

Quito, 28 de abril de 2009

SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA SOLUCIONES TECNOLOGICAS SOLTEFLEX S.A.

De mis consideraciones:

Como es de su conocimiento, en marzo de 2008 se constituyó la empresa Soluciones Tecnológicas Solteflex S.A. bajo de el nombre comercial de Inveligent. Las operaciones comerciales de Inveligent iniciaron en el mes de junio del mismo año.

Bajo el lema de "Expertos en la Automatización de la Cadena de Abastecimiento", Inveligent se posiciona en el mercado ecuatoriano como la empresa que brinda soluciones para la automatización y optimización de los procesos de sus clientes en las áreas de manufactura, almacenamiento, transporte y comercialización. Los componentes de las soluciones de Inveligent incluyen Consultoría, Software, Hardware, redes inalámbricas y servicio de post-venta.

El mercado objetivo de Inveligent son las empresas medianas y grandes así como organismos estatales donde se identifican oportunidades para mejorar y hacer más eficiente su cadena de abastecimiento.

Durante el año anterior se conformaron las áreas de proyectos y desarrollo de software, un laboratorio para el mantenimiento de equipos y las áreas comercial, relaciones públicas y administrativa.

Entre los principales servicios de Inveligent se detallan los siguientes:

- Optimización de procesos de manufactura, almacenamiento, logística y distribución.
- Automatización de fuerza de ventas y cobranza.
- Control de puntos de venta (Merchandising).
- Control de Activos.
- Soluciones de impresión y lectura de códigos de barra.
- Soluciones de etiquetado y empaçado de productos.

Entre las principales Soluciones Hardware que ofrece Inveligent se encuentran:

- Equipos de computación móvil: robustos y ejecutivos.
- Lectores de códigos de barra en 1D Y 2D.
- Impresoras móviles y fijas.
- Identificación por radio frecuencia (RFID).
- Redes inalámbricas LAN, WAN.
- Consumibles de impresión.
- Centro de soporte y mantenimiento local.

En el 2008 las áreas de desarrollo y proyectos completaron una certificación no oficial de CMMi nivel II con el fin de tener las capacidades y metodología de trabajo que garanticen el resultado satisfactorio del desarrollo para sus clientes.



J59858

El laboratorio para el servicio de soporte y mantenimiento de equipos logró obtener la certificación por parte de los fabricantes y su personal se capacitó en las nuevas tecnologías de captura de información y trazabilidad.

El área de relaciones públicas organizó un evento al que participaron cerca de 200 personas, desarrolló una campaña en medios impresos y creó la página web www.inveligent.com.

El área comercial logró comercializar el software, hardware y contrato de mantenimiento de equipos a importantes empresas en el país.

El área administrativa logró establecer el sistema contable, así como la organización de los recursos humanos de la empresa.

Los Estados Financieros han sido puestos a conocimiento de los señores accionistas y como pueden observar, las ventas de Inveligent alcanzaron el monto de US\$ 1.261.918,51, de los cuales la empresa ha tenido una Utilidad Bruta de US\$ 179.505,11.

Al entregarles el presente informe sobre las actividades de nuestra compañía en el año 2008, cumplo con las disposiciones legales y estatutarias.

Estoy como siempre a disposición de los señores accionistas para cualquier aclaración del presente informe.

Atentamente,



Farzin Ashraghi
GÉRENTE GENERAL
SOLUCIONES TECNOLOGICAS SOLTEFLEX S.A.

