

INFORME DE GERENCIA

INFORME SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO FISCAL 2013

Señores Accionistas:

Para dar cumplimiento con lo dispuesto en la Ley de Compañías, a continuación presento el informe económico correspondiente al Ejercicio Fiscal 2013.

1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONÓMICO

Nuevamente, las autoridades pertinentes presentaron en el informe económico y estadísticas correspondientes al año 2013. En el primer trimestre del 2013 el crecimiento económico ecuatoriano fue del 0,2 %. Al comparar marzo del 2012 con el mismo período del año anterior, el crecimiento anual de la producción nacional es del 5%. El PIB mantiene su tendencia creciente pero con una disminución a diferencia de los trimestres anteriores.

Por otro lado es importante destacar que pese a los esfuerzos del Gobierno no se logró mejorar el saldo de la balanza comercial, en el sector no petrolero.

Las restricciones arancelarias y los cupos impuestos a bienes de consumo como los teléfonos celulares y las piezas de autos y motocicletas redujeron solo parte de las importaciones.

Esas medidas que buscaban desalentar las compras al exterior también afectaron a la industria nacional. Según el Banco Central, la demanda de materia prima para la manufactura cayó en 92 millones, lo que se traduce, según los analistas económicos, en menos proyectos nacionales e inversiones más pequeñas. El total de compra de insumos, para los sectores de agricultura, industrias y construcción tuvo un ligero crecimiento de 5.086 millones de dólares a 5.441 millones entre el 2011 y 2012.

Una amenaza constante para las pequeñas empresas, como Oldstrategic Planning International S.A. han sido los continuos cambios en las leyes y en el sistema tributario situación que además afecta la inversión en todos los sectores de la economía.

En cuanto a la aplicación de las NIFF, también causaron impacto en los resultados del ejercicio fiscal 2013.

2. PERSPECTIVAS PARA EL 2014

Definitivamente la Gerencia reconoce que para el 2014 Oldstrategic Planning International S.A. deberá seguir esforzándose más para conseguir mayores negocios y más aún, para lograr un lugar destacado como proveedora del sector público y del privado.

Las actividades tendrán que enfrentar los mayores riesgos, no solo por las perspectivas económicas del mercado interno y externo sino por el entorno operativo interno lo cual depende del crecimiento de los costos, una aparente tendencia al fortalecimiento del dólar, el nuevo impuesto del 5% a la salida de

divisas y a la actitud de las autoridades frente a los principales mercados del Ecuador.

Se percibe un clima de tensión política por la decisión gubernamental de explotar el yacimiento petrolero en la zona del YASUNÍ

3. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL 2013

Los resultados de los objetivos planteados el 2013, definitivamente cumplieron con las expectativas y proyecciones planteadas por los Socios de la Empresa.

Adicionalmente la Empresa participó en varias licitaciones para construcción de obra civil sin obtener resultados positivos

Respecto a estas participaciones es importante mencionar que Oldstrategic Planning International S.A. trató de cumplir con los requerimientos de cada licitación; pese a ello las exigencias han ido en aumento tanto respecto al personal técnico con el que se aporta así como en cuanto a la maquinaria

En conclusión, se obtuvo los resultados esperados.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES LEGALES.

OLDSTRATEGIC PLANNING INTERNATIONAL S.A., dio cumplimiento a todas las disposiciones contempladas en las diferentes leyes que rigen la actividad empresarial, entre las cuales conviene resaltar:

- Las establecidas en la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, y sus reglamentos particularmente en la declaración, retención y pago oportuno de los impuestos;
- Las que contiene el Código de Trabajo;
- Los establecidos en las regulaciones de la Junta Monetaria;
- Las dispuestas por los Gobiernos Sectoriales;
- Las dispuestas en la Cámara de Comercio.

4. ANALISIS DE RESULTADOS Y SITUACION FINANCIERA

OLDSTRATEGIC PLANNING INTERNATIONAL S.A., pone en conocimiento de ustedes, el siguiente cuadro comparativo entre los Estados Financieros de los años 2012 y 2013

Detalle:

	AÑO 2012	AÑO 2013	INCREMENTO O DECREMENTO
VENTAS	243,392.23	1,316,951.47	1,073,559.24
COSTOS Y GASTOS	233,235.34	1,302,188.04	1,068,952.70
UTILIDAD/PERDIDA DEL EJERCICIO	10,156.89	14,763.43	4,606.54
ACTIVO	551,136.20	278,925.33	-272,210.87
PASIVO	355,032.20	76,069.31	-278,962.89
PATRIMONIO	196,104.00	202,856.02	6,752.02

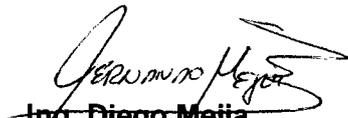
5. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Esta Administración se compromete a gestionar nuevos contratos que permitan a la Empresa ampliar su mercado y a buscar nuevas plazas para ofertar los servicios de telecomunicaciones y de ser posible la comercialización de equipos electrónicos.

La Gerencia aprovecha la oportunidad para agradecer al Señor Presidente por su labor y soporte durante este ejercicio fiscal así como por la confianza depositada.

Quito, 14 de marzo de 2014

Atentamente,



Ing. Diego Mejia
GERENTE GENERAL