

INFORMA DE GERENCIA

A LOS SEÑORES SOCIOS DE VANIDADES YARAMODA CIA. LTDA.

Luego de haberse aprobado los Estatutos de la empresa, en la Superintendencia de Compañías, a finales del año 2007, por disposición del Directorio se emprendió en un estudio de mercado y visitas a los distintos puntos en los que se veía como clientes potenciales para los productos que empezábamos a comercializar.

Los dos primeros meses fueron de trámites para legalizar el sistema de importación, la legalización de los contratos de trabajo, la obtención del número patronal en el IESS y finalmente la impresión de nuestra propia papelería; motivo por el cual que tuvimos que solicitar la ayuda de una empresa local a fin de que ellos importen la mercadería y nos trasladen a nosotros al mismo costo.

Luego de haber superado estos inconvenientes, empezamos a trabajar normalmente a partir del 1 de marzo del 2008, por lo que se consideran como gastos preoperativos o de arranque del negocio, todos aquellos gastos incurridos en este período.

Para su conocimiento debo informarles que formamos un equipo de 3 vendedores, para cubrir el mercado nacional, situación que poco a poco lo fuimos copando.

El trabajo ha sido meticuloso y esforzado, pero a finales del año 2008, logramos alcanzar unas ventas satisfactorias, fruto del trabajo mancomunado y el apoyo permanente de nuestra socia la Sra. Esperanza Jaramillo, quien viene supervisando la gestión de ventas y cartera.

El mercado local en este tipo de mercadería tiene una competencia muy alta, por lo que estamos viendo la posibilidad de diversificar en algunos productos más las representaciones que mantenemos. Otra posibilidad que se está analizando, es la de producir localmente algunos productos, debido a que el gobierno está tomando medidas económicas proteccionistas a la industria nacional.

En lo que se refiere a cumplimientos laborales, fiscales, municipales y otros, nos encontramos al día.

Los proveedores del exterior, debido a que iniciamos la comercialización en un mercado muy competitivo nos han respaldado, dándonos mayores tiempos de pago, lo cual nos ha permitido mantener al día nuestras obligaciones. La cartera está en un rango aceptable, y lo manejamos con mucho esmero, por lo que no hay cartera perdida o clientes morosos con valores elevados.

Para terminar, quiero agradecerles la confianza de Ustedes, al haberme encargado la representación legal de la Compañía, la misma que vengo ejerciendo con diligencia y responsabilidad.

Gracias.



Omar Jaramillo Lombana