

INFORME DE GERENCIA

Quito, 28 de Marzo del 2014

Señores

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA

EUROQUIMICA CIA.LTDA.

Por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones como GERENTE de La Compañía EUROQUIMICA CIA LTDA., de conformidad con lo requerido por la Ley de Compañías y en cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, entrego a Ustedes el informe anual de actividades económicas y sociales, por el período comprendido entre el 1 de Enero del 2013 al 31 de diciembre del 2013 con el siguiente contenido.

Para su conocimiento y aprobación adjunto los siguientes estados financieros:

Estados de Situación Financiera

Estados de Resultados y otros resultados integrales

Estados de cambio del Patrimonio

Estados de Flujos de efectivo

Notas a los Estados Financieros.

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio y Junta general de Accionistas.

Presentamos las declaraciones de Impuesto a la Renta y hemos cumplido todos Los impuestos y obligaciones que la ley lo demanda.

En el Informe Anual de Gestión correspondiente al año 2013, se destacan los resultados logrados en reducción de pérdidas, incremento de nuestras ventas en un 18% comparado con el año 2012, así como por haber mantenido un eficiente sistema de cobranza.

En el 2013 se logró consolidar los temas de:

Seguridad Industrial con charlas y asesoramiento para el personal que nos colabora; y

Salud Ocupacional con la asistencia médica general de la Dra. Erika Velasco Jara, quien visitó nuestras instalaciones y realizó un chequeo general a nuestros empleados y creó una historia clínica por cada uno; también se recibió la visita de un optómetra la misma que evaluó a cada empleado a través de este chequeo se pudo ayudar para que algunos de nuestros colaboradores puedan adquirir sus lentes si los necesitaban; en el área de producción se logró que las personas asistan a un centro médico para realizarse exámenes y radiografías lumbares requeridos por la Dra. Velasco.

En el área laboral seguiremos manteniendo en alto el cumplimiento de todas las normas legales para con nuestros colaboradores.

El área de Ventas como todos los años tuvo un arduo trabajo en mantenerse y mejorar sus niveles de venta, en relación a la competencia, a pesar de que el mercado a nivel nacional en el sector textil tiene una contracción muy fuerte y además sufre de muchos comerciantes informales.

El representante legal de la Compañía Ing Juan Carlos Carrera junto con la Señora Presidenta Betty Alejandrina Sotomayor realizaron un viaje a la China en busca de nuevos proveedores para de esta manera poder ser más competitivos en calidad y precio.

En consecuencia de esto, nosotros como dueños y directivos de la compañía nos hemos actualizado constantemente y hemos apoyado a nuestro equipo de trabajo, para así poder seguir ofreciendo a nuestros clientes:

-Asesoría técnica y permanente.

-Mejorar la relación cliente-proveedor

-Crear más confianza y la necesidad de que con la garantía correspondiente, los clientes usen nuestros productos.

En el año 2012 ya se optimizó el tiempo y la eficiencia en los despachos de productos, logrando con esto una disminución de costos en el área de logística y también se consiguió de que el personal productivo optimice su tiempo normal de trabajo. En el año 2013 nuestros costos fueron controlados de igual manera, siempre con la misión de optimizar nuestros recursos.

Todos los puntos expuestos anteriormente nos ayudaron mucho en el período 2013, para que el impacto final sea favorable para nosotros. A pesar de que se nos presentó algunos inconvenientes como:

Hubieron demoras para recibir importaciones de productos por lo que algunos productos se tuvo que comprar localmente y por este motivo nuestros costos de materia prima se incrementados entre el 10% ;

En el 2013 EUROQUIMICA CIA LTDA también tuvo que realizar ajustes mínimos en sus precios, de venta, para compensar en algo el desenfrenado incremento de precios de los proveedores locales e internacionales.

Este informe detalla los logros de la gestión tanto en el ámbito comercial, como técnico, un desglose de las obras realizadas, su avance físico y financiero, los estados financieros y notas explicativas consolidados a diciembre de 2013, así como los avances conseguidos en los procesos internos relacionados con sistemas y tecnología y la homologación de los procesos en general.

En lo económico, fiscal y otros cumpliremos con todos los procedimientos y requisitos que se establezcan para un mejor y correcto funcionamiento de la empresa.

Atentamente,


Ing. Juan Carlos Carrera

GERENTE GENERAL

