



## INFORME DE GERENCIA 2009

FECHA: 28 DE ABRIL DEL 2010

### 1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PROPUESTOS PARA EL 2009

De acuerdo a los objetivos planteados para el 2008, se concluye:

- a. Cumplimiento de todas las normativas legales, para el correcto funcionamiento de la empresa.
- b. 101% de cumplimiento del presupuesto de ventas
- c. Apertura de oficinas en la ciudad de Guayaquil
- d. Apertura de nuevos mercados fuera de la ciudad de Quito y Guayaquil
- e. Fortalecimiento de alianzas comerciales con socios tecnológicos estratégicos
- f. Contratación de personal para soporte técnico de preventa y postventa

### 2.- SITUACION FINANCIERA

En el 2009, se dobló la facturación en relación al 2008, se registraron movimientos financieros con resultados positivos en la gestión financiera, tal como se demuestra en los balances.

### 3.- CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS

Si bien es cierto existió un crecimiento en la facturación, así mismo hubo un crecimiento en los costos fijos por la contratación de personal, reduciendo el margen de utilidad con relación al 2008. Por la naturaleza del negocio es necesario incrementar líneas de negocio de un ciclo menor de venta y continuar con los proyectos de largo alcance. Mantener la base de clientes actuales y conquistar mayor mercado, especialmente aquel que está insatisfecho o no está siendo atendido.

Atentamente,



Gency Segarra  
GERENTE GENERAL  
SINERGYHARD CIA. LTDA.



Quito: Camilo Gallegos N40-77 y Miguel Albornoz  
Telf.: (593-2) 2466-742 / 3520-082 / 2273-351 / 3520-985  
Guayaquil: Vernaza Norte Mz. 9 solar 11, 2do piso  
Telf: (593-4) 5019-921  
[www.sinergyhard.com.ec](http://www.sinergyhard.com.ec)