

INFORME 2011

DERMAHEALTH CIA. LTDA.



dermahealth
●●●●

Quito D.M., 29 de marzo de 2012

Señores Socios

DERMAHEALTH CIA. LTDA.

Presente.-

Durante el año 2011, Dermahealth y Farma D Farmacia Dermatológica ha mantenido su presencia en el mercado de la dispensación de medicamentos y productos dermatológicos, siempre bajo el principio de seguridad para el paciente y seguridad para el médico. Seguridad para el paciente enfocada a la dispensación de los medicamentos en óptimas condiciones prescritos por su médico y seguridad para el médico dando cumplimiento a la dispensación que garantiza el tratamiento.

En este mismo año, hemos lanzado al mercado nuestra línea de preparados oficinales "Magistral", para lo cual se adoptó un vademécum básico de fórmulas que fueron ofertadas a los dermatólogos, en vías a ir ampliando la línea en el 2012. Se contrató una persona adicional con experiencia en visita médica de fórmulas oficinales para que se encargue de presentar los productos a los profesionales.

Hicimos un refrescamiento de la imagen de Dermahealth y de Farma D Farmacia Dermatológica, lanzando a la vez la imagen de Magistral:

dermahealth
●●●●

ferma  **farmacia
dermatológica**

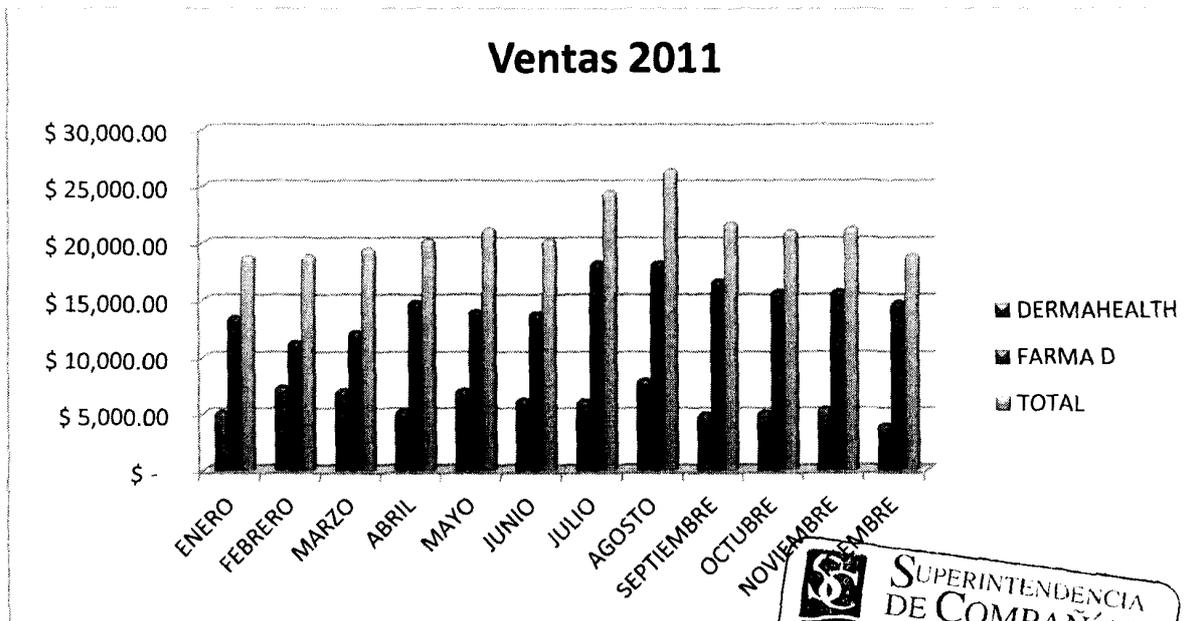
 **magistral**
FORMULAS MAGISTRALES



EVOLUCION COMERCIAL

A continuación se presenta la evolución comercial durante el año 2011:

| 2011 | | | | | |
|--------------|---------------------|----------------------|----------------------|---------------|---------|
| MES | DERMAHEALTH | FARMA D | TOTAL | ACUMULADO | %Increm |
| ENERO | \$ 5.235,55 | \$ 13.617,22 | \$ 18.852,77 | \$ 18.852,77 | 1,33% |
| FEBRERO | \$ 7.446,79 | \$ 11.445,39 | \$ 18.892,18 | \$ 37.744,95 | 0,21% |
| MARZO | \$ 7.174,65 | \$ 12.345,48 | \$ 19.520,13 | \$ 57.265,08 | 3,32% |
| ABRIL | \$ 5.317,74 | \$ 14.944,46 | \$ 20.262,20 | \$ 77.527,28 | 3,80% |
| MAYO | \$ 7.177,09 | \$ 14.115,46 | \$ 21.292,55 | \$ 98.819,83 | 5,09% |
| JUNIO | \$ 6.329,33 | \$ 13.982,65 | \$ 20.311,98 | \$ 119.131,81 | -4,61% |
| JULIO | \$ 6.213,26 | \$ 18.356,76 | \$ 24.570,03 | \$ 143.701,84 | 20,96% |
| AGOSTO | \$ 8.096,98 | \$ 18.343,10 | \$ 26.440,08 | \$ 170.141,91 | 7,61% |
| SEPTIEMBRE | \$ 5.036,92 | \$ 16.765,85 | \$ 21.802,76 | \$ 191.944,68 | -17,54% |
| OCTUBRE | \$ 5.213,83 | \$ 15.856,69 | \$ 21.070,51 | \$ 213.015,19 | -3,36% |
| NOVIEMBRE | \$ 5.501,33 | \$ 15.890,06 | \$ 21.391,40 | \$ 234.406,58 | 1,52% |
| DICIEMBRE | \$ 4.075,89 | \$ 14.895,87 | \$ 18.971,77 | \$ 253.378,35 | -11,31% |
| Total | \$ 72.819,36 | \$ 180.558,99 | \$ 253.378,35 | | |

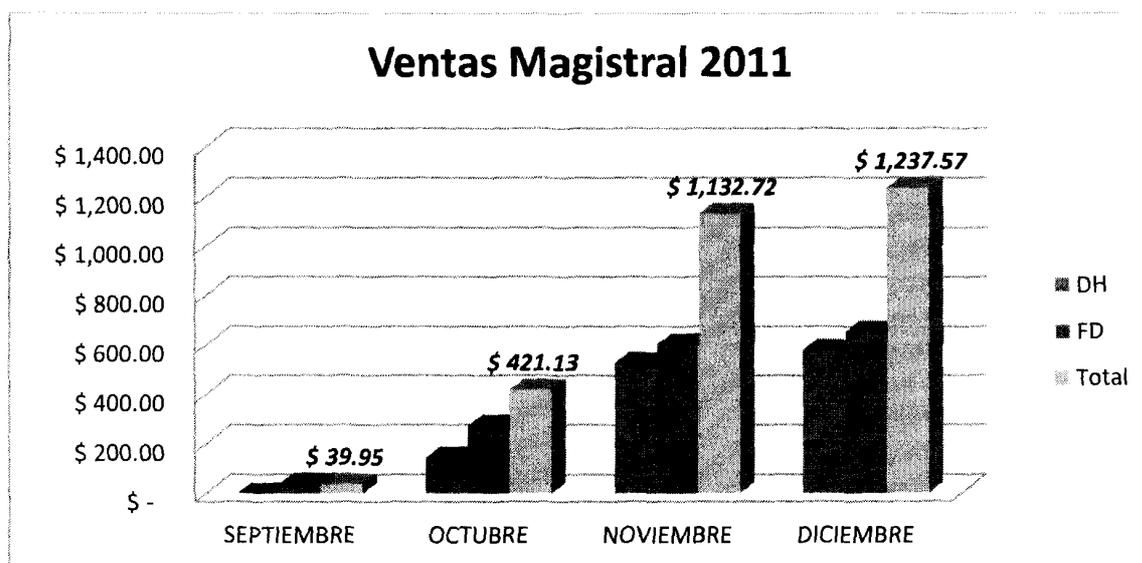



**SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS**
 15 JUN. 2012
**OPERADOR 08
QUITO**

VENTAS MAGISTRAL 2011

(Estos valores están incluidos en las ventas globales)

| MES | DH | FD | Total |
|------------|-------------|-------------|-------------|
| SEPTIEMBRE | \$ - | \$ 39,95 | \$ 39,95 |
| OCTUBRE | \$ 146,00 | \$ 275,13 | \$ 421,13 |
| NOVIEMBRE | \$ 527,70 | \$ 605,02 | \$ 1.132,72 |
| DICIEMBRE | \$ 581,59 | \$ 655,98 | \$ 1.237,57 |
| | \$ 1.255,29 | \$ 1.576,08 | \$ 2.831,37 |



Los Datos determinan que, respecto al 2010, hemos tenido un incremento de ventas del 10%, lo cual indica que no logramos la meta propuesta de un crecimiento del 35%.

Sin embargo, se logró un crecimiento en las utilidades del 113% y de los activos en 44,42%.

El total de ventas de la línea Magistral representó un 1,17%. Es importante indicar que la rentabilidad de la línea magistral es muy superior a las ventas de los productos de laboratorios. La línea Magistral tiene un margen promedio del 95%, mientras que la línea de laboratorios es del 28% en promedio.



ESTADOS FINANCIEROS COMPARATIVOS



DERMAHEALTH CIA. LTDA.
BALANCE GENERAL COMPARATIVO

| | 2010 | 2011 | % Variac |
|-----------------------------------------------|----------------------|----------------------|---------------|
| ACTIVOS | \$ 123.086,64 | \$ 177.756,72 | 44,42% |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ 113.571,11 | \$ 166.287,95 | 46,42% |
| Caja Bancos | \$ 3.962,61 | \$ 3.658,96 | -7,66% |
| Cuentas x Cobrar | \$ 20.579,79 | \$ 23.419,02 | 13,80% |
| Crédito Tributario | \$ 25.052,24 | \$ 41.621,26 | 66,14% |
| Inventarios | \$ 63.976,47 | \$ 94.900,71 | 48,34% |
| Otros Activos Corrientes | \$ - | \$ 2.688,00 | |
| ACTIVO FIJO | \$ 4.957,37 | \$ 6.910,61 | 39,40% |
| Muebles y Enseres | \$ 4.249,50 | \$ 4.249,50 | 0,00% |
| Maquinaria, Equipo e Instalaciones | \$ 1.826,22 | \$ 3.176,68 | 73,95% |
| Equipo de Computación y Software | \$ 2.344,60 | \$ 4.207,04 | 79,44% |
| Depreciación Acumulada | \$ (3.462,95) | \$ (4.722,61) | 36,38% |
| ACTIVO DIFERIDO | \$ 4.558,16 | \$ 4.558,16 | 0,00% |
| Gastos de Constitución | \$ 4.558,16 | \$ 4.558,16 | 0,00% |
| PASIVOS | \$ 105.721,71 | \$ 153.658,59 | 45,34% |
| PASIVO CORRIENTE | \$ 105.721,71 | \$ 153.658,59 | 45,34% |
| Proveedores | \$ 92.116,16 | \$ 89.603,51 | -2,73% |
| No relacionados | \$ 13.605,55 | \$ 64.055,08 | 370,80% |
| Provisiones | \$ - | \$ - | |
| PATRIMONIO | \$ 17.364,93 | \$ 24.098,13 | 38,77% |
| Capital Suscrito | \$ 400,00 | \$ 400,00 | 0,00% |
| Futuras Capitalizaciones | \$ 14.000,00 | \$ 14.000,00 | 0,00% |
| Utilidad no Distribuida Ejercicios Anteriores | \$ - | \$ 2.886,68 | |
| Pérdidas Acumuladas Ejercicios Anteriores | \$ (431,15) | \$ (431,15) | 0,00% |
| Utilidad del Ejercicio | \$ 3.396,08 | \$ 7.242,60 | 113,26% |
| PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 123.086,64 | \$ 177.756,72 | 44,42% |



DERMAHEALTH CIA. LTDA.**ESTADO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS COMPARATIVO**

| | 2010 | 2011 | % Variac |
|------------------------------------|----------------------|----------------------|-----------------|
| INGRESOS | \$ 231.023,57 | \$ 254.578,39 | 10,20% |
| INGRESOS OPERACIONALES | \$ 231.023,57 | \$ 254.578,39 | 10,20% |
| EGRESOS | \$ 227.627,49 | \$ 247.335,79 | 8,66% |
| COSTO DE VENTAS | \$ 181.880,65 | \$ 195.276,24 | 7,37% |
| INGRESOS BRUTOS | \$ 49.142,92 | \$ 59.302,15 | 20,67% |
| GASTOS | \$ 45.746,84 | \$ 52.059,55 | 13,80% |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 17.650,02 | \$ 21.847,57 | 23,78% |
| HONORARIOS PROFESIONALES | \$ 1.772,45 | \$ 3.391,17 | 91,33% |
| ARRIENDOS | \$ 7.830,00 | \$ 7.980,00 | 1,92% |
| MANTENIMIENTO | \$ 467,66 | \$ 547,80 | 17,14% |
| PROMOCION Y PUBLICIDAD | \$ 809,00 | \$ 2.155,00 | 166,38% |
| SUMINISTROS Y MATERIALES | \$ - | \$ 864,22 | |
| SEGUROS Y REASEGUROS | \$ 2.731,71 | \$ 2.607,00 | -4,57% |
| COMISIONES | \$ 3.746,54 | \$ 4.271,21 | 14,00% |
| PROVISION CTAS. INCOBRABLES | \$ 183,09 | \$ - | -100,00% |
| GASTOS DE GESTION Y VIAJES | \$ 261,23 | \$ 1.086,09 | 315,76% |
| DEPRECIACIONES | \$ 1.339,88 | \$ 1.259,66 | -5,99% |
| PAGOS POR OTROS SERVICIOS Y BIENES | \$ 6.096,60 | \$ 3.275,22 | -46,28% |
| SERVICIOS BASICOS | \$ 2.858,66 | \$ 2.774,61 | -2,94% |
| UTILIDAD DEL EJERCICIO | \$ 3.396,08 | \$ 7.242,60 | 113,26% |



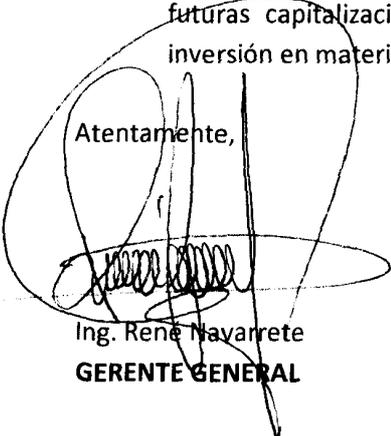
De conformidad con los estados financieros de Dermahealth Cía. Ltda. se ha dado cumplimiento las disposiciones emanadas por la junta de socios.

RECOMENDACIONES

Se propone realizar las siguientes actividades:

- 1) Ampliar la línea Magistral, ya que nos representa mayores márgenes de ganancia, para lo cual es necesario contar con un laboratorio magistral propio lo cual involucra el cambio de la farmacia a un nuevo lugar más amplio, q cuente con parqueaderos. Este nuevo local deberá tener la capacidad para instalar la farmacia, el laboratorio magistral y las oficinas de Dermahealth.
- 2) Contratar una persona a tiempo completo como asistente contable para que tenga al día el registro de todas las operaciones, así evitaremos retrasos en la presentación de información.
- 3) Se recomienda no realizar el reparto de las utilidades entre los socios y mantenerlas para futuras capitalizaciones por cuanto el crecimiento de la línea magistral demanda la inversión en materias primas y equipos.

Atentamente,



Ing. René Navarrete
GERENTE GENERAL

