

Quito, 20 de Enero del 2014

Señores

Socios

ERICK AÑASCO CIA. LTDA.

Presente.-

De mis consideraciones;

Por medio del presente cumplo con hacerles llegar el informe de mis gestiones como Gerente de la compañía que represento y que a continuación detallo:

**INFORME DE GERENTE  
SEGÚN REG. OF. 44, 13-X-92  
AÑO 2013**

- 1.1 **Objetivos.-** Para el presente año, se propuso como objetivo principal el incrementar el número de clientes vía medios informáticos es decir web, sms, etc, un reto importante será el implementar un sistema que nos permita ser mas eficientes mutuamente, es decir cliente - empresa, este sistema nos permitirá conocer a nuestro cliente, y mantener un servicio post venta, permitiéndonos consolidarnos y por lo tanto incrementar nuestros ingresos, esto va de la mano con la buena atención que se dé por nuestros colaboradores tanto en servicio post venta, mantenimiento y manejo de cliente.
- 1.2 **Disposiciones.-** Las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio se han cumplido pero es de esperar una mejora ostensible para este año mediante la publicidad "on line" que es la que nos permite llegar al cliente, sin mayor costo pero que deje en su retina, marcado el nombre de nuestra compañía.
- 1.3 Se ha cumplido con los lineamientos determinados por el Ministerio de Relaciones Laborales e Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en lo que a los trabajadores se respecta, así como también con todos los permisos de operación municipales y de otras instituciones que nos lo requieren.
- 1.4 **Situación Financiera.-** Respecto a la situación financiera se ha podido ver una reducción en cuanto a la liquidez en efectivo y sus equivalentes ya que se cerró con 64 USD, versus 1205.38 USD del 2012, no tenemos cuentas por cobrar, en inventarios corregimos esta cifra no considerada en el 2012 quedando en 105,380.50 USD tanto en almacén como en producción, incrementamos muebles y enseres pasando de 3850 USD a 9450 USD, maquinarias y equipos casi se mantienen con su respectiva depreciación, y ya consignamos el rubro de marcas y patentes en 5000 USD, no manejamos valores a pagar a terceros mas registramos obligaciones con instituciones financieras por 10067.28, esta situación hace que la apreciación financiera de la empresa refleje un adecuado manejo administrativo; el nivel de ventas en pasa de 79M a 170M, los gastos se pasan de 86M a

161M, siendo el rubro más alto el de pagos obligaciones salariales 34M y cerramos el año con una utilidad bruta de 8847.99.

- 1.5 Utilidades.-** Las utilidades obtenidas se reinvertirán en su totalidad, ya que para el próximo periodo se implementara lo establecido en los objetivos respectivos.
- 1.6 Recomendaciones.-** Deberíamos continuar con el mercadeo, es decir servicio al cliente, con el fin de incrementar la base de clientes, mantener el nivel de ingresos y la reinversión permanente hasta consolidarnos y no descuidar las aéreas tributaria, societaria y laboral.
- 1.7 Propiedad intelectual.-** En este año se revisara la situación de la marca ya que como es de su conocimiento esta se encuentra registrada en el IEPI, de igual manera se procederá con la valorización de la misma siendo este un activo intangible ya reconocido en su ámbito de gestión.

Atentamente;



Erick Añasco Tinajero

Gerente

**ERICK AÑASCO CIA. LTDA.**