

Quito, 27 de marzo de 2013

INFORME DE GERENCIA PERÍODO DE ACTIVIDADES 2012

Señores socios:

El 2012 fue nuestro quinto año como compañía y fue también nuestro quinto año de crecimiento consecutivo. Eso se debió a varios factores, las buenas relaciones mantenidas con varios de nuestros clientes, el buen nombre que nuestra empresa ha hecho en estos cinco años de trabajo, la excelente calidad de nuestro trabajo y el profesionalismo de nuestro equipo humano.

Nuestro equipo de trabajo continúa sólido, eso solo significa una cosa, que trabajar en La Cuerda es bueno. Y es bueno, no solo porque cumplimos con todas nuestras obligaciones laborales con ley y puntualidad, o porque a Dios Gracias, podemos entregar un año más utilidades a nuestros trabajadores; es bueno porque en esta oficina hay el espacio para el desarrollo profesional adecuado. Y este desarrollo se da en un ambiente de respeto y confianza mutua, en el que nadie busca estar sobre el otro, sino avanzar juntos para obtener resultados óptimos.

En estos 5 años nos damos cuenta de que nuestro mercado es cíclico y lo mejor que podemos hacer es dejar en alto nuestro nombre con cada trabajo. Hemos vuelto a trabajar con agencias de publicidad de las que por circunstancias ajenas a nuestra voluntad nos habíamos alejado, y esas agencias comprueban nuevamente que somos los indicados para ayudar a plasmar sus ideas creativas. Inclusive varios amigos de agencias han admitido que el aporte nuestro a sus productos es lo que ha hecho que cobren una dimensión superior a la originalmente pensada. Un ejemplo de ellos es nuestra campaña de Royal. Campaña que nos impuso varios retos que fueron superados con éxito.

Hemos también abierto la puerta a nuevos clientes, que han permitido que logremos nuestro objetivo de abarcar mayor trabajo con la empresa privada.

Sin embargo, si bien ha sido un excelente año laboral y el mejor de todos en cuanto a facturación, también hemos tenido el mayor problema de cobro de

todos nuestro años como compañía. Al momento de la junta varios agencias y clientes directos tienen deudas altas pendientes con nosotros, saldos que desde el 2012 no se han podido cobrar, que pondrían al filo del cierre a muchas productoras del país. Sin embargo, gracias a nuestras políticas económicas seguimos en pie y trabajando. Tanto así que pese a todo esto, un año más en nuestra compañía se han pagado cada uno de los sueldos y sobresueldos puntualmente, y podremos también repartir las utilidades de empleados.

En este 2013, continuaremos con nuestra gestión de cobro con esos clientes que aun tienen haberes con nosotros. Todos ellos han expresado su voluntad de pagarnos a mediano plazo. La gestión es complicada porque aun cuando nos deben, continúan trabajando con nosotros en nuevos proyectos.

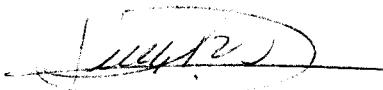
Aun así, La Cuerda mantiene limpio su nombre con todos sus proveedores externos, pagando con puntualidad su haberes.

Este 2013 para la empresa es muy importante, la compañía requiere una revisión y sistematización de sus procesos en todas las áreas y puestos de trabajo, para poder continuar creciendo de manera sostenida.

Este 2013 seguiremos realizando inversiones adecuadas en pro de empresa, estamos renovando e implementando nuevos equipos, que nos permitirán tener mayor solvencia en nuestras producciones.

Un agradecimiento final a los miembros de la Junta y a todos quienes hacemos La Cuerda. Les pido continuemos comprometidos con este proyecto que cada día nos permite pensar en un futuro de crecimiento y bienestar para nosotros y nuestras familias.

Atentamente,



Roberto Sempértegui R.

GERENTE GENERAL

www.lacuerdatv.com