

Teléfonos: 2655 460 - 2650 707  
2657 802 - 2612 450 - 2647 092  
Email: gruporbea@andinanet.net  
forbeav@gmail.com

**GERENCIA GENERAL  
INFORME DE LABORES  
FERRETERIA ORBEA CIA. LTDA.  
2015**

Fax: 2600 187 - 2630 432  
Casilla: 17-01-3743  
Quito - Ecuador

## **1.- ASPECTO ADMINISTRATIVO.**

Con mucho pesar tengo que iniciar informando que el 2015 fue un año muy triste, especialmente por la pérdida física de mi Gran Jefe, Maestro y mas que Padre el Sr. + Galo Orbea, la mayor parte del año pude informarle a diario todo el movimiento de la Empresa, en la parte comercial, durante este periodo ha sido complicado, la Ventas son un 5.85% menos que el año anterior, ha sido un año difícil tanto para nuestra Empresa, para el País y a nivel mundial, la crisis económica nos afectó a todos, debido a la baja en el precio del petróleo y a la apreciación del dólar básicamente, a pesar de los momentos difíciles hemos logrado salir con resultados positivos comparado con otras empresas que han tenido grandes inconvenientes, seguimos con incertidumbre debido a que una gran cantidad de productos están gravados con impuestos altos llamados "salvaguardia", lo que ha escaseado y encarecido una gran gama de artículos, estamos tratando de buscar las mejores opciones para beneficio de la Compañía. Las actividades más relevantes desarrolladas en este Ejercicio Económico son las siguientes:

a.- Como tenemos una economía dolarizada, la mayoría de los precios de los productos que comercializamos están internacionalizados, es decir, son parecidos a los países industrializados, y en la mayoría de los casos los costos de los productos que importamos son superiores comparado con otras empresas que también importan estos artículos debido a que nuestra Empresa declara el valor real de la importación, por lo tanto, pagamos el 100% de aranceles y de IVA.

Las importaciones en este periodo fue de \$105.475.72, es decir un 75.96 menos que el año anterior, seguimos importando Varillas Roscadas, remaches de aluminio y Tornillos MDF que tiene buena aceptación en el Mercado, buscamos nuevas alternativas de compra, actualmente estamos importando productos de China con Normas de calidad ISO 9001, lo que garantiza la rotación de la mercadería, sin embargo, debido a la alta competencia y al bajo nivel de compra por la escasa liquidez del sector consumidor, el margen de utilidad es pequeño pero nos conformamos comparado con otras empresas que están en peores situaciones que la nuestra. Lo que nos mantiene en el Mercado es la calidad del servicio y de los productos que comercializamos. No es posible incrementar nuestros precios por la competencia.

b.- La Ventas Netas del año fue de \$2.116.703.87 y las del año anterior fueron \$2.248.208.37 es decir un 5.85% menos, no se pudo mejorar la Ventas debido a la competencia con los importadores, sin embargo la Utilidad es el 3.14% respecto de las

Ventas Netas y menor en un 29.92% respecto del año anterior, este es un resultado aceptable y se debe a que existe mayor rentabilidad en los productos importados.

Gracias a un adecuado manejo de los recursos económicos producto de las Ventas, a pesar de lo anotado, logramos cumplir con las metas establecidas en cuanto a las obligaciones con nuestros Proveedores tanto nacionales como también del exterior, al momento trabajamos con el personal necesario para cada actividad.

c.- Igual que el año anterior, se realizó la Auditoría de Gestión Interna, se revisaron los Estados Financieros, los Auxiliares, las declaraciones de Retenciones de Impuesto a la Renta y de IVA, los Estados Bancarios, la Facturas de Ventas y de Compras de los proveedores, las Importaciones, finalmente nos entregó un informe favorable con ciertas recomendaciones para mejorar el manejo contable, se realizó el Estudio Actuarial del personal de la Empresa para realizar una provisión por Jubilación Patronal y por Desahucio, para el primer caso tenemos una provisión de \$95.683.36 y para Desahucio esta una provisión de \$9.472.50 y otras recomendaciones de manejo interno que ya estamos aplicando. Basado en la ley, para éste año tome la decisión de no considerar como Gasto los valores del Estudio Actuarial considerando que ya estamos respaldados con las reservas realizadas en años anteriores.

d.- Por Ley del Estado, a partir del 2012 todas las Compañías pequeñas y medianas tienen que aplicar en la parte contable las Normas Internacionales de Información Financiera NIIFs que reemplaza a las normas Ecuatorianas, por lo que seguimos con el mismo Asesor Contable del año anterior con el fin de cumplir con las exigencias de la Superintendencia de Compañías.

e.- En la parte política, seguimos con un Gobierno que discrepa con todos los sectores productivos del País, lo que ha generado una enorme preocupación sobre todo en el sector inversionista que no tiene confianza debido a la prepotencia con que se dirige a los sectores empresarial, industrial, la prensa, opositores, etc., lo que sigue generando incertidumbre y desconfianza, no existe credibilidad de parte del sector empresarial e inversionista, que también incide en ésta Empresa, lo malo es que las Ventas bajaron y el margen de rentabilidad también disminuyó, no se pudo subir los precios debido a la competencia de los productos nacionales e importados que vendían a precios bajos, sin embargo, los grandes esfuerzos realizados por bajar los costos de venta, mediante el ahorro en los gastos, en este año se logró una Utilidad menor que el año anterior y creo razonable comparado con los problemas anotados.

f.- Nuestra Mercadería es reconocida a nivel nacional por la calidad, por lo que debemos seguir comprando a los mejores productores e importadores, esto nos ha permitido un reconocimiento por parte del sector intermediario y consumidor, considerarnos como una Empresa de prestigio. Pero al encontramos con la competencia que ofrece productos a

2657 802 - 2612 450 - 2647 092

Email: grupo@orbea.com  
forbeav@orbea.com

menor precio pero que son igualmente de inferior calidad, nuestro reto es seguir luchando Ecuador por comercializar productos de buena calidad y al menor precio posible. Las Compras locales son un 2.77% más respecto del 2014, las Importaciones bajaron un 76.96% respecto del mismo período debido a las restricciones y salvaguardias para la mayoría de productos que importamos, el Inventario Final que es inferior en un 8% respecto del Inventario Inicial, no podemos tener stocks altos si la rotación de la mercadería es baja.

En lo que respecta al pago de las Utilidades, a los trabajadores cumpliremos sujetándonos hasta la fecha permitida, es decir hasta el 15 de Abril y a los Accionistas pagaremos conforme exista disponibilidades económicas, considerando que el 2016 es un año difícil, propondré que se pague las utilidades del 2015 y de los años anteriores cuando las condiciones económicas de la Empresa y del País mejoren, espero que el respaldo sea mayoritario.

## 2.- INVERSIONES

Las inversiones realizadas durante el año han sido básicamente en la compra de Mercadería tanto nacional como importada.

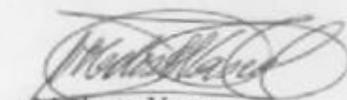
Las disponibilidades económicas que la Empresa posee producto de las Ventas, son destinadas, una parte para cubrir los gastos corrientes y la diferencia se destina para pagar a los Proveedores.

Pongo a consideración de ustedes señores Accionistas los Estados Financieros y Anexos de la Compañía correspondiente al Ejercicio Económico del 2015 para que se informen y puedan hacer sus respectivos análisis y a la vez, se den cuenta del estado en que se encuentra la Empresa.

En base a lo expuesto, Uds. sabrán calificar mi ejecutoria durante el año, en caso de existir inconformidad, pongo a disposición la Gerencia y si es necesario pondré la renuncia a mi cargo.

Finalmente, dejo constancia de mi agradecimiento a los señores herederos del Sr.+ Galo Orbea, actuales Accionistas por su apoyo incondicional, a todos los señores Empleados por su decidida colaboración, sin la cual hubiera sido difícil terminar éste año.

Atentamente,



Modesto Vasco  
Gerente Encargado

Quito, 22 de Marzo del 2016