

INFORME DE ACTIVIDADES PARA LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE BIOPRONEC CIA LTDA

POR EL PERIODO ECONOMICO DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2009

Señor

PRESIDENTE DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE BIOPRONEC CIA LTDA

Presente,

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía BIOPRONEC LTDA, de acuerdo con las ordenanzas legales de la Superintendencia de Compañías, como organismo de Control y con los respectivos estatutos y reglamentos de nuestra compañía, me permito presentar a usted y por su intermedio a la Junta General, el correspondiente informe de las labores productivas, administrativas, comerciales y financieras, reflejadas en los resultados de los Estados Financieros que a continuación presentaré.

PRODUCCION .- Gracias a la buena aceptación de nuestros productos en el mercado nacional y a una buena gestión comercial, se ha incrementado la producción de nuestros productos, los mismos que son elaborados bajo estándares de calidad y ha necesario incorporar personal técnico, con experiencia para mejorar la productividad.

Con el fin de poder cubrir el aumento de la producción y agilizar sobre todo el proceso de acabado del producto, ha sido necesario la adquisición de nueva maquinaria, como es una codificadora, banda transportadora y una etiquetadora automática, lo que se ha realizado a medida de la disponibilidad de fondos y liquidez de la compañía.- Además se concretó la compra al exterior mediante un carta de crédito de 2 maquinas para el proceso de embasado y tableteado con tecnología de punta con entrega en enero del 2010.

ADMINISTRACION.- Debido al crecimiento de las ventas. tanto en la productividad y comercial se determina que también debe crecer la parte administrativa con el fin de establecer mayores y mejores controles sobre la administración y el control de todos los departamentos: Producción, Contable y Financiera, Comercial. .- Se han generado cambios y nuevas contrataciones de personal, en el Departamento de Contabilidad, con lo que se espera que toda la información contable y financiera sea manejada con verdadero criterio profesional y obtener los resultados e informes de manera oportuna, lo que permitirá igualmente que las correspondientes decisiones sea tomadas a tiempo con la ayuda de los elementos de juicio que son los Balances y reportes contables-financieros.

Como complemento de la gestión administrativa, para el registro contable de todos los procesos, se cuenta actualmente con el Programa MQR, el mismo que ha presentado deficiencias en su funcionamiento, lo que de igual manera ha creado la total desconfianza en la información obtenida a través de los correspondientes informes.- Como punto agravante sobre este programa

cabe indicar, es que la asistencia técnica, no es oportuna ni presencial, por parte de los proveedores lo que demora el mismo proceso de la contabilización de los documentos, por lo que se sugirió la adquisición de un nuevo programa contable.

RECURSOS HUMANOS.- en lo referente a la Administración de los recursos humanos, se realiza una adecuada selección del personal, capaz que se desempeñe con profesionalismo, realizando evaluaciones frecuentes para mejorar la eficiencia de cada uno de ellos, de igual manera se va cumpliendo con las obligaciones laborales guardando una adecuada armonía en la relación obrero-patronal.

En el aspecto tributario, se cumple con todo lo que determina esta ley, declarando y pagando en forma oportuna los tributos que corresponden de acuerdo a la naturaleza de nuestra empresa.

En lo relacionado con el IESS, con el fin de que nuestros trabajadores puedan hacer el uso adecuado de los servicios a los cuales tienen derecho como afiliados, se cumplen igual con dichas obligaciones dentro de los tiempos prudenciales determinados por la respectiva ley.

COMERCIAL.- En vista de que se han incrementado las ventas de nuestros productos, con varios distribuidores directos que en la actualidad y, con el fin de brindar la mejor atención a los demás clientes a nivel nacional, se procedió a reestructurar del departamento de comercial, con la contratación de cinco personas, de las cuales colaboran dos ya que el resto ni superó el periodo de prueba.-Este departamento está bajo la dirección del señor Ángel Puma, Presidente de la compañía.

El despliegue de las ventas se han generado gracias a sistemas publicitarios, promocionales y otros que se han manejado con cautela especialmente tratando de cuidar tanto los costos como los gastos que demandan estos procedimientos.

Dentro del aspecto comercial también se ha hecho énfasis en la recuperación de cartera con el fin de que no se genere morosidad en los clientes lo que además es peligroso porque causaría iliquidez en el flujo del efectivo de la compañía.

FINANCIERAS.- El sistema financiero está manejado básicamente en la Cuenta Corriente del Banco Pichincha, donde se efectúan los depósitos de clientes y se giran los cheques para los correspondientes pagos.

De igual manera el sistema financiero está basado en las ventas de nuestros productos terminados y por consiguiente en la recaudación de cartera de nuestros clientes.

Dentro del campo financiero, los diferentes balances nos informan la variación de crecimiento que ha tenido la empresa en el presente ejercicio, tales como:

2008	2009	CRECIMIENTO	% CERCIMIENTO
	VENTAS		
302.811.92	635.913.95	333.102.03	210%
	CARTERA		
112.824.8	227.020.87	114.196.07	201%
	MAQUINARIA		
23150.54	42.610.00	19.459.46	84%
	PROVEEDORES		
12.383.03	51.759.21	39.376.18	410%
	UTILIDAD		
50528.42	71.838.48	21.310.06	42%

Este crecimiento que esperamos sea sostenible, nos indica la solidez de la compañía y el crecimiento que va logrando gracias al esfuerzo de sus accionistas y personal que labora junto a nosotros lo que nos permite hacer proyecciones sólidas para el futuro de la nueva planta industrial.

PROYECCIÓN PARA EL 2010

Dentro de este aspecto y para este nuevo año podemos concretar las aprobaciones de los planos para el proyecto de construcción de la nueva planta con todos los profesionales y la cancelación de saldos de los mismos, además se ejecutará la construcción del cerramiento valorado en \$ 30.000,00 aproximadamente.

Espero que con los resultados obtenidos en este año se pueda incrementar las ventas en un 30% ya que aún no se encuentra cubierto la totalidad del mercado, y con la incorporación de nuevo personal en las ventas podamos superar este porcentaje.

Para terminar este informe quiero expresar mi agradecimiento antes agradecer por la confianza a mi gestión, lo que me comprometo a seguir laborando hasta conseguir las metas propuestas sobre objetivos trazados.

Atentamente,



MIRIAN ARAUJO ESPIN

GERENTE GENERAL

Quito, 05 de abril de 2010

