## INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DICIEMBRE DEL 2.011

Quito, 31 de diciembre del 2.011

A los Señores Accionistas y Junta de Directorio de EXCELLENCE REAL ESTATE

- 1. La empresa ha dado cumplimiento con todo el proceso conforme a lo dispuestos en las resoluciones de accionistas de todos los días lunes de inicio de semana, así como todas las normas legales, estatutarias que rigen a la compañía.
- 2. Se procedió a diseñar una estrategia de mercadeo, para promocionar la compañía, por lo cual se realizo varias asociaciones con empresas inmobiliarias y con corredores de bienes raíces, el año pasado se realizo reestructuraciones en la formas de negociacion
- 3. En el tercer año de funcionamiento de la empresa como inmobiliaria, generando negocios para la compañía, se cierra este año la venta de Edificios a la Policía Nacional generando ingresos a la empresa.
- 4. Se espera que el próximo año 2.012 se eleven los ingresos a un 100%, para lo cual se llevará a cabo el plan de mercadeo de la empresa. Se espera realizar algunos proyectos de inversión y créditos en el área inmobiliaria para los clientes de la inmobiliaria como de Management Consulting.
- 5. Algunos de los gastos de MCG, fueron cancelados por Excellence Real Estate y viceversa que este año tendrán que manejarse las compañías con gastos independientes.
- 6. Por lo anteriormente expuesto EXCELLENCE genera este año una perdida de USD. 3.587.81, pese a la disminución de los ingresos en un 50% en relación al año 2010.
- 7. Con los valores aportados en gastos por Excellence, se consolidad las cuentas por pagar y por cobrar entre las dos compañías.
- 8. Se espera que en el presente periodo económico del 2012, los ingresos se incrementen en base a la búsqueda de nuevos clientes y a la oferta de nuevos servicios de consultoría por parte de la empresa.
- 9. Asimismo se ha solicitado el apoyo de todos los accionistas de la empresa para que a la brevedad posible procedan a efectuar un aporte de recursos frescos a fin de solventar los problemas de liquidez de la empresa, que fueron aportados para cubrir los costos operativos de la oficina, y el rediseño de las negocios que maneja Excellence.

10. Se deberá tomar decisiones importantes respecto a los planes para expandir en el área de negocios a la compañía, con nuevos planes de mercadeo y de publicidad.

Ing. Nathalie Berancoord GERENKE GENERAL

EXCELLENCE REAL ESTATE MANAGEMENT ERESTMA

OPERADOR A