



INFORME DE GERENCIA 2008

159208

FECHA: 28 DE ABRIL DEL 2009

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PROPUESTOS PARA EL 2008

De acuerdo a los objetivos planteados para el 2008, se concluye:

- a. Cumplimiento con todas las normativas legales, para el correcto funcionamiento de la empresa.
- b. 100% de cumplimiento del presupuesto de ventas
- c. Contratación de Personal de Ventas
- d. Calificación como Asociado de Negocios de IBM
- e. Negociación de líneas de crédito con proveedores

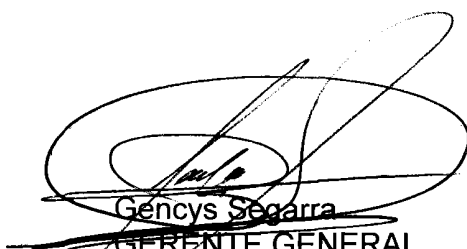
2.- SITUACION FINANCIERA

En el 2008, al ser el primer año de operación, se registraron movimientos financieros, obteniendo resultados positivos en la gestión financiera, tal como lo demuestran los balances.

3.- CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS

Al tener ya una base de clientes, y proyecciones interesantes de ventas para el 2009, es necesario continuar con el plan establecido, en la que se incluye el crecimiento en la infraestructura de la empresa, para ello es necesario contar con servicio técnico propio para servicio postventa. Así también la expansión en otros mercados que están desatendidos y existen muchas oportunidades, para ello se requiere incorporar recursos de ventas, administrativos.

Atentamente,


Gencys Segarra
GERENTE GENERAL
SINERGYHARD CIA. LTDA.

