

Quito, Marzo 20 del 2014.

Señores

**SOCIOS DE LA COMPAÑÍA EKIPROTEK PROTECCION ELECTRICA CIA.LTDA.**

Presente.-

Estimados socios:

El Informe de Gerencia del ejercicio que va desde el 1 de enero al 31 de diciembre del 2014, que pongo a su consideración para su aprobación, lo resumo en los siguientes puntos:

#### **ASPECTOS ADMINISTRATIVOS**

Debo informar que en el año 2014, en lo administrativo ha sido necesario lo siguiente:

- Nos trasladamos a nuevas oficinas de propiedad de Ing. Carlos Martinez, en donde funcionarán las oficinas en el primer piso y las bodegas en el subsuelo
- Todo el personal de la empresa participó en los TALLERES DE VENTAS Y ATENCION AL CLIENTE POR CALL CENTER.

#### **ASPECTOS LEGALES**

Este aspecto no ha tenido mayor trascendencia en este año, a más de la legalización oportuna de contratos de trabajo así como de actas de finiquito.

#### **ASPECTOS FINANCIEROS**

Como se puede observar en los balances existe una pequeña utilidad, pues la empresa tiene que invertir continuamente en mejoramiento de imagen como publicidad en medios, obsequios clientes, contratación de personal externo para mejoramiento continuo, así como también se ha mejorado considerablemente los ingresos del personal que demuestra con resultados y apoyo al crecimiento de la empresa.

Con respecto a las ventas podemos observar un crecimiento del 24% con respecto al año 2013.

### PROYECCIONES FUTURAS

Como la actividad para que se constituyó nuestra compañía es la comercial, las metas no pueden ser otras sino las de mejorar sustancialmente los resultados del ejercicio fiscal venidero, sin dejar de evidenciar nuestra preocupación por el entorno económico y político del país que aunque existe estabilidad presidencial se percibe especulación en todos los factores económicos del mercado nacional, así como la agresividad de la competencia; la empresa se proyecta a lo siguiente:

- Capacitación continua al equipo de ventas para mejoramiento continuo y logro de metas.
- Realizar los contactos necesarios en el exterior para iniciar con las importaciones de productos para stock.
- Solicitar a nuestro banco de cabecera un crédito que nos permita cumplir con nuestros proveedores, pues como manifesté anteriormente la especulación político económica del país ha contraído la liquidez de los factores económicos y consecuentemente nos impacta en un a baja recuperación de cartera.

### REVALACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

- Se refleja una mínima existencia en inventarios.
- En lo referente a las ventas se puede evidenciar un promedio de \$69.314 y un costo promedio mensual de \$29.218,19; una utilidad bruta promedio mes de \$29.759, los gastos generales pagados y no pagados mantienen un promedio de \$38867
- Esperando haber informado resumidamente los puntos más importantes concernientes a nuestra empresa, pongo a su consideración y me suscribo.

Atentamente,



Carlos Martínez

GERENTE GENERAL