe de tal manera que el crecimiento programado para el 2011 sea el de conquistar el mercado por lo menos 3 clientes de la envergadura de los que mantenemos hoy en día.





4. DE LO FINANCIERO.- Partiendo de los recursos dados para la creación de Safe, es decir con muy bajos niveles de inversión nos hemos mantenido conforme a lo generado como utilidad y de la misma forma esto nos ha servido para cumplir con las obligaciones de pago pendientes con todos nuestros acreedores por lo que se considera realizar durante este año una nueva estrategia la cual nos permita crecer en un nivel más idóneo y a la vez procurar el crecimiento de la marca que es lo más importante y necesario.

Reitero y agradezco la confianza en mí depositada la cual me comprometo infinitamente a trabajar por el desarrollo financiero de esta nuestra organización

Att.

FREDDY RAÚL LÓPEZ
Gerente General
COLECTION SAFE CIAL LTDA.

