Calle Machala N50-275 y Fernando Dávalos Telf.: (02) 243-6683 Casilla 17-10-7247 Quito, Ecuador

SAFREYCOM S.A.

INFORME DE ACTIVIDADES DEL GERENTE GENERAL DE "SAFREYCOM S.A.", CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2.018

SEÑORES ACCIONISTAS:

Cumpliendo con las disposiciones estatutarias y legales vigentes, me permito presentar a ustedes el informe de gerencia, correspondiente al ejercicio económico del 01 de Enero al 31 de Diciembre de 2.018.

ANTECEDENTES:

El año 2.018 se presentó como un período complicado debido a la reducción de la actividad comercial, productiva y de la construcción en el país, el ligero incremento del sector petrolero y a la desaceleración de los sectores no petroleros, además de la baja en la actividad financiera, industrial y de servicios.

Se pueden identificar varios factores por el bajo o casi nulo crecimiento económico en el 2.018, entre éstos, podemos citar, la dramática ineficiencia en la gestión pública y petrolera estatal, la desconfianza en la administración productiva en manos burocráticas, la caída en la confianza empresarial, factor preponderante y determinante para incentivar la inversión privada y crecimiento económico, especialmente en proyectos de interés social. La incertidumbre política, es una razón muy importante para la reducción de la inversión en el país, tanto de fuentes nacionales, como de fuentes extranjeras en especial. La falta de liquidez que atraviesa el país, esencialmente afectada por los sobornos y sobreprecios de tantos proyectos estatales incurridos durante la década del gobierno anterior.

Concentrándonos dentro de la actividad de nuestra empresa, no fuimos la excepción a las repercusiones de la situación económica que experimentó el país; sin embargo, por la relación con los clientes y productos con los que contamos, el resultado general del período fue relativamente satisfactorio. La marcada competencia de otras empresas y la elevación de ciertos precios

Calle Machala N50-275 y Fernando Dávalos Telf.: (02) 243-6683 Casilla 17-10-7247 Quito, Ecuador

y los costos financieros de la actividad crediticia, demandó una especial dedicación y un alto esfuerzo de nuestra parte para mantener un volumen aceptable de ventas, sin descuidar el aprovisionamiento y adquisición oportuna de las mercaderías necesarias para nuestra comercialización y que nos permitieron obtener relativamente buenos resultados generales.

VENTAS:

Nuestras políticas de ventas se enfocan a incursionar en el mercado para mantener y mejorar siempre nuestra cartera de clientes y optimizar los productos que disponemos para nuestra comercialización.

Este año nos ha permitido afianzar nuestras bases y el buen nombre de la empresa, dentro de la línea comercial y técnica que nos desempeñamos; manteniendo de esa forma un importante sitial en el mercado local. Las metas trazadas han continuado firmes y siempre con el afán de servicio y mejora en la atención a todos nuestros clientes. Nuestras políticas comerciales se han cumplido basándose en esfuerzo y dedicación, a fin de optimizar nuestra línea comercial, trabajando constantemente para conseguir los mejores productos tanto en calidad como en precios, permitiéndonos de esa forma servir adecuadamente a nuestros clientes y enfrentar con mejores recursos a nuestra competencia y a la situación económica prevaleciente en nuestro país.

En conclusión, nuestros mayores esfuerzos y tiempo invertido han sido destinados a mantener cuidadosamente nuestra cartera de clientes e incursionar en nuevos mercados, en donde por la infraestructura que conservamos, nos permite conseguir mejores resultados desde los puntos de vista técnico y de rentabilidad.

FINANZAS:

El manejo de nuestras cuentas bancarias se lo ha realizado de una forma bastante ordenada, considerando nuestros ingresos y egresos. Se han mantenido saldos promedio en dólares de 5 cifras medias, lo que nos ha permitido conservar una importante y respetable imagen en el ámbito bancario. El flujo de caja se lo ha llevado en forma bien planificada y ordenada, consiguiendo de

Calle Machala N50-275 y Fernando Dávalos Telf.: (02) 243-6683 Casilla 17-10-7247 Quito, Ecuador

esta manera cumplir oportunamente, todos nuestros compromisos, con recursos propios, es decir sin tener que acudir a préstamos o fondos de terceros, los cuales por su naturaleza representan un costo considerable. Es importante destacar además, que debido a esta planificación en el manejo de nuestros recursos económicos, hemos conseguido realizar cierto tipo de inversiones en el sector bancario financiero, que nos ha originado un interesante rendimiento económico.

En resumen, para el período del año 2.018, los resultados financieros generales son satisfactorios, lamentablemente no hemos conseguido mantener ni incrementar los montos de ventas del año anterior, sin embargo, hemos obtenido una aceptable rentabilidad y una buena rotación de nuestro capital.

PROYECCIÓN FUTURA:

El año 2.019 se presenta como un período bastante complicado y pronosticar, debido difícil de principalmente desconfianza empresarial con el gobierno de turno, al recelo y en ciertos casos, al temor a las políticas y leyes dictadas por el gobierno actual, a más del desacuerdo generalizado a este mismo sector, con el programa económico imperante en nuestro país. Será muy importante que el gobierno proyecte objetivos claros para el futuro y consiga un equilibrio entre los intereses del estado y de la ciudadanía. Estas políticas deberán estar encaminadas para que se mejore y se brinde la confianza necesaria para incentivar la inversión nacional y extranjera, se incentive la producción nacional con la consecuente creación de nuevas plazas de trabajo que, a más de una adecuada planificación de obras y proyectos a ejecutarse en el sector público, en la inversión de los recursos económicos para estas obras, etc., podría arrojar resultados positivos, especialmente en nuestra actividad.

Por sobre todo lo que hay que afrontar y superar, y de acuerdo a nuestras políticas, el optimismo y espíritu de trabajo que nos caracterizan, continuarán siempre con las mejores perspectivas y con el mayor interés y dedicación para conservar de la mejor forma a nuestra cartera de clientes, incursionar agresivamente en nuevos mercados y diferentes clases de proyectos, que en definitiva repercutan en el volumen y rentabilidad de nuestras ventas y

Calle Machala N50-275 y Fernando Dávalos Telf.: (02) 243-6683 Casilla 17-10-7247 Quito, Ecuador

resultados positivos para la empresa. Debemos destacar la importancia de la buena infraestructura con la que actualmente disponemos, factor que definitivamente repercute y ayuda a cumplir con nuestras metas trazadas.

Para concluir, deseo agradecer a todo el personal que ha colaborado con SAFREYCOM, especialmente a sus propios accionistas y directivos, por el valioso y decidido apoyo brindado a la empresa y al suscrito en particular, para conseguir el cumplimiento de todas nuestras políticas, metas y objetivos, y haber alcanzado los resultados indicados.

Atentamente,

Ing. Carlos H. Freire R.

GERENTE GENERAL