

INFORME DE GERENCIA

Quito, 02 de Abril del 2013

Señores

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA

EUROQUIMICA CIA.LTDA.

Por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones como GERENTE de La Compañía EUROQUIMICA CIA LTDA., de conformidad con lo requerido por la Ley de Compañías y en cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, entrego a Ustedes el informe anual de actividades económicas y sociales, por el período comprendido entre el 1 de Enero del 2012 al 31 de diciembre del 2012 con el siguiente contenido.

Para su conocimiento y aprobación adjunto los siguientes estados financieros:

Estados de Situación Financiera

Estados de Resultados y otros resultados integrales

Estados de cambio del Patrimonio

Estados de Flujos de efectivo

Notas a los Estados Financieros.

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio y Junta general de Accionistas.

Presentamos las declaraciones de Impuesto a la Renta y hemos cumplido todos Los impuestos y obligaciones que la ley lo demanda.

En el Informe Anual de Gestión correspondiente al año 2012, se destacan los resultados logrados en reducción de pérdidas, incremento de nuestras ventas en un 8% comparado con el año 2011, así como por haber implementado un mejor y más eficiente sistema de cobranza.

Se logró concretar y finalizar las nuevas Instalaciones para que funcione la empresa y poder proveer de un mejor espacio físico-tecnológico en las diferentes áreas, especialmente en las áreas: Administrativa Contable, Laboratorio y Bodega.

También cabe recalcar que durante el año anterior para poder cristalizar nuestros objetivos, siendo una tarea muy ardua redoblamos esfuerzos en todas nuestras áreas, principalmente en el departamento de Ventas el cual tuvo que enfrentar la aparición de nuevos proveedores que por su condición de informales, podían ofertar a precios menores productos similares a los nuestros.

En consecuencia de esto, como estrategia de ventas nuestros ejecutivos y mi persona direccionamos un cambio, con visitas personalizadas, lo que nos permitió hacer prevalecer:

- Asesoría técnica y permanente.

- Mejorar la relación cliente-proveedor

- Crear más confianza y la necesidad de que con la garantía correspondiente, los clientes usen nuestros productos.

Se optimizó el tiempo y la eficiencia en los despachos de productos, logrando con esto una disminución de costos en el área de logística y también se consiguió de que el personal productivo optimice su tiempo normal de trabajo.

También se logró crear nuevas fórmulas más eficientes y económicas para la producción, esta fué otra forma de reducir costos y ser competitivos en el mercado. Al momento estas formulaciones están siendo utilizadas por nuestros clientes con excelentes resultados.

Se realizaron viajes al exterior en búsqueda de nuevos proveedores, nuevos productos y asesoramos mejor sobre las aplicaciones y funcionalidad de cada uno de los productos que nosotros comercializamos.

Todos los puntos expuestos anteriormente nos ayudaron mucho en el periodo 2012, para que el impacto final sea favorable para nosotros. A pesar de que se nos presentó algunos inconvenientes como:

El incremento de los precios internacionales de nuestras materias primas que oscilaron entre el 8% al 12%;

El alza del % del Impuesto a la salida de divisas;

EUROQUIMICA CIA LTDA. tuvo que realizar ajustes mínimos en sus precios, de venta.

Otro aspecto que es importante poner en su conocimiento es el apoyo que se brindó al departamento de Recursos Humanos para la implementación del reglamento de Seguridad Industrial y actualización del Reglamento Interno de la Empresa. Para esto la empresa invirtió en cursos de capacitación para todos sus colaboradores, adquirió los materiales y equipos necesarios para cumplir con todos requisitos y permisos exigidos por los diferentes organismos para el legal y buen funcionamiento de la compañía.

Durante el año 2012 se realizó la venta del Galpón, ubicado en el sector de Ponceano Alto, que era de propiedad de la compañía, dinero con el cual la empresa se ayudó muy positivamente para bajar su nivel de endeudamiento.

Este informe detalla los logros de la gestión tanto en el ámbito comercial, como técnico, un desglose de las obras realizadas, su avance físico y financiero, los estados financieros y notas explicativas consolidados a diciembre de 2012, así como los avances conseguidos en los procesos internos relacionados con sistemas y tecnología y la homologación de los procesos en general.

Con todos estos logros que hemos alcanzado, puedo indicar que, nuestro trabajo no ha terminado y que seguiremos buscando las formas de mejorar cada día, a través de constantes monitoreos en el comportamiento y necesidades del mercado textil.

En el área laboral seguiremos manteniendo en alto el cumplimiento de todas las normas legales para con nuestros colaboradores.

En lo económico, fiscal y otros cumpliremos con todos los procedimientos y requisitos que se establezcan para un mejor y correcto funcionamiento de la empresa.

Atentamente,


Juan Carlos Carrera

GERENTE GENERAL