

INFORME 2013

DERMAHEALTH CIA. LTDA.



Quito D.M., 28 de marzo de 2014

Señores Socios

DERMAHEALTH CIA. LTDA.

Presente.-

El año 2013 fue para la línea Magistral un año de consolidación, crecimiento y desarrollo de nuevas fórmulas.

El presupuesto de Ventas Globales para el año 2013 fue de US \$ 444.690,65 y el total de las ventas reales fueron US \$ 388.823.29.

En este año, nuestra línea de preparados oficinales “Magistral” se presentó de la siguiente manera: En el año 2012 se vendió US \$ 36.130,96, mientras que en el año 2013 se vendió US \$ 53.818,41 con un crecimiento en comparación con el año anterior de 32%

El crecimiento en ventas respecto del año 2012 fue del 10,3%. La meta propuesta de crecimiento para el año 2013 fue del 35%, lo cual indica que aminoró en 25 puntos, debido a que no se conto con el personal completo de la empresa.

Es de especial interés el promover el crecimiento de la línea magistral, la misma que genera los mayores márgenes de rentabilidad. En esta visión, se desarrollaron espumas hidratantes a base de urea y espumas de limpieza facial.

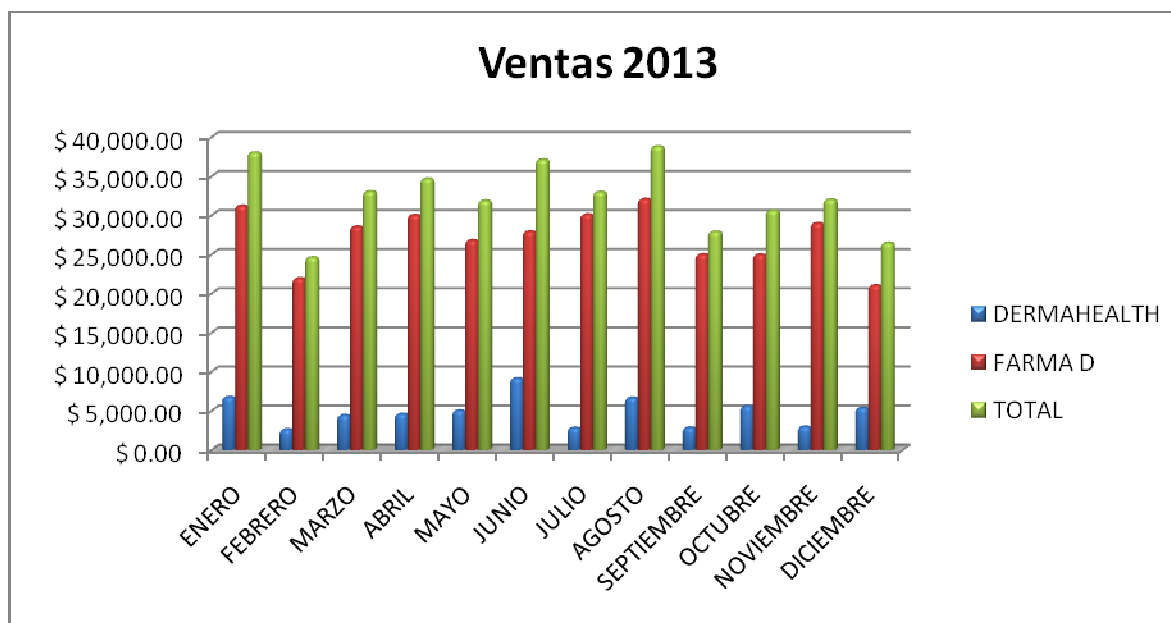
El nuevo sistema informático entrará en funcionamiento para el ejercicio económico 2014. El nuevo sistema tiene una base de datos Oracle lo cual nos dará mayor seguridad y estabilidad en los procesos contables.

A continuación presentaré el informe correspondiente al año económico 2013.

EVOLUCION COMERCIAL

A continuación se presenta la evolución comercial durante el año 2013 (Ventas Brutas):

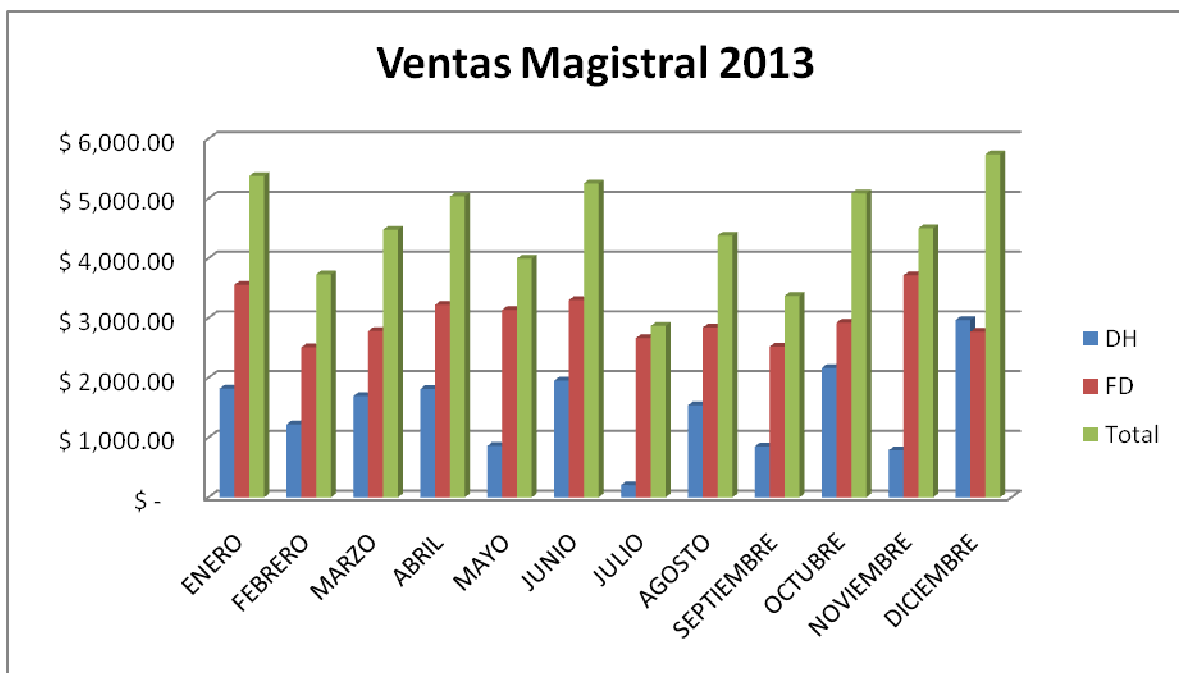
DERMAHEALTH	FARMA D	TOTAL	ACUMULADO	%Incremento
\$ 6,809.78	\$ 31,276.36	\$ 38,086.14	\$ 38,086.14	59.30%
\$ 2,680.55	\$ 21,994.40	\$ 24,674.95	\$ 62,761.09	-35.21%
\$ 4,494.66	\$ 28,611.71	\$ 33,106.37	\$ 95,867.46	34.17%
\$ 4,646.91	\$ 30,092.91	\$ 34,739.82	\$ 130,607.28	4.93%
\$ 5,076.14	\$ 26,847.02	\$ 31,923.16	\$ 162,530.44	-8.11%
\$ 9,195.62	\$ 27,982.86	\$ 37,178.48	\$ 199,708.92	16.46%
\$ 2,858.35	\$ 30,175.97	\$ 33,034.32	\$ 232,743.24	-11.15%
\$ 6,735.50	\$ 32,132.60	\$ 38,868.10	\$ 271,611.34	17.66%
\$ 2,904.64	\$ 25,043.91	\$ 27,948.55	\$ 299,559.89	-28.09%
\$ 5,652.04	\$ 25,022.03	\$ 30,674.07	\$ 330,233.96	9.75%
\$ 3,022.10	\$ 29,043.65	\$ 32,065.75	\$ 362,299.71	4.54%
\$ 5,429.06	\$ 21,094.52	\$ 26,523.58	\$ 388,823.29	-17.28%
\$ 59,505.35	\$ 329,317.94	\$ 388,823.29		



VENTAS MAGISTRAL 2013

(Estos valores están incluidos en las ventas globales)

MES	DH	FD	Total	Acum.	% Crec.
ENERO	\$ 1,820.02	\$ 3,556.77	\$ 5,376.79	\$ 5,376.79	73.84%
FEBRERO	\$ 1,220.70	\$ 2,508.58	\$ 3,729.28	\$ 9,106.07	-30.64%
MARZO	\$ 1,694.35	\$ 2,782.77	\$ 4,477.12	\$ 13,583.19	20.05%
ABRIL	\$ 1,813.95	\$ 3,221.06	\$ 5,035.01	\$ 18,618.20	12.46%
MAYO	\$ 859.41	\$ 3,136.14	\$ 3,995.55	\$ 22,613.75	-20.64%
JUNIO	\$ 1,951.19	\$ 3,302.31	\$ 5,253.50	\$ 27,867.25	31.48%
JULIO	\$ 205.80	\$ 2,663.87	\$ 2,869.67	\$ 30,736.92	-45.38%
AGOSTO	\$ 1,540.74	\$ 2,840.24	\$ 4,380.98	\$ 35,117.90	52.66%
SEPTIEMBRE	\$ 851.16	\$ 2,521.51	\$ 3,372.67	\$ 38,490.57	-23.02%
OCTUBRE	\$ 2,163.79	\$ 2,924.05	\$ 5,087.84	\$ 43,578.41	50.85%
NOVIEMBRE	\$ 787.58	\$ 3,714.73	\$ 4,502.31	\$ 48,080.72	-11.51%
DICIEMBRE	\$ 2,967.25	\$ 2,770.44	\$ 5,737.69	\$ 53,818.41	27.44%
	\$ 17,875.94	\$ 35,942.47	\$ 53,818.41		



ESTADOS FINANCIEROS COMPARATIVOS

DERMAHEALTH CIA. LTDA.
BALANCE GENERAL COMPARATIVO

	2013	2012	% Variación
ACTIVOS	\$ 227,174.41	\$ 225,350.43	0.80%
ACTIVO CORRIENTE	\$ 220,597.38	\$ 214,999.75	2.54%
Caja Bancos	\$ 51,944.79	\$ 14,386.95	72.30%
Cuentas x Cobrar	\$ 15,528.72	\$ 30,059.88	-93.58%
Crédito Tributario	\$ 15,374.71	\$ 67,080.10	-336.30%
Inventarios	\$ 130,781.70	\$ 103,472.82	20.88%
Otros Activos Corrientes	\$ 6,967.46	\$ -	100.00%
ACTIVO FIJO	\$ 6,577.03	\$ 5,792.52	11.93%
Muebles y Enseres	\$ 6,093.00	\$ 4,249.50	30.26%
Maquinaria, Equipo e Instalaciones	\$ 3,176.68	\$ 3,176.68	0.00%
Equipo de Computación y Software	\$ 5,102.22	\$ 4,522.22	11.37%
Depreciación Acumulada	\$ (7,794.87)	\$ (6,155.88)	21.03%
ACTIVO DIFERIDO	\$ -	\$ 4,558.16	0.00%
Gastos de Constitución	\$ -	\$ 4,558.16	0.00%

PASIVOS	\$ 174,628.85	\$ 189,482.48	-8.51%
PASIVO CORRIENTE	\$ 174,628.85	\$ 189,482.48	-8.51%
Proveedores	\$ 59,039.17	\$ 45,572.95	22.81%
No relacionados	\$ 114,494.68	\$ 141,370.51	-23.47%
Provisiones	\$ 1,095.00	\$ 2,539.02	0.00%

PATRIMONIO	\$ 52,545.56	\$ 35,867.95	31.74%
Capital Suscrito	\$ 400.00	\$ 400.00	0.00%
Futuras Capitalizaciones	\$ 14,000.00	\$ 14,000.00	0.00%
Utilidad no Distribuida Ejercicios Anteriores	\$ 19,835.72	\$ 8,457.29	57.36%
Pérdidas Acumuladas Ejercicios Anteriores	\$ (431.15)	\$ (431.15)	0.00%
Utilidad del Ejercicio	\$ 18,740.99	\$ 13,441.81	28.28%

PASIVO Y PATRIMONIO	\$ 227,174.41	\$ 225,350.43	0.80%
----------------------------	----------------------	----------------------	--------------

DERMAHEALTH CIA. LTDA
ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS COMPARATIVO

	2013	2012	% Variación
INGRESOS	\$ 388,733.74	\$ 354,789.59	8.73%
INGRESOS OPERACIONALES	\$ 388,733.74	\$ 354,789.59	8.73%

EGRESOS	\$ 369,992.75	\$ 341,347.78	7.74%
COSTO DE VENTAS	\$ 271,292.39	\$ 260,652.20	3.92%

INGRESOS BRUTOS	\$ 117,441.35	\$ 94,137.39	19.84%
-----------------	---------------	--------------	--------

GASTOS	\$ 98,700.36	\$ 80,695.58	18.24%
GASTOS DE PERSONAL	\$ 41,440.99	\$ 34,394.96	17.00%
HONORARIOS PROFESIONALES	\$ 12,577.33	\$ 9,314.00	25.95%
ARRIENDOS	\$ 8,160.00	\$ 8,160.00	0.00%
MANTENIMIENTO	\$ 515.68	\$ 1,873.53	-263.31%
PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 454.00	\$ 784.00	-72.69%
SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 853.73	\$ -	100.00%
SEGUROS Y REASEGUROS	\$ 8,299.34	\$ 2,451.22	70.46%
COMISIONES	\$ 416.12	\$ 6,479.80	-1457.20%
PROVISION CTAS. INCOBRABLES	\$ -	\$ -	0.00%
GASTOS DE GESTION Y VIAJES	\$ 6,055.20	\$ -	100.00%
DEPRECIACIONES	\$ 1,638.99	\$ 1,433.27	12.55%
PAGOS POR OTROS SERVICIOS Y BIENES	\$ 14,147.67	\$ 11,127.09	21.35%
SERVICIOS BASICOS	\$ 3,428.05	\$ 3,532.66	-3.05%
GASTO OTRAS PROVISIONES	\$ -	\$ 740.45	0.00%
IMPUESTO, CONTRIBUCIONES Y OTROS	\$ 713.26	\$ 404.60	43.27%

UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 18,740.99	\$ 13,441.81	28.28%
-------------------------------	---------------------	---------------------	---------------

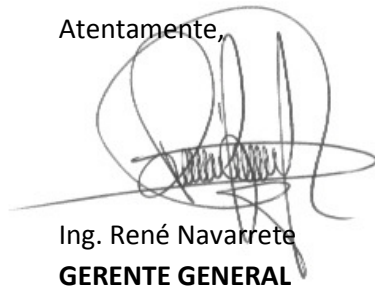
De conformidad con los estados financieros de Dermahealth Cía. Ltda. se ha dado cumplimiento las disposiciones emanadas por la junta de socios.

RECOMENDACIONES

Se propone realizar las siguientes actividades:

- 1) Se recomienda no realizar el reparto de las utilidades entre los socios y mantenerlas para futuras capitalizaciones por cuanto el crecimiento de la línea magistral demanda la inversión en materias primas y equipos e instalaciones.
- 2) Para concluir la construcción del laboratorio magistral se debe mejorar e implementar el equipo. El contar con un laboratorio magistral propio, nos permite bajar costos y realizar estudios y ensayos de nuevas formulaciones para el área dermatológica.
- 3) Dar impulso a la página web de la empresa, realizando un nuevo diseño y mantener presencia en redes sociales.
- 4) Elaborar un proyecto de viabilidad para la implementación de un Laboratorio Farmacéutico y Cosmecéutico para la línea dermatológica, aprovechando la coyuntura de reducción de importaciones de Dermocosméticos. Esto permitirá desarrollar y elaborar productos que satisfagan la demanda del área de salud dermatológica.

Atentamente,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'Ing. René Navarrete', is written over a circular stamp. The signature is fluid and somewhat abstract, with a large loop at the top and a horizontal line extending to the left.

Ing. René Navarrete
GERENTE GENERAL