

# INFORME 2008

DERMAHEALTH CIA. LTDA.



SUPERINTENDENCIA  
DE COMPAÑÍAS

29 OCT. 2010

OPERADOR 1  
QUITO

Quito D.M., 31 de marzo de 2009

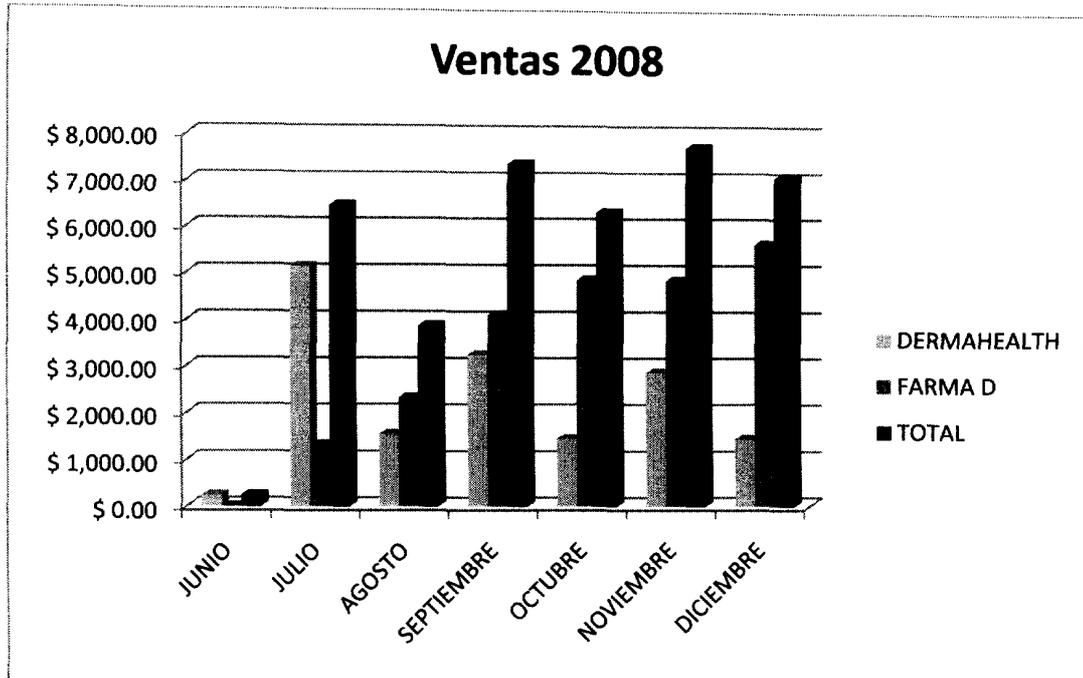
Señores Accionistas  
**DERMAHEALTH CIA. LTDA.**  
Presente.-

Dermahealth Tecnología Dermatológica Cía. Ltda. Fue constituida el de febrero de 2008, e inicia sus actividades comerciales a mediados de año.

El objetivo primordial durante el 2008 fue consolidarnos en el mercado de medicamentos dermatológicos y productos dermocosméticos, llegando a los pacientes conforme a la normativa establecida en el ámbito de la salud, brindando seguridad en la dispensación de medicamentos de conformidad con las prescripciones médicas. De tal manera es que Dermahealth adquiere una farmacia para la adecuada dispensación y se realiza los trámites respectivos para el cambio de dirección, nombre comercial y profesional farmacéutico responsable ante la Dirección Provincial de Salud.

La dispensación farmacéutica inició en junio de 2008 a través de Farma D Farmacia Dermatológica, la misma que inició un rápido posicionamiento en el mercado y un crecimiento sostenido en el volumen de ventas:

MES	DERMAHEALTH	FARMA D	TOTAL	ACUMULADO	%Increment
ENERO	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	
FEBRERO	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	
MARZO	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	
ABRIL	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	
MAYO	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	\$ 0.00	
JUNIO	\$ 237.06	\$ 0.00	\$ 237.06	\$ 237.06	
JULIO	\$ 5,136.90	\$ 1,321.40	\$ 6,458.30	\$ 6,695.36	2724.33%
AGOSTO	\$ 1,550.74	\$ 2,326.92	\$ 3,877.66	\$ 10,573.02	57.92%
SEPTIEMBRE	\$ 3,250.50	\$ 4,112.32	\$ 7,362.82	\$ 17,935.84	69.64%
OCTUBRE	\$ 1,454.08	\$ 4,864.55	\$ 6,318.63	\$ 24,254.47	35.23%
NOVIEMBRE	\$ 2,872.20	\$ 4,849.59	\$ 7,721.79	\$ 31,976.26	31.84%
DICIEMBRE	\$ 1,449.02	\$ 5,637.87	\$ 7,086.89	\$ 39,063.15	22.16%
<b>Total</b>	<b>\$ 15,950.50</b>	<b>\$ 23,112.65</b>	<b>\$ 39,063.15</b>		



Por los datos anteriormente expuestos, vemos que el objetivo primordial de posicionarse en el mercado, se ha cumplido en forma creciente, lo cual determina unas excelentes expectativas para el año 2009.

Para lograr el objetivo se contrató a una persona que se encargue de realizar visita médica a todos los dermatólogos de la ciudad de Quito, específicamente zona centro y norte, para presentar nuestros servicios y productos.

A continuación presentamos los estados financieros correspondientes al ejercicio económico terminado al 31 de diciembre de 2008:

**DERMAHEALTH CIA. LTDA.****BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2008**

<b>ACTIVOS</b>	<b>\$ 57,188.75</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>\$ 45,111.07</b>
Caja Bancos	\$ 4,166.66
Cuentas x Cobrar	\$ 2,880.71
Crédito Tributario	\$ 4,659.75
Inventarios	\$ 33,403.95
<b>ACTIVO FIJO</b>	<b>\$ 7,519.52</b>
Muebles y Enseres	\$ 4,249.50
Maquinaria, Equipo e Instalaciones	\$ 1,826.22
Equipo de Computación y Software	\$ 2,227.00
Depreciación Acumulada	\$ (783.20)
<b>ACTIVO DIFERIDO</b>	<b>\$ 4,558.16</b>
Gastos de Constitución	\$ 4,558.16
<b>PASIVOS</b>	<b>\$ 55,507.18</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>\$ 55,507.18</b>
Proveedores	\$ 14,614.65
No relacionados	\$ 40,717.52
Provisiones	\$ 175.01
<b>PATRIMONIO</b>	<b>\$ 1,681.57</b>
Capital Suscrito	\$ 400.00
Capital Suscrito no pagado	\$ (200.00)
Aportes Futuras Capitalizaciones	\$ 14,000.00
Pérdidas del Ejercicio	\$ (12,518.43)
<b>PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>\$ 57,188.75</b>

**DERMAHEALTH CIA. LTDA**  
**ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS 2008**

<b>INGRESOS</b>	<b>\$ 39,063.15</b>
INGRESOS OPERACIONALES	\$ 39,063.15
<b>EGRESOS</b>	<b>\$ 51,581.58</b>
COSTO DE VENTAS	\$ 35,179.03
INGRESOS BRUTOS	\$ 3,884.12
<b>GASTOS</b>	<b>\$ 16,402.55</b>
GASTOS DE PERSONAL	\$ 4,734.00
HONORARIOS PROFESIONALES	\$ 1,935.60
ARRIENDOS	\$ 5,220.00
MANTENIMIENTO	\$ 579.11
PROMOCION Y PUBLICIDAD	\$ 1,401.84
SUMINISTROS Y MATERIALES	\$ 236.46
SEGUROS Y REASEGUROS	\$ 566.69
DEPRECIACIONES	\$ 783.20
SERVICIOS BASICOS	\$ 945.65
<b>PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>\$ (12,518.43)</b>

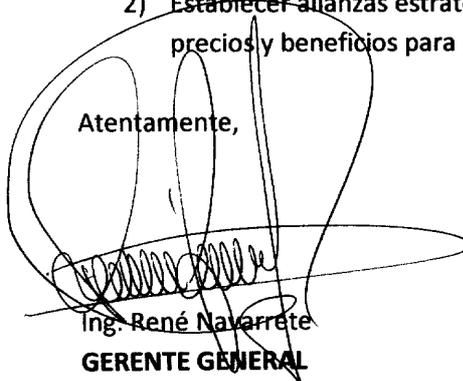
De conformidad con los estados financieros de Dermahealth Cía. Ltda. Se ha dado cumplimiento con los objetivos y disposiciones propuestos por los accionistas, tomando en cuenta que el punto de equilibrio se ha estimado a partir del 3er año de operaciones, por lo cual se intensificaran las actividades orientadas a incrementar las ventas durante el año 2009.

## RECOMENDACIONES

Se propone realizar las siguientes actividades:

- 1) Llevar un registro exacto de las prescripciones de médicos, y así tener un control efectivo tanto en la provisión de inventarios, tanto como el enfoque en la visita médica. Este registro deberá contener por lo menos la siguiente información:
  - a. Fecha de emisión de la receta
  - b. Nombre del médico prescriptor
  - c. Detalle de los medicamentos prescritos
- 2) Establecer alianzas estratégicas con laboratorios farmacéuticos, a fin de acceder a mejores precios y beneficios para los pacientes.

Atentamente,



Ing. René Navarrete

**GERENTE GENERAL**