### **ECOPACIFIC EMPRESA COMERCIAL DEL PACIFICO S.A.**

# INFORME DE GERENCIA EJERCICIO 2010

Señores

**ACCIONISTAS** 

Presente.-

En cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias de la ley de compañías, y para los fines pertinentes, me permito presentar a ustedes mi informe anual de actividades correspondientes a la gestión realizada en el periodo del 1 de enero al 31 de diciembre del 2010, el cuan expongo:

#### 1.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

#### 1.1.- CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES

En esta administración se dio cumplimiento a las normas legales, estatutarias y reglamentarias y a las resoluciones emitidas en las Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias, especialmente las relativas a la legalización de los nombramientos de los ejecutivos designados para un nuevo periodo de dos años.

# 1.2.- ACTIVIDADES ADMINISTRATIVAS

La empresa para dar cumplimiento con todas sus obligaciones administrativas y financieras ha tenido que incurrir en créditos con la institución financiera que maneja los fondos de la misma, PRODUBANCO lo cual han sido aprobados sin ningún problema por el buen manejo de la cuenta.

Además el año 2010 ha sido de grandes cambio que exige el crecimiento cualitativo y cuantitativo de la empresa, y esto nos ha llevado a crea más centros de trabajo como es la BODEGA DE VENTAS en el INCA, que nos ha permitido la fluidez de los productos más frescos y el incremento en ventas con nuevos clientes, la ubicación en Quito nos está permitien o abastecer con mas continuidad la demanda de productos.

Se amplió nuestras instalaciones en la ciudad de Portoviejo y hemos podido instalaciones de extracción de AGUA DE COCO evitándonos las viajes de cocos y su cascara que cascioned gastos para generar nuevas plazas de trabajo a nuestros coterráneos.

Y por ende esto nos obligo a invertir en nuevos cuartos fríos en Portoviejo, ampliar el cuarto frio de Amaguaña y también instar un cuarto frio en uno de los camiones Hino para poder transportar el agua de coco con la misma frescura de la fruta.

De igual manera todo este crecimiento nos ha llevado a la adquisición de un vehículo pequeño KIA PICANTO para mejorar la cobranza en el área de ventas.

El crecimiento de la empresa con las nuevas metas en el área de ventas va de la mano con el mejoramiento y creatividad del área de producción, lo cual nos ha permitido la participación en marcas blancas de la Corporación Favorita C.A., y la preparación de nuevos productos embotellados por lo que hemos tenido que legalizar nuestra creatividad patentando los moldes de botellas y marcas, este crecimiento también nos ha llevado a la adquisición de un túnel de codificación de productos de una manera más técnica y a mayor velocidad.

Las metas siguen en crecimiento y por eso hemos realizado contacto con un técnico que pondrá en marcha la elaboración de una máquina para lavar naranjas en gran escala, maquina que deberá entrar en funcionamiento los primeros meses del año 2011.

### 2.- ASPECTOS LABORALES Y LEGALES

#### 2.1.- Laborales

La empresa ha dado fiel cumplimiento a todas y cada una de las disposiciones de la nueva Ley de Régimen Tributario Interno y del Ministerio de Trabajo y se ha cumplido así con todas las obligaciones sociales y patronales, manteniéndonos al día con nuestros empleados en lo que concierne a las obligaciones patronales.

### 2.2.- Legales

De igual manera se ha trabajado para que la empresa cumpla en los plazos fijados todas las obligaciones de carácter tributario con la Superintendencia de Compañías, Servicio de Rentas Internas, Municipio de Quito y todos los permisos de funcionamientos que implica nuestra actividad empresarial.

# 3.- ASPECTOS ECONOMICOS-FINANCIEROS

# 3.1.- SITUACION FINANCIERA

El gran esfuerzo de la familia ECOPACIFIC en cada una de las áreas haceque de creciendo y ampliando su situación financiera y por ende sus riesgos delegado nuevas funciones a los ejecutivos para trabajar en conjunto cuivando con gastos y las inversiones que se hacen.

### 3.2.- RESULTADOS OPERACIONALES

Como indican los balances e información económica financiera podemos verificar el crecimiento comparativo:

	2009	2010	PORCENTAJE
VENTAS	3.114.641	4.584.730	147%
COSTO Y GASTOS	3.007.440	4.354.368	144%
UTILIDAD EJERCICIO	107.200	230.361	215%
15% PARTC.TRABAJADORES	16.080	34.554	215%
IMPUESTO CAUSADO	15.294	49.894	326%

Los números del Estado de Resultados claramente hablan del crecimiento que la empresa ha tenido en su tercer año.

#### 4.- PROYECCIONES 2011

La creatividad de los directivos de la empresa en elaboración de nuevos productos con valor agregado como es la experiencia que se va adquiriendo y gran deseo de tener éxito en las gestiones que nos lleva a progresa como accionistas, la familia ECOPACIFIC que son todos nuestros empleados crezcan de igual manera y que esto sea un grano de arena para el crecimiento de nuestro país hace que nos planteemos nuevas metas para este ejercicio económico 2011 con un incremento proyectado de:

VENTAS	6.500.000
COSTOS Y GASTOS	5.650.000
UTILIDAD EJERCICIO	350.000

Confió en Dios que nos de nuevas fuerza para seguir haciendo PATRIA.

Muy Atentamente,

Kevin Barc<del>ia Jarre</del> GERENTE GENERAL SUPERITERIOR 2011 29 OPERAULTO 9