

INFORME ECONOMICO DE GERENCIA DE DRIVESYSTEM CIA. LTDA.
POR EL AÑO 2008

Señores Accionistas:

En mi calidad de gerente y Administrador de DRIVESYSTEM Cía. Ltda., cumplo con poner a vuestra consideración el siguiente informe económico:

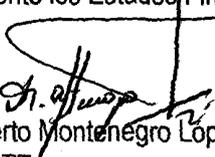
La actividad de la Empresa en el período 2008, se ha canalizado a través de compras locales de productos de varias marcas a proveedores a nivel nacional, especialmente correas industriales de transmisión de potencia, correas de aplicación automotriz y rodamientos de bolas y de rodillos, constituyéndose en importantes líneas de su actividad comercial.

El volumen de compras locales de US \$. 12,603.63 y menos el Inventario Final que asciende a US \$. 7,474.82 nos ha permitido obtener un Costo de Ventas de US \$. 5,128.81; el mismo que, restado del total de Ingresos Netos, que asciende a US \$. 8,018.65 se ha obtenido una Utilidad Bruta en Ventas de US \$. 2,889.84 constantes en el Estado de Pérdidas y Ganancias al 31 de Diciembre del 2008.

De acuerdo a los Estados de Resultados correspondientes al ejercicio económico del año 2008, se aprecia que los Gastos Administrativos, Gastos de Ventas, Gastos de Gestión y de Amortización ascienden a US \$. 9,788.25, más el valor de US \$. 7,988.83 por pérdida de mercadería y otros bienes por robo perpetrado en el almacén de la compañía; los mismos que, deducidos de Utilidad Bruta, arroja una Pérdida del Ejercicio por un valor de US \$. 14,887.24, constituyéndose en el resultado del período de Enero a Diciembre del 2008.

Para el ejercicio Económico del año 2008, la compañía deberá revertir estos índices para alcanzar resultados en su gestión.

Con lo antes expuesto, dejo cumplida esta obligación legal y el justo interés de los accionistas de conocer la Situación Financiera de la Compañía y sus proyecciones futuras para alcanzar mejores resultados en los próximos años, indicando además, que en la evaluación final se justifican plenamente los Estados Financieros de la Compañía.


Dr. Alberto Montenegro Lopez
GERENTE