

Quito, 30 de junio de 2015

Señores

ACCIONISTAS TALLER AUTOMOTRIZ QUITO CAR CUSTOM S.A.

Presente.-

De mis consideraciones:

Por medio de la presente, pongo en su conocimiento los hechos relevantes del año 2014, mismo que fue un año de recuperación, que permitió obtener una utilidad de US\$19.064,63, antes del Impuesto a la Renta y Participación a trabajadores.

Las ventas se incrementaron en un 94% frente al año 2013, pasando de US\$315.378 a US\$586.748, mientras que los gastos operacionales y administrativos se incrementaron en un 39%.

Nuestros principales clientes fueron las aseguradoras: Sucre, Rocafuerte, Mapfre y Seguros Oriente, a quienes corresponde el 74% del total de las ventas; el 26% corresponde a clientes particulares.

Resultado del incremento de las ventas, se vió la necesidad de contratar más personal para el área de Enderezada (5) y el cambio en la contratación de los servicios de pintura, bajo la modalidad de pago por obra (3). Terminando el año 2014 con 17 personas en total.

Debido a la demora en los pagos por parte de las aseguradoras, a finales del primer trimestre, se requirió de un préstamo bancario de US\$25.000,00 a 18 meses plazo.

Dentro de los logros debo hacer constar la aprobación del Reglamento Interno de Trabajo, con el cual se realizará un mejor control de las contrataciones, horas extras y disciplina del personal.

En agosto de 2014, Seguros Oriente, uno de nuestros principales clientes, vendió la cartera de vehículos; ramo en el que dejarán de operar durante 3 años; es decir que para el año 2015, debemos cubrir la participación del 24% en nuestras ventas.

Finalmente debo informarles que nos encontramos al día con los organismos de control, como son el IESS y SRI, debiendo comprometer a los accionistas con su gestión comercial para que el año 2015 podamos mantener las cuentas de las aseguradoras y buscar nuevos nichos.

Es todo cuanto puedo informar sobre la gestión de esta Gerencia.

Atentamente,



Ing. Santiago Pérez F.
GERENTE GENERAL