

**Matriz:**

Av. Gualberto Pérez E1-245 y Pucará  
Teléfonos: 2655-460 - 2650-707  
2657-802 - 2612-450 - 2647-092  
E-mail: gruporbea@andinanet.net

**Ventas Zona Norte:**

Tel.: 2644 057 2658 524  
Fax: 2665 187  
Casilla: 17-01-3743 - Fax: 2650 435  
QUITO - ECUADOR

**GERENCIA GENERAL  
INFORME DE LABORES  
FERRETERIA ORBEA CIA. LTDA.  
2008**

**1.- ASPECTO ADMINISTRATIVO.**

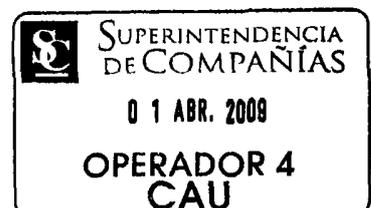
Por ser el primer año de actividad comercial de la Empresa, debo expresarles que el 2008 ha sido un año lleno de muchos retos, a pesar de que fue difícil a nivel del País, nosotros hemos logrado salir con resultados positivos comparados con otras empresas que han tenido grandes inconvenientes, en el transcurso del período encontramos dificultades debido a que nuestra economía no ha mejorado, estamos con un Gobierno que no genera confianza en el sector inversionista, lo que ha generado una gran incertidumbre debido a que han gravado mayor cantidad de impuestos y se ha propuesto atacar al sector empresarial a pretexto de que los grandes empresarios no pagan impuesto, hemos pasado en un período político, con Nueva Constitución, con la mayoría de Asambleístas del grupo de Gobierno, los mismos que Legislaron en perjuicio del sector productivo, lo que es una variable más que afectó a nuestra economía, sin embargo, estamos tratando de buscar las mejores opciones para beneficio de la Compañía. Las actividades mas relevantes desarrolladas en este Ejercicio Económico son las siguientes:

a.- Como tenemos una economía dolarizada, la mayoría de los precios de los productos que comercializamos están internacionalizados, es decir, son parecidos a los países industrializados, y en la mayoría de los casos, los costos de los productos que importamos son superiores comparado con otras empresas que también importan estos artículos debido a que nuestra Empresa declara el valor real de la importación, por lo tanto, pagamos el 100% de aranceles y de IVA .

Lamento informarles que a este Gobierno no le interesa negociar el Tratado de Libre Comercio "TLC" con los Estados Unidos, como así lo hicieron nuestros vecinos Colombia y Perú, lo cual perjudica a las relaciones comerciales con ese País que es el mayor socio Comercial desde hace muchos años, lo que implica que las Importaciones de USA tendrán que pagar un arancel con lo que elevará el costo de los productos importados, igualmente, nuestros productos para poder Exportar tendrán que pagar un arancel con lo que encarecería y no sería competitivo exportar a ese país, lo que originaría un cierre de varias Empresas que trabajan produciendo artículos para los Estados Unidos, con la consecuente desocupación de miles de puestos de trabajo y el deterioro de la economía de los compatriotas, esto producirá un problema social muy grave en nuestro país.

Al momento, grupos empresariales del País lograron negociar el Tratado que se denomina "APTA" que es un Acuerdo de Preferencias Arancelarias que tendrá vigencia hasta finales del 2009, esperamos que se prolongue por un tiempo mayor para beneficio de la economía Ecuatoriana.

Debo informarles que las importaciones en éste primer año de actividades fue de \$296.449,29, buscamos nuevas alternativas de compra, actualmente estamos trabajando con Argentina, Alemania y China, con productos de alta calidad y que tienen Certificado ISO, lo que garantiza un buen nivel de rotación de los productos. sin embargo, debido a la alta competencia y al bajo nivel de compra por la escasa liquidez del sector consumidor, el margen de utilidad es mínimo pero aceptable comparado con otras empresas. Lo que nos mantiene en el Mercado es la calidad del servicio y de los productos que comercializamos. No es posible incrementar nuestros precios por la competencia.



159.078



# FERRETERIA ORBEA Cía. Ltda.

**Matriz:**

Av. Gualberto Pérez E1-245 y Pucará  
Teléfonos: 2655-460 - 2650-707  
2657-802 - 2612-450 - 2647-092  
E-mail: gruporbea@andinanet.net

**Ventas Zona Norte:**

Tel.: 2644 057 2658 524  
Fax: 2665 187  
Casilla: 17-01-3743 - Fax: 2650 435  
QUITO - ECUADOR

b.- Debido a un adecuado manejo de los recursos económicos producto de las Ventas, a pesar de no haber podido subir los precios en la misma proporción al incremento en los costos de los productos, especialmente a los productos de acero que tuvieron subidas superiores al 100%; se cumplió con las metas establecidas en cuanto a las obligaciones con nuestros Proveedores tanto nacionales como también del exterior, al momento estamos trabajando con el personal necesario para cada actividad.

c.- En la parte política, como les había manifestado al inicio, estamos con un Gobierno de tendencia socialista que se pelea con todos los sectores productivos del País, lo que ha generado una enorme preocupación sobre todo en el sector inversionista que no tiene confianza debido a la prepotencia con que se dirige a los sectores empresarial, industrial, la prensa, etc, con intenciones serias de desdolarizar la economía lo que ha generando incertidumbre y desconfianza, no existe credibilidad de parte del sector empresarial e inversionista, lo que también incide en ésta Empresa, lo malo es que se vendió con un margen mínimo de rentabilidad, es decir que no se pudo subir los precios debido a la competencia de los productos nacionales e importados que vendían a precios bajos, sin embargo, los grandes esfuerzos realizados por bajar los costos de venta, mediante el ahorro en los gastos, en este primer año se logró una Utilidad razonable comparado con los problemas anotados.

d.- Nuestra Mercadería es reconocida a nivel nacional por la calidad, por lo que debemos seguir comprando a los mejores productores e importadores, esto nos ha permitido un reconocimiento por parte del sector intermediario y consumidor, considerarnos como una Empresa de prestigio. Pero al encontramos con la competencia que ofrece productos a menor precio pero que son igualmente de inferior calidad, nuestro reto es seguir luchando por comercializar productos de buena calidad y al menor precio posible.

En lo que respecta al pago de las Utilidades, a los trabajadores cumpliremos sujetándonos hasta la fecha permitida, es decir hasta el 15 de Abril y a los Accionistas pagaremos conforme exista disponibilidades económicas en el transcurso del presente año.

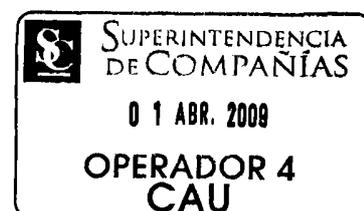
## 2.- INVERSIONES

Las inversiones realizadas durante el año han sido básicamente en la compra de Mercadería tanto nacional como importada.

Las disponibilidades económicas que la Empresa posee producto de las Ventas, son destinadas, una parte para cubrir los gastos corrientes y la diferencia se destina para pagar a los Proveedores.

Por ser el primer año de actividades, no hay como hacer un análisis comparativo con años anteriores, espero poder hacer el próximo año.

Pongo a consideración de ustedes señores Accionistas los Estados Financieros y Anexos de la Compañía correspondiente al Ejercicio Económico del 2008 para que se informen y puedan hacer sus respectivos análisis y a la vez, se den cuenta del estado en que se encuentra la Empresa.



159.078



# FERRETERIA ORBEA Cía. Ltda.

**Matriz:**

Av. Gualberto Pérez E1-245 y Pucará  
Teléfonos: 2655-460 - 2650-707  
2657-802 - 2612-450 - 2647-092  
E-mail: gruporbea@andinanet.net

**Ventas Zona Norte:**

Tel.: 2644 057 2658 524  
Fax: 2665 187  
Casilla: 17-01-3743 - Fax: 2650 435  
QUITO - ECUADOR

En base a lo expuesto, Uds. sabrán calificar mi ejecutoria durante el año, en caso de existir inconformidad, pongo a disposición la Gerencia y si es necesario pondré la renuncia a mi cargo.

Finalmente, dejo constancia de mi agradecimiento a todos los señores Empleados por su decidida colaboración, sin la cual hubiera sido difícil terminar éste año.

Atentamente,



GALO G. ORBEA ORBEA  
GERENTE GENERAL

Quito, 18 de Marzo del 2009

