

Quito, DM 16 de Febrero del 2011

INFORME ANUAL DE GERENCIA EPC COMPANY CIA. LTDA.
(Export, Project & Consulting Ecuador)
AÑO FISCAL 2010

ANTECEDENTE.-

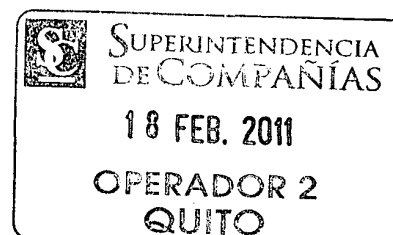
El año 2010, ha sido un año de crecimiento y expansión de cartera de clientes, en la parte administrativa hemos incrementado el número de consultores bajo la modalidad de servicios profesionales en función de los proyectos, y dentro de los procesos internos y administración de la compañía ha existido un desempeño normal en términos de estabilidad y representación.

Con este antecedente expongo a continuación la gestión del periodo fiscal 2010.

INFORME ECONÓMICO.-

Sobre la base de presentación de los Estados Financieros del año 2010, el incremento en las Ventas Brutas se ha incrementado en un 59,08% en relación al año anterior, ascendiendo a un monto de USD. \$16.190,49.

Gracias a la gestión realizada en el año 2010 por todo el staff de la compañía, hemos podido liquidar las pérdidas acumuladas de los años anteriores, generando para el periodo fiscal 2010 una Utilidad Operacional de USD \$ 1.272,98 y una Utilidad Neta (luego de cubrir las obligaciones con los trabajadores y con el Servicio de Rentas Internas) de USD. \$ 730,51.



Con corte al 31 de Diciembre de 2010, de acuerdo a los datos registrados en el Balance General, la empresa no registra cartera por cobrar, el índice de liquidez de la se encuentra en 2,28, razón que está por sobre el promedio de la industria correspondiente a la actividad de Compañías Consultoras y Servicios de Propiedad Intelectual, que para Diciembre del 2010 se ubico en 1.82¹.

Respecto a la propiedad que los accionistas de la empresa mantienen en relación al financiamiento de los acreedores internos y externos (RAZÓN DE ENDEUDAMIENTO), la razón asciende al 39,9%, lo que indica que más del 50% de las actividades que desarrolla la compañía son generadas por el capital propio de los accionistas. El porcentaje reportado sobre la base cálculo del Balance General está dentro de los márgenes de endeudamiento externo.

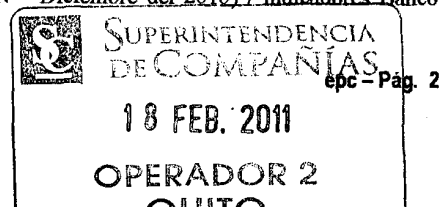
GESTIÓN DE CLIENTES Y PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2.011.-

Durante el periodo transcurrido del 2010 se han generado proyectos, productos y servicios que han dado como resultado el incremento en la cartera de ventas. Dentro de los más importantes en el área de Consulting se desarrolló Seminarios orientados a la inducción en Compras Públicas, Evaluación de Proyectos, entre otros, dentro de las actividades de consultoría la cartera de facturación con el trabajo realizado en la Secretaria Nacional del Migrante se ha incrementado.

El producto, "Aplicación Contable TRIBUTA FÁCIL 1" ha tenido en el año 2010 un proceso de pilotaje con los emprendimientos de la SENAMI con excelentes resultados en lo que respecta a las declaraciones de impuestos.

En lo referente a la División Export, la gestión realizada ha sido importante. Existe facturación reportada en el 2010, el viaje a China y los contactos comerciales desarrollados en el año analizado permitió incrementar las oportunidades de colocación de productos para el 2011,

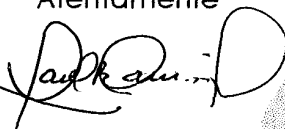
¹ **Termómetro Económico:** (MINISTERIO DE LA PRODUCCIÓN - Diciembre del 2010) / Indicadores Banco Central del Ecuador.



Las perspectivas para el año 2011 estarán en función de reafirmar el trabajo con los clientes concurrentes (SENAMI, IESS, MC BIOMEDICAL), incrementar la cartera de servicios con Instituciones del Estado y con proyectos específicos de organismos no gubernamentales, generar y colocar el nuevo producto (KIT CONTABLE) para las micro, pequeñas y medianas empresas.

En lo que respecta a División Export, el año 2011 se trabajará en el posicionamiento de productos en mercados claves, adicionalmente el compromiso de esta administración es incrementar la cartera de ventas y la diversificación de proveedores.

Atentamente



Ing. Paul Campaña Delgado

GERENTE GENERAL

EPC COMPANY CIA. LTDA.



RUC: 1792145201001

