

De acuerdo a los objetivos planteados para el 2016 se concluye:

a. Cumplimiento de todas las normativas legales, para el correcto funcionamiento

de la empresa.

b. No se cumplió el presupuesto de ventas, se alcanzó el 60%

c. El decrecimiento del 2016 versus el 2015, fue del 37%, el decrecimiento de los

gastos fue del 22%.

d. Se contrató auditoría externa, para dar cumplimiento a las obligaciones de la

empresa con lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

2.- SITUACION FINANCIERA

En el 2016, se redujo la utilidad neta en ventas del 5% al 3,41%, los gastos no bajaron

al mismo ritmo de las ventas, ya que se para operar y mantener los estándares de

atención a nuestros clientes, se requiere de Talento Humano especializado, y pese a

las proyecciones no se ha tomado acciones para reducir el personal.

Durante el 2016, se realizaron acciones para no tener problemas de liquidez, pese a que los clientes se demoraron en pagar.

3.- CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS

Los presupuestos de ventas se han realizado basado en prospectos de negocio con alto contenido de gobierno; sin embargo, los presupuestos del estado fueron reducidos dramáticamente para las inversiones, adicionalmente el gobierno central tiene como preferencia contratar servicios con CNT EP, para la provisión de infraestructura como servicios. Es necesario tomar acciones enfocadas a incrementar el Forecast en donde los clientes privados sean de mayor peso que los clientes de gobierno, manteniendo el enfoque en la prestación de servicios, contratos de mantenimiento, revisando la posibilidad de reducción de gastos en todas las áreas y una estructura ajustada a las condiciones del 2017.

Atentamente,

Geney's Segarra
GERENTE GENERAL
SINERGYHARD CIA. LTDA.