

INFORME DE ACTIVIDADES DEL REPRESENTANTE LEGAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA SOLUCIONES TECNOLÓGICAS SOLTEFLEX S.A. POR EL AÑO 2015

En atención a las disposiciones legales y estatutarias, en mi calidad de Gerente General y representante Legal de la Empresa Soluciones Tecnológicas Solteflex S.A. presento el siguiente informe de las actividades realizadas desde el 01 de Enero hasta el 31 de Diciembre de 2015 a los Señores Accionistas:

ANTECEDENTES

Durante el año 2015, la Empresa Soluciones Tecnológicas Solteflex S.A. ha demostrado su experiencia en la Automatización de la Cadena de Abastecimiento, desarrollando soluciones personalizadas para la optimización de cada una de las etapas relacionadas con el flujo y la transformación de bienes y productos, desde la Manufactura, Almacenamiento, Logística y Transporte, hasta la Gestión en Campo y servicio Post-Venta.

Los servicios que la Empresa ha fortalecido consisten en Consultoría, Software, Hardware especializado de cómputo móvil, impresión e identificación, y laboratorios de soporte y mantenimiento.

ACTIVIDADES REALIZADAS

Cumpliendo con la misión de la Empresa de proporcionar productos y servicios integrales de calidad para cubrir las necesidades y expectativas de los clientes y alineándonos a la Visión de proyectarnos como una Empresa Líder en el país en la generación de soluciones de Automatización para la Cadena de Abastecimiento durante el año 2015 hemos realizado las siguientes actividades:

• **Actividades de formación y capacitación:**

- La Empresa Soluciones Tecnológicas Solteflex S.A. durante el 2015 dio continuidad a los planes de capacitación y desarrollo profesional del personal que se tienen programados anualmente. A continuación un detalle de las capacitaciones realizadas:

Fecha	Nombre del Curso	Tipo	Asistentes
06-07/03/2015	Programación avanzada de Bases de Datos, Oracle-SQL	Externa	Jessica Espejo
13-14/04/2015	Certified ScrumMaster	Externa	Cristina Arellano Cristhian Guallasamin
27/08/2015	Angular JS	Externa	Cristhian Guallasamin Victor Maldonado
29/10/2015	DevCamps Latin America RoadShows	Externa	Cristhian Guallasamin Cristina Arellano Carlos Santana Katherine Cando

			Jessica Espejo
Octubre/15	Metodologías ágiles de desarrollo	Externa	Carlos Santana
			Henry Tenorio
			Silvia Farias
10/09/2015	Big Data ComputerWorld	Externa	Raquel Iza
			Katherine Cando
12/06/2015	Capacitación Ingeniería de Requerimientos	Interna	Todo el equipo
27/07/2015	Capacitación IoT Zatar	Interna	Cristhian Guallasamin
			Cristina Arellano
17/04/2015	SQL Server	Interna	Todo el equipo

• **Actividades de crecimiento e innovación:**

- Dado el crecimiento sostenido que se ha obtenido; con la visión de mejorar la atención a los Clientes y ampliar nuestro mercado al cual van dirigidos nuestros productos y servicios integrales, la Empresa Soluciones Tecnológicas Solteflex S.A. ha fortalecido con personal calificado las Áreas de Proyectos y Desarrollo tanto en Quito como en Guayaquil.

- Se desarrollaron nuevos productos y servicios a través de alianzas estratégicas, pactadas en las mejores condiciones con Partners líderes en líneas de productos como: Motorola, Honeywell y NCR que proveen dispositivos móviles de gama baja, media y alta para diferentes líneas de negocio; Zebra que provee soluciones de impresión y consumibles y NCR que ofrecen soluciones para puntos de venta, de esta manera se pretende incursionar en el sector de Retail.

Entre los nuevos productos desarrollados cabe mencionar:

- El Sistema AFV bajo modalidad SaaS sobre plataforma Android.
- La integración del WMS con tecnología de Voz Vocollect.
- Soluciones de Geoinformación.

- Se amplió el mercado el 2015 y también se fortaleció la marca de la empresa. A nivel nacional se promocionaron los nuevos productos y servicios que ofertamos a través de las siguientes estrategias:

- La realización de siete eventos dirigidos en los meses de Marzo y Agosto en las ciudades de Quito y Guayaquil:

Evento	Tema Central
Evento Quito -26/03/15	Retail (Lanzamiento productos NCR, enfoque al sector Retail)
Evento Quito - 27/03/15	Hospitality (Lanzamiento productos NCR, enfoque al sector de servicios)
Evento Guayaquil -18/08/15	Cadenas de Valor Inteligentes (enfoco a clientes a nivel de toda la cadena de abastecimiento)
Evento Quito -20/08/15	Cadenas de Valor Inteligentes (enfoco a clientes a nivel de toda la cadena de abastecimiento)

- La ejecución de publicidad dirigida y masiva que ha permitido captar nuevos clientes y en otros casos lograr la fidelidad de los clientes actuales, entre este tipo de publicidad se tuvo: material impreso en medios de comunicación como Computer World, Revista EKOS, mailings masivos, volantes de feria, entre otros.

PERSPECTIVAS

Encaminados hacia alcanzar nuestra visión, la estrategia definida para el presente año 2016, es:

- Posicionar la marca de Inveligent a través de eventos, publicidad, alianzas estratégicas.
- Desarrollar nuevos productos empaquetados como: AFV SAAS, WMS SAAS, Préstamo de Herramientas, Control de Activos, para poder captar el mercado de empresas medianas.
- Profundizar el dominio de la plataforma Android para el desarrollo de nuevos productos.
- Posicionar nuestra nueva herramienta de Georeferenciación con nuestros clientes.
- Fortalecer el área comercial e incrementar las ventas en concordancia con tamaño de empresa y productos ya desarrollados.
- Fomentar la investigación de nuevos productos y servicios relevantes a nuestra actividad.

Es claro que para que los esfuerzos rindan fruto, es indispensable la voluntad traducida en trabajo efectivo de todas las partes involucradas en ello.

Tenemos la convicción y absoluta certeza de lograrlo para beneficio de la Empresa y de todos quienes la conformamos.

Es todo lo que puedo informar en cuanto a las actividades del año 2015.

Atentamente,



Ing. Farzin Ashraghi

GERENTE GENERAL

SOLUCIONES TECNOLÓGICAS SOLTEFLEX S.A.